

جامعة اليرموك  
كلية الشريعة والدراسات الإسلامية  
قسم الفقه / ماجستير الاقتصاد الإسلامي

## نظرية الأرباح في الاقتصاد الإسلامي

قامت بحفظ الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير  
في الاقتصاد الإسلامي من جامعة اليرموك

إعداد الطالب

عيسى ضيف الله المنصور

بكالوريوس فقه ودراسات إسلامية | جامعة اليرموك ١٩٩٦م

إشراف الدكتور

إسماعيل أبو شريعة

عميد كلية الشريعة والدراسات الإسلامية

١٤٢٠هـ - ٢٠٠٠م

جامعة اليرموك  
كلية الشريعة والدراسات الإسلامية  
قسم الفقه / ماجستير الاقتصاد الإسلامي

## نظرية الأرباح في الاقتصاد الإسلامي

قامت بهذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير  
في الاقتصاد الإسلامي من جامعة اليرموك

### إعداد الطالب

عيسى ضيف الله النصور

بكالوريوس في فقه الدراسات الإسلامية | جامعة اليرموك 1996م

### لجنة المناقشة

الدكتور إسماعيل أبو شريعة ..... رئيساً

الأستاذ الدكتور محمد جبر الألفي ..... عضواً

الدكتور كمال مطاب ..... عضواً

١٤٢٠هـ - ٢٠٠٠م

## الإهداء

إلى من تنزل فيهما قرآن يتلى ﴿وقضى ربك ألا تعبدوا إلا إياه  
وبالوالدين إحساناً﴾ وبرضاهاما وحبهما تزهو الحياة، وتتحقق الآمال،  
وتزول الآلام، إلى روح أبي الطاهرة، أبي النبي المنتسب إليه،  
وأبي النبي ما شرفت برويته حق الرؤية.

وإلى جنان قلبي وينبوع الحنان الذي لا ينضب ... أسي  
الفاضلة، وإلى منبع الصبر والعون، إلى من جدوت في نفسي العزم  
والثبات، وبعثت فيها الأمل، فسرت ومازلت أسير، ... العزيزة  
الفاضلة أختي خولة ... عرفاناً ووفاءً.

إلى من أمضيت أيامي أنام وأصحو على أحاسيسهم البريئة،  
إخولاني وإخولاتي.....

© ArabicDigitalLibrary.com - Yamouli University

## شكر وتقدير

بعد أن شارفت رسالتي على الانتهاء لا يسعني إلا أن أتقدم  
بجزيل الشكر والعرفان والتقدير إلى الأستاذ الفاضل الدكتور  
إسماعيل أبو شريعة، عميد كلية الشريعة والدراسات الإسلامية  
الذي تفضل بالاشراف على هذه الدراسة، ونصائحه الطيبة  
وجهوده التي بذلها أثناء إعداد الرسالة، والتي كان لها الأثر الكبير  
في تجاوز الصعوبات.

كما لا يفوتني أن أشكر كلاً من الأستاذ الدكتور محمد جبر  
الألفي نائب عميد كلية الشريعة، و الدكتور كمال حطاب على  
قبولهما الكريم، لمناقشة رسالتي، مستفيداً من أفكارهما النيرة،  
لاثراء هذه الرسالة، وإظهارها على أفضل وجه.

وكامل التقدير والعرفان لكل من مد لي يد العون  
والمساعدة.

وصلى الله على سيدنا محمد وعلى آله وصحبه وسلم،  
والحمد لله رب العالمين.

© Arabic Dictionary - Yarmouk University



## المقدمة

الحمد لله القائل "وأحل الله البيع وحرم الربا"<sup>(1)</sup> والصلاة والسلام على نبيه الأمين محمد صلى الله عليه وسلم وعلى آله وصحبه الغر الميامين ومن تبع هداه إلى يوم الدين وبعد:

يعتبر الربح عنصراً أساسياً من عناصر الدخل القومي في المجتمع، وذلك بسبب الآثار الاقتصادية والاجتماعية المترتبة عليه. لذلك نجد الإنسان دائماً وأبداً يسعى لتحقيق هذا العنصر لما له من أثر على الحياة الاجتماعية والاقتصادية في المجتمع.

ان النظرية العامة في الربح في ظل الدراسات الاقتصادية، تحتل مكانة هامة ومرموقة وذلك باستخدام طرق التحليل الحديثة التي تبني عليها استنتاجات اقتصادية، ودعمات هامة، وقد حملت هذه الرسالة عنوان "نظرية الأرباح في الاقتصاد الإسلامي (دراسة مقارنة)".

### أسباب اختيار الموضوع:

- أ. إبراز نظرية الربح في الاقتصاد الإسلامي من أجل تطبيقها في الواقع العملي.
- ب. بيان العلاقة بين نظرية الربح في الاقتصاد الإسلامي والاقتصاد الوضعي.
- ج. بيان الأسلوب المحاسبي الإسلامي في معالجة القضايا الفقهية والاقتصادية المستجدة.

<sup>(1)</sup> البقرة من آية ٢٧٥

## أهداف البحث:-

- أ. بيان الجوانب الاقتصادية الإسلامية المتعلقة بموضوع الربح.
- ب. التعريف بقصور الأنظمة الوضعية في معالجة هذا الموضوع المعالجة الحكيمة.
- ج. إبراز الجوانب الإيجابية للربح في الاقتصاد الإسلامي.
- د. إبراز عنصر الربح وطريقة توزيعه في البنوك الإسلامية والشركات.
- هـ. توضيح وجهة نظر الاقتصاد الإسلامي في الثمن العادل.
- و. بيان الأوجه العملية للنشاط الاقتصادي الإسلامي.
- ز. إبراز دور الاقتصاد الجزئي الإسلامي في الواقع العملي.

## الصعوبات التي واجهت الباحث:

- أ. ندرة المراجع الاقتصادية الإسلامية في التحليل البياني.
- ب. ندرة المراجع الفقهية القديمة التي تناولت هذا الموضوع.

## فرضيات البحث:-

- أ. عدم قدرة الاقتصاد الوضعي على وضع التصور العام والأمثل لنظرية الربح.
- ب. قدرة النظام الاقتصادي الإسلامي على معالجة موضوع الربح وإبرازه ووضع التصور العام للنظرية العامة في الربح.
- ج. قدرة النظام الاقتصادي الإسلامي على إبراز صيغ التمويل والاستثمار المشروعة والتي يتحقق بها مفهوم الاقتصاد المثين.

## مشكلة البحث:-

- أ. غياب التصور الإسلامي حول نظرية الربح من خلال الواقع العملي.
- ب. غياب المفهوم الإسلامي "لتحليل ومحاسبة الأرباح" في واقع الحياة الاقتصادية.

ج. سيادة المبادئ الاقتصادية الوضعية رغم تأكيد فشلها.

أبرز الدراسات السابقة:

على الرغم من وجود المؤلفات الكثيرة في الاقتصاد الإسلامي إلا أن أغلبها أغفل جانب التحليل الاقتصادي للربح وأكتفى بالمرور عليه بإشارة لا تسمن ولا تغني من جوع ومن أهم الدراسات التي أشارت إلى موضوع الربح والمعتمدة في البحث:-

١- كتب الاقتصاد الإسلامي:-

أصول محاسبة الشركات والمصارف في الإسلام د. محمد عطية، نظم محاسبية في الإسلام د. محمد عطية، الاقتصاد الجزئي الإسلامي د. محمد عفر، تطوير الأعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الإسلامية د. سامي حمود، البنوك الإسلامية بين الواقع والتطبيق عبد الرزاق الهيتي، تكاليف الإنتاج والتسعير في الإسلام د. عوف الكفراوي، مشكلات احتساب الأرباح وتوزيعها في البنوك الإسلامية، لطفي محمد السرحي، الربح: ضوابطه في الفقه الإسلامي وتحديده في المؤسسات المالية الإسلامية، شمسية محمد إسماعيل وغيرها.

٢- كتب الاقتصاد الوضعي:-

التحليل الاقتصادي الجزئي د. محمد عفر، الاقتصاد التحليلي د. إسماعيل هاشم، الاقتصاد السياسي د. عادل حشيش، مدخل في علم الاقتصاد د. عبد المنعم علي، مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب سليمان وآخرون.

٣- كتب المحاسبة:-

محاسبة التكاليف د. فوزي غرابية، مبادئ محاسبة التكاليف عبد المقصود بيان، مبادئ محاسبة التكاليف الصناعية أحمد نور وغيرها.



## منهج البحث:-

١- اعتمد الباحث على أسلوب الدراسة المقارنة بهدف ابراز الاقتصاد الاسلامي الى حيز الوجود.

٢- استخدام أدوات التحليل الاقتصادي الوضعي والاسلامي، وذلك من أجل توضيح النظرية العامة للربح.

٣- استخدام أسلوب الرسم البياني لتقريب الأفكار.

٤- توثيق الآيات القرآنية حسب الحروف الهجائية.

٥- توثيق الأحاديث النبوية وتخرجها وفهرستها هجائياً.

٦- حصر أهم المصادر والمراجع التي استخدمت في الرسالة وفهرستها أبجدياً.  
أهمية البحث:

١- صياغة نظرية الربح في الاقتصاد الاسلامي.

٢- بيان حتمية أن الحل في الاقتصاد الاسلامي.

## خطة البحث:

قسمت الرسالة الى ثلاثة فصول وكل فصل يحتوي على مباحث وذلك على

النحو التالي:-

الفصل الأول: ماهية الربح وطبيعته في الاقتصاد الاسلامي ويشمل مبحثين هما:

المبحث الأول: ماهية الربح في الاسلام والنظم الوضعية.

المبحث الثاني: النشاط الاقتصادي والفائدة.

الفصل الثاني: تحديد وتوزيع الربح في الاسلام وعلاقته بنظام التكاليف ويشمل

أربعة مباحث:

المبحث الأول: طرق استثمار المال ومجالاته المشروعة.

المبحث الثاني: توازن السوق ونظرية الثمن

المبحث الثالث: محاسبة التكاليف وعلاقتها بالأرباح

المبحث الرابع: توزيع الأرباح في الاسلام.

الفصل الثالث: توزيع الأرباح في المصارف غير الربوية (الاسلامية) ويشمل

مبحثين هما :

المبحث الأول: توزيع الأرباح في المصارف الإسلامية من خلال  
صيغ التمويل المشروعة.

المبحث الثاني: التخطيط الاقتصادي في النظام الوضعي  
والإسلامي.

الخاتمة : وتشمل أهم النتائج التي خلص اليها الباحث.

وأخيراً أسأل الله العليّ القدير أن اكون قد وفقت في إعطاء الموضوع حقه،  
ولا أبرئ النفس من النقص لأن الانسان لا يخلو من النسيان والخطأ، فالكمال لله  
وحده، فأسأل الله أن يغفر لي إن أخطأت انه نعم المولى ونعم النصير، وصلى الله  
على سيدنا محمد وعلى آله وأصحابه أجمعين.

© Arabic Digital Library - Yamouki University

- الفصل الأول : ماهية الربح وطبيعته في الاقتصاد الاسلامي
- المبحث الأول: ماهية الربح في الاسلام والنظم الوضعية
- المطلب الأول: مفهوم الربح لغة وشرعاً.
- المطلب الثاني: تقسيم النماء عند المالكية
- المطلب الثالث: مفهوم الربح في الاقتصاد الوضعي
- المطلب الرابع: العوامل التي تؤدي الى ظهور الربح في الاقتصاد الوضعي
- المطلب الخامس: نظرة الاقتصاد الاسلامي في عوامل ظهور الربح.
- المطلب السادس: الارباح والمدارس الوضعية.
- المبحث الثاني: النشاط الاقتصادي والفائدة
- المطلب الأول: تعريف الربا وانواعه في الفكر الاسلامي
- المطلب الثاني: اوجه الخلاف بين الربا والبيع
- المطلب الثالث: ضوابط النشاط الاقتصادي في الاسلام.

## الفصل الأول

### ماهية الربح في الاقتصاد الإسلامي وطبيعته

#### تمهيد

يعد الربح من العناصر الأساسية في بناء الهيكل الاقتصادي للمنشآت العامة والخاصة ويعد أيضاً عنصراً هاماً في تحديد الإنفاق الاستثماري للمنشآت الأعمال. علماً بأن ظهور الأرباح في صناعة معينة بمثابة المؤشر الأساسي للمنشأة والتي تعبر عن رغبة المجتمع في توسيع إنتاج تلك الصناعة ومن جهة أخرى فإنها أيضاً بمثابة وسائل تمويل تمكن المؤسسات في مثل هذه الصناعات من توسيع طاقتها الإنتاجية على أن تضبط كل هذه الأمور بضوابط تمكن المنشأة أو المؤسسة مسن السير في ممر آمن يحقق لها البناء الاقتصادي المثين<sup>(١)</sup>.

وبناءً عليه فإن أساس البناء الاقتصادي في نظر الأنظمة الحديثة هو تحقيق الربح بغض النظر عن مشروعيته الإسلامية، فالدافع الأساسي في أي صناعة هو دافع مادي بعكس النظام الاقتصادي الإسلامي الذي يبحث على التكسب والبناء الاقتصادي المثين للدولة ضمن ضوابط شرعية مراعية فيه جانب الحلال والحرام. والإسلام إذ يبحث على تحقيق الربح المادي يسارع في ذلك ليجمع معه الربح المعنوي والذي يتسع مفهومه ليشمل العمل الصالح، وهو ما اصطلاح على تسميته (بالمفهوم الروحي للربح)<sup>(٢)</sup> أما الربح في معناه المادي شرعياً فهو ما يتبقى لصاحب المؤسسة من الإيرادات، بعد أن يؤدي أجور العمل وكراء العقار وأثمان المواد الأولية وسائر النفقات الثابتة والمتغيرة لعوامل الإنتاج.<sup>(٣)</sup>

وبناءً على ذلك كان هدف الربح وما زال هو تنمية رأس المال، وفي هذا

<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئي عبد الوهاب الأمين ص ٢٩٨.

<sup>(٢)</sup> نظر تكاليف الإنتاج والتسعير في الإسلام- عوف الكفراوي ص ١٤١.

<sup>(٣)</sup> انظر أصول الاقتصاد الإسلامي رفيع المصري ص ٢٢٦.

تأييد من ابن خلدون\* في مقدمته حيث يقول<sup>(١)</sup>: أن معنى التجارة تنمية المال بشراء البضائع ومحاولة بيعها بأعلى من ثمن الشراء، إما بانتظار حوالة الاسواق أو نقلها إلى بلد هي فيه أنفق وأعلى أو بيعها بالغلاء على الآجال وهذا الربح، بالنسبة إلى أصل المال يسير إلا أن المال إذا كان كثيراً عظم الربح لأن القليل في الكثير كثير".

فالمال هدفه الأساسي من التشغيل هو الربح وقد اهتم الإسلام بتنمية الأموال وتشغيلها وحض الرسول العظيم محمد صلى الله عليه وسلم في أكثر أحاديثه على تنمية المال اقتصادياً حيث يقول صلى الله عليه وسلم: " من ولي بيتياً له مال فليتجر له ولا يتركه حتى تأكله الصدقة"<sup>(٢)</sup> وهذه قاعدة اقتصادية في تنمية المال خشية الضياع، فلو لي الأمر أن يعمل على تنمية أموال اليتامى ولا يتركها معرضة للنقصان سواء من الزكاة أو النفقة أو غيرها من هذه الأمور.<sup>(٣)</sup>

والذي يظهر أن الإسلام دين شامل لمختلف جوانب الحياة اهتم بصغيرها وكبيرها قال تعالى " ما فرطنا في الكتاب من شيء"<sup>(٤)</sup>. كل ذلك من أجل تحقيق رفاهية أكبر من أجل مجتمع أفضل ليعيش الناس بأمان وطمأنينة.

وبناءً على ما سبق ارتأينا الحديث عن الربح على اعتبار أنه أحد مصادر الدخل القومي وأحد مقومات الاقتصاد وعموده، وسوف يكون ذلك في المبحثين الآتيين:

المبحث الأول: ماهية الربح في الإسلام والنظم الوضعية.

المبحث الثاني: النشاط الاقتصادي والفائدة.

\* ابن خلدون عبد الرحمن بن محمد أبو زيد الفيلسوف المؤرخ العالم الاجتماعي، أصله من اشيلية ومولده ومنشؤه بتونس، رحل إلى مناطق كثيرة وتولى أعمالاً واعترضته دسائس كثيرة تولى القضاء في مصر ثم عزل وتوفي في القاهرة له الكثير من المؤلفات ترجم الكثير منها إلى لغات غير العربية. انظر الأعلام للزركلي ٣/٣٣٠.

<sup>(١)</sup> من مقدمة ابن خلدون في السياسة والاقتصاد- ابن خلدون ص ٣٣٢ نصوص تتعلق بالاقتصاد.

<sup>(٢)</sup> رواه الترمذي. الجامع الصحيح للترمذي كتاب الزكاة رقم ٦٣٦ . ٧٦/٢ . ٦٤١" رواه البيهقي في سننه باب تجارة السولي بماء البيت ٢/٦.

<sup>(٣)</sup> إدارة واستثمار أموال الايتام رسالة ماجستير احمد دبلان ص ٣٠.

<sup>(٤)</sup> الانعام من آية ٣٨.

## المبحث الأول: ماهية الربح في الإسلام والنظم الوضعية

### المطلب الأول: مفهوم الربح لغةً وشرعاً.

أولاً: تعريف الربح لغةً: الرِّبْحُ والرَّبِيحُ والرَّبَاح، معناه النماء في التجسس، وقال الجواهري هو اسم ما ربحه، وربح في تجارته يربح ربحاً وربحاً ورباحاً: استشف. والعرب تقول للرجل إذا دخل في التجارة: بالربح والسماح وفي قوله تعالى "فما ربحت تجارتهم"<sup>(١)</sup> قال أبو اسحاق: معناه ما ربحوا في تجارتهم، لأن التجارة لا تربح وإنما يُربحُ فيها ويوضع فيها.<sup>(٢)</sup>

وجاء في المعجم الوسيط أن الربح هو المكسب<sup>(٣)</sup>.

وبالتالي يمكن الخروج بتعريف يشمل التعريفين السابقين بأن الربح هو الكسب عن طريق التجارة.

ويكون ذلك نتيجة لانتقال المال من يد ليد أخرى في المبادلات التجارية، ولذلك نجد أن البعض<sup>(٤)</sup> دلل على أن العائد الزائد على رأس المال لا يسمى ربحاً إلا إذا مازجه العمل من ناحية، وكانت هذه الزيادة نتيجة مبادلة يتقلب فيها رأس المال من حال إلى حال.

فالعامل يعد عنصراً أساسياً من عناصر استحقاق الربح وقد فصل العلماء في ذلك تفصيلاً سنتناوله في المباحث القادمة إن شاء الله - تعالى -.

### ثانياً: الربح شرعاً

لا يختلف تعريف الربح في مفهومه اللغوي عن تعريفه في المفهوم الفقهي فكلاهما يصب في معنى واحد ونظراً لذلك نورد بعض التعريفات لنخرج بالخلاصة إن شاء الله - تعالى -.

<sup>(١)</sup> البقرة من آية ١٦

<sup>(٢)</sup> لسان العرب ابن منظور ٤٤٤/٢.

<sup>(٣)</sup> المعجم الوسيط ابراهيم مصطفى وآخرون ٣٢٣/١

<sup>(٤)</sup> نظير الاعمال المصرفية بما يتفق والشريعة الاسلامية سامي حمود ص. ٢٥٠.

فمن هذه التعريفات: " أن الربح هو زائد ثمن مبيع تجر" على ثمنه الأول ذهباً أو فضة"<sup>(١)</sup>.

ومنها<sup>(٢)</sup>: "الزيادة في قيمة عروض التجارة" وهكذا بالنسبة الى باقي الفقهاء<sup>(٣)</sup>. الذين يرون أن الربح له علاقة وثيقة بنمو عروض التجارة. لذلك فإن العائد الزائد على رأس المال إذا مزجه العمل وتقلب هذا المال من حال الى حال "دوران رأس المال" بوجود ادارة واعيه تقوم بالإشراف والتوجيه والتنوعية اللازمة فإن ذلك يسمى ربحاً، فالزيادة على رأس المال هي الأساس الرئيسي في ظهور الربح ولكن ما هي طبيعة هذه الزيادة وشكلها؟.

ويقول الدكتور حمود<sup>(٤)</sup>: " أن هذه الزيادة إما أن نتحصل نتيجة تكرار عملية الشراء للسلع، وبيعها بحالتها المشتراه دون تصنيع - كما كان الحال في الغالب قديماً- وإما أن يتحصل ذلك بطريق شراء المواد وتصنيعها ثم بيعها في صورة أخرى مغايرة لحالها الأول، كما هو الشأن في الإنتاج والصناعة الحديثة. وهكذا فالربح في الفقه الإسلامي، نوع من نماء المال من مفهوم أن النماء زيادة المال نتيجة استخدامه في ممارسة نشاط استثماري وتقلبه حالاً بعد حال وفعلاً بعد فعل، يختلف قدره حسب درجة المخاطرة التي يتعرض لها استثمار مال التجارة فإنه نوع معين من الأنشطة الاقتصادية<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> الشرح الكبير شمس الدين محمد بن عرفة الدسوقي ٤٦١/١ وأنظر شرح الخرشبي على مختصر خليل ١٨٢/٢.

<sup>(٢)</sup> المعنى لابن قدامة ٤٩٢/٢.

<sup>(٣)</sup> انظر بدائع الصنائع للكاساني ١١/٢، ولحماية المحتاج للملي ١٠٥/٣.

<sup>(٤)</sup> تطوير الأعمال المصرفية، سامي حمود، ص ٢٧٣.

<sup>(٥)</sup> البنوك الاسلامية، شوقي شحاته، ص ٣٥.

أما رأي المفسرين في تعريفهم للربح فيقول الامام الرازي في تفسيره للآية الكريمة " أولئك الذين اشتروا الضلالة بالهدى فما ربحت تجارتهم وما كانوا مهتدين"<sup>(١)</sup>: " ان الذي يطلبه التجار في تصرفاتهم أمران سلامة رأس المال والربح"<sup>(٢)</sup>. على اعتبار أن الربح هو نماء رأس المال. ومن لم يسلم له رأس ماله لا يوصف بالربح.<sup>(٣)</sup>

ويرى المفسرون أن هذا الربح يكون عائداً لتحمل المخاطرة وهذا ما أشار القرطبي في تفسيره لقوله تعالى "يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل، إلا أن تكون تجارة عن تراض منكم": التجارة نوعان الأول نقلب (عمليات التبادل) في الحضر من غير نقله ولا سفر وهذا فيه احتكار، والثاني: نقلب المال بالأسفار ونقله الى الأمصار... وهذا أعم جدوى ومنفعه، غير أنه أكثر خطراً وأعم غرراً<sup>(٤)</sup>. فتعريف المفسرين للربح يمكن اجماله بما يلي "الزيادة الحاصلة على رأس المال نتيجة نقله من حال الى حال بوجود الادارة الواعية في النشاط الاستثماري".

أما مفهوم الربح في فقه الزكاة فيطلق على النماء وهذا ما بينه لنا الدكتور القرضاوي في معنى النماء فقال<sup>(٥)</sup>: "ومعنى النماء بلغة العصر أن يكون من شأنه ان يدر على صاحبه ربحاً وفائدة أي دخلاً أو غلةً أو ايراداً أو يكون هو نفسه نماء: أي فضلاً وزيادة، وايراداً جديداً وهذا ما قرره فقهاء الاسلام وبينوا حكمته بوضوح ودقة".

<sup>(٥)</sup> البقرة آية ١٦.

<sup>(١)</sup> مفاتيح الغيب المشهور بالتفسير الكبير - للامام الرازي ٢ / ٨٠.

<sup>(٢)</sup> الكشاف للرحماني، ١ / ١٩٤-١٩٥.

<sup>(٣)</sup> الجامع لأحكام القرآن للقرطبي، ٥ / ١٥١.

<sup>(٤)</sup> فقه الزكاة د. يوسف القرضاوي ١ / ١٥١.



الخلاصة في التعريف العام للربح: العائد الزائد على أصل رأس المسال  
نتيجة تقلبه في العملية الاستثمارية والنشاط التشغيلي، ويختلف مقداره حسب  
درجة المخاطرة، والمقابلة بين الإيرادات والتكاليف. فالعمل والتقلب هما  
الأساس في موضوع الربح في الإسلام.

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

## المطلب الثاني: تقسيم النماء في الفقه الإسلامي

أولاً: النماء في اللغة: نَمِيَ المال ينمي- بالكسر- نماء ونمواً. إذا زاد وارتفع وكثر<sup>(١)</sup>.

ثانياً: شرعاً: تطلق كلمة النماء ويراد بها: اتخاذ النقود وسيلة للتجارة والاستثمارات المشروعة حكماً أو تقديراً، فهي نامية في ذاتها وقابلة لذلك ولاستعمالها من قبل الغير<sup>(٢)</sup>.

وبناءً عليه فإن استعمال النقود في بناء المشروعات والاستثمارات الاقتصادية يعد ذلك من الوسائل المهمة في بناء التنمية الاقتصادية حيث يعود بالنفع والفائدة على أفراد المجتمع من مستهلكين أو مستثمرين، فزيادة الاستثمارات تزداد ارباح المستثمرين ويحصل المستهلك على المنفعة، وبذلك يتحقق مفهوم الرفاهية الاجتماعية لبناء المجتمع الواحد، وفي ذلك وسيلة مهمة في بناء المجتمع واعماد الأرض التي حض عليها الاسلام وهذا واضح من خلال قوله صلى الله عليه وسلم<sup>(٣)</sup>: "إذا قامت الساعة وفي يد أحدكم فسيلة (أي شتلة) فاستطاع ألا تقوم حتى يغررسها فليغررسها فله بذلك الأجر".

فعند الكلام عن الربح في مفهومه الشرعي نجد ان له ارتباطاً وثيقاً بكل من الغلة والفائدة وهذا نفسه تقسيم المالكية لنماء العروض الذي تجب فيه الزكاة هو الربح والغلة والفائدة.

فالربح: هو زائد ثمن مبيع تجر - أي تبادل تجاري- على ثمنه الأول ذهباً أو فضة.<sup>(٤)</sup>

هذا وسنتناول تعريف الربح بمفهومه المحاسبي والاقتصادي في المطالب القادمة ان شاء الله.

(١) المصباح المنير ٢/٩٦٨ والمعجم الوسيط ٢/٩٥٦

(٢) أحكام الملكية في الفقه الإسلامي، محمد المدخلي ص ٢٠٦

(٣) أخرجه البخاري في الأدب المفرد ص ٤٧٩ ورواه أحمد ١٩١/٣، وأورده الهيثمي في جمع الزوائد ٦٣/٤.

(٤) شرح الحرشي على مختصر خليل وحاشية العدوي ١٨٣/٢.

واما الفائدة: فهي ما تجدد لا عن مال أو عن مال غير مزكى كعطية ميراث وثمان عروض القنيه. (١)

وقد عُرِّفت تعريفاً أوضح واشمل في كتاب "مصطلحات الفقه المالي المعاصر" (٢) على أنها تعني زيادة قيمة الاصول الثابتة في نهاية الحول عن ثمن شرائها وعروض القنية هنا تعني محاسيباً الاصول الثابتة، وهي معفاة من الزكاة، وسميت فائدة لأنها نماء عرضي غير مقصود، وهو غير مصطلح الفائدة المعاصر الذي يطلق على الربا، وغير مصطلح الربح الذي يعني زيادة الايراد الكلي على النفقة الكلية.

وهذا هو معنى قول صاحب المختصر (٣). "هي التي تجددت - أي نتجت - لا عن مال ليخرج الربح والغلة والميراث وما زاد عن عروض القنيه كالعقار والحيوان إذا بيع بأكثر من ثمن الأصل المباع وكالصوف والليف، وثمر النخل إذا كانت اصولها القنية، فهذه كلها فائدة مستقادة".

ويمكن تعريف الفائدة محاسيباً على أنها الزيادة في ثمن عروض التجارة قبل بيعها كارتفاع قيمة المخزون للمواد المصنعة أو نصف المصنعة، وهي تختلف عن الأرباح في أن الأرباح فرق بين الايراد الكلي والنفقة الكلية، أما الفائدة فهي صافي الزيادة في الثروة الصافية (٤). وأما الغلة فهي ما تجدد من سلع للتجارة قبل بيع رقابها، كغلة العبد، ونجوم الكتابة، وثمر النخل المشتري للتجارة (٥).

(١) المرجع السابق ١٨٥/٢، والشرح الكبير ٤٦١/١

(٢) مصطلحات الفقه المالي المعاصر يوسف كمال ص ١٨٤.

(٣) شرح الخرشي ١٨٥/٢.

(٤) مصطلحات الفقه المالي المعاصر ص ١٨٤

(٥) حاشية الدسوقي ٤٦١/١.

وإذا كان الفكر المحاسبي الحديث يحاول التمييز بين الربح الناتج عن ممارسة النشاط التشغيلي للمنشأة والربح الناتج عن اقتناء الأصول فإن الربح الناتج عن ممارسة النشاط التشغيلي يشمل ما ذهب المالكية الى تسميته بالربح والغلة معاً، أما أرباح حيازة الأصول فهذه تشبه نماء عروض الفقيه في الفكر الاسلامي، والفكر الاسلامي يرى أن أرباح العمليات (عروض التجارة) تخضع للزكاة باعتبارها ضريبة على رأس المال المتداول والربح، وتستقطع من الدخل، عدا المالكية الذين يرون أن الغلة يستقبل بها حول جديد اذا بلغت نصاب زكاة يوم استفادتها سواء كانت محققة أو غير محققة، لأن العبرة في الفقه الاسلامي بالنماء التقديري<sup>(١)</sup>.

وعلى التفريق والتمييز الدقيق بين هذه المفاهيم الثلاثة يعلق الدكتور شوقي شحاته بقوله:<sup>(٢)</sup> (وهذا التمييز بين هذه الانواع الثلاثة من النماء من الأهمية بمكان اقتصادياً ومحاسبياً وضريبياً، فإن فقهاء المالكية يفرقون بين ربح الاستغلال والعمليات التجارية والارباح العرضية، والارباح الرأسمالية، لكنهم يقصرون لفظ الربح على ربح الاستغلال، أما الارباح العرضية فليست نوعاً من الربح، وإنما هي غلة، كما أن الارباح الرأسمالية ليست نوعاً من الربح ولكنها فائدة مستفادة، أي أنها من انواع النماء لا من انواع الربح، والاطار العام الذي يجمعها هو اطار النماء لا اطار الربح فالنماء اشمل من الربح).

فالنماء: هو الزيادة أو أي زيادة في العروض التجارية وهذا موافق لما ذكرناه في تعريفنا للربح.

<sup>(١)</sup> الربح وقياسه شوقي شحاته المسلم المعاصر عدد ٢٢ ١٩٨٠ ص ١٢٠.

<sup>(٢)</sup> مفاهيم ومبادئ اسلامية في المال والتجارة شوقي شحاته مجلة المسلم المعاصر عدد ٢١. ص ٤١ الودائع المصرفية د. حسن عبد الله الأمين ص ٢٥٢.

## المطلب الثالث

### مفهوم الربح في الاقتصاد الوضعي

عُرّف الربح في الاقتصاد الوضعي بعدة تعريفات وكلها كانت تصب في معنى الزيادة على رأس المال الأصلي فعرفه احدهم: بأنه الدخل الصافي للمنظم<sup>(١)</sup>. وعرفه آخر: على انه مكافأة المنظم<sup>(٢)</sup>

وفي تعريف ثالث: على انه الزيادة في الإيرادات على النفقات<sup>(٣)</sup>.

ولكن بالرغم من أن هذه التعريفات تتقرب من حيث الشكل من بعضها البعض الا أنه يوجد فروق بينها وبين تعريفها المحاسبي ولأجل ازالة الغموض نورد بعض الفوارق حيث يطلق البعض<sup>(٤)</sup> على مفهوم الربح دخل المؤسسة ويعني ذلك أن الربح الذي يحصل عليه صاحب المشروع يمثل الفرق الموجب بين تكاليف الانتاج وبين اسعار مبيع السلع والخدمات المعروضة في السوق.

ويستخدم تعبير الربح في المعنى المحاسبي والنشاط التجاري بوجه عام للإشارة الى المبلغ المتبقي للمنشآت بعد وضع عوائد عناصر الانتاج التي تشترك في العملية الإنتاجية على أساس تعاقدية بالإضافة الى الالتزامات الأخرى مثل الضرائب وأقساط الاستهلاك<sup>(٥)</sup>.

وأقرب من ذلك هو الفرق بين الإيراد الكلي للمنتج وتكاليف الكايفة<sup>(٦)</sup>. وعوائد الانتاج التي تشترك في العملية الإنتاجية بشكل عام هي (الأجر والربح والربح والفائدة) ولعله من الواضح أن هذا الفائض يشمل عناصر التكاليف الضمنية، ويجب أن تغطي هذه العناصر كسابقتها خلال فترة التشغيل للمنشأة.

(١) الاقتصاد السياسي رفعت المحجوب. ص ٧٩٦.

(٢) مبادئ الاقتصاد الجزئي كامل بكري ص ٣١٠

(٣) الاقتصاد السياسي مرجع سابق ص ٧٩٦

(٤) الاقتصاد السياسي ماطيوس حبيب ص ٢١١.

(٥) مقدمة في علم الاقتصاد صبحي تادرس قرينة ص ٢٩٠.

(٦) مبادئ علم الاقتصاد نعمة الله ابراهيم ص ٢٢٩.

لكن هل يوجد فرق جوهري بين التعاقدي والضميني ( غير التعاقدي ) ان الفرق الجوهرى والاساسى يكمن فى أن الاخيرة لا تدفع وفاءً للالتزام القانونى ومن أهم الامثلة على ذلك ، نذكر الآتى :

١- الفائدة المحسوبة على رأس المال المملوك لصاحب المنشأة، وتقدر على أساس ما يمكن أن يحصل عليه رأس المال فيما لو كان صاحبه اقرضه للغير أن تحسب له فائدة على أساس السعر الجارى للفائدة فى السوق. وهذه الفائدة تشمل عنصرين اساسيين هما<sup>(١)</sup>:

أ- الفائدة الصافية وتعادل قيمة الفائدة على رأس المال فى الاستثمارات المضمونة بدرجة عالية.

ب- قسط مخاطرة ويقدر على أساس مقدار كاف فى المتوسط لتعويض اقصى مخاطرة يتعرض لها رأس المال من الاستثمار.

٢- اجور خدمات اصحاب المشروع انفسهم. ويقدر على أساس ما يمكن أن يحصل عليه اصحاب هذه الخدمات فيما لو كانوا يبيعون خدماتهم الى منشأة أخرى وهي تمثل خدمات اصحاب المشروع<sup>(٢)</sup>.

٣- ريع الارض المملوكة لصاحب المنشأة ويقدر على أساس ما يمكن ان يحصل عليه اصحاب هذه الخدمات من الغير<sup>(٣)</sup>.

٤- مكافأة المنظم كمتحمل للمخاطر فهذه تؤدي بواسطة المنظم نفسه، وبعض هذه المخاطر يكون قابلاً للتأمين ضدها ومثالها الحريق والغرق وبعض هذه المخاطر لا يمكن أن يؤمن ضدها وهذه تلقى على عاتق المنظم<sup>(٤)</sup> وقد تكون هذه المكافأة مقابل المقدرة الخاصة كمساوم افضل مع العمال الرأسماليين أو ملاك الارض...

(١) مبادئ الاقتصاد التحليلي، اسماعيل هاشم ص ٤٢٦.

(٢) المرجع السابق ص ٤٢٦.

(٣) تكاليف الانتاج والتسعير عرف الكفراوى ص ١٣٨.

(٤) المرجع السابق ص ١٣٨.

٥- الأرباح القدرية هي عنصر آخر وهذه ترجع الى الظروف الموافقة أو مجرد الحظ، كاندلاع حرب تعطي أرباحاً عالية لإنتاج الأشياء الضرورية للحرب وحتى للمنتجين الآخرين أثناء الحرب وكثيراً من المنظمين حققوا أرباحاً خيالية بسبب طلبات الحرب والأسعار العالية، وقد تنشأ الأرباح القدرية نتيجة لزيادة مفاجئة في الطلب مثل التغيير في الأنواع أو انتقال السكان<sup>(١)</sup>.

٦- المكاسب الاحتكارية وهذه ترجع الى المنافسة غير الكاملة التي تمكن المنظم من أن يتقاضى أسعاراً أعلى أو أن يدفع مكافآت ادنى لعوامل الانتاج التي يستأجرها هو نفسه ومن ثم تزيد أرباحه.

• وبالتالي إذا جمعنا التكاليف الضمنية والأرباح الاحتكارية هذه وطرحناها من الربح التجاري يتبقى لدينا الربح الاقتصادي أو الربح البحت.

أي أنه بعد خصم جميع التكاليف من فائدة، وإيجار محسوب ( ريع الأرض) واجور خدمات اصحاب المشروع انهمسم، فان الجزء المتبقي لدينا يسمى الربح الاقتصادي أو الربح الصافي.

أضف إلى ذلك استبعاد العائد الاقتصادي الخاص بخدمات عوامل الانتاج المملوكة لأصحاب المشروع والتي ساهم بها في العملية الانتاجية. ويقدر هذا العائد بتكلفة الفرصة البديلة لتلك الخدمات أي بمقدار الاجور والريع والفائدة التي يمكن الحصول عليها بمجرد اقتراض ماله أو تأجير أرضه، ولكنه ساهم بهذه الخدمات في مشروعه الخاص وما يتبقى بعد ذلك من إيراده الكلي هو الربح في المفهوم الاقتصادي، وهذا هو الفارق الاصطلاحي لمفهوم الربح بين المحاسبي والاقتصادي<sup>(٢)</sup>.

الفرق الجوهرى بين الربح المحاسبي والاقتصادي<sup>(٣)</sup>:

<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئى كامل بكري ص ٣١١.

<sup>(٢)</sup> مقدمة في التحليل الاقتصادي الجزئى عفاف سعيد ص ٣٠٧. وانظر مبادئ علم الاقتصاد نعمة الله ابراهيم ص ٢٢٥

<sup>(٣)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئى د. يعقوب سليمان وآخرون. ص ٣٥٩ - ٣٦٠.

ان الربح المحاسبي: عبارة عن الفرق بين الإيراد الكلي للمنتج وتكاليفه الكلية، أي أن المبلغ المتبقي للمالك من الإيرادات الكلية خلال فترة زمنية معينة بعد خصم تكاليف عوامل الإنتاج الأخرى مثل الأجور والفائدة والريع بالإضافة إلى استبعاد المبالغ التي تم دفعها مثل الضرائب وأقساط اهتلاك (الإتلاف) الأصول والتي يطلق عليها اسم التكاليف أو النفقات الظاهرة .

أما الربح الاقتصادي: فإنه عبارة عن الفرق بين الإيرادات الكلية وجميع النفقات الظاهرة والضمنية، والتكاليف الضمنية وتكاليف الفرصة البديلة للعمل ورأس المال والأرض وما يتبقى بعد ذلك فهو يعتبر ربحاً بالمفهوم الاقتصادي. وبهذا يكون الربح الاقتصادي أقل من الربح المحاسبي ما دامت التكاليف الاقتصادية أكبر من التكاليف المحاسبية.

• مثال على ذلك: لو افترضنا ان لدينا مشروعين (A,B) تبلغ موجوداتهما ١٠٠,٠٠٠ دينار وان كلاً منهما حصل من عملياته على عائد مقداره ١٠٠,٠٠٠ دينار حيث ان موجودات المشروع A قد تم تمويله من قبل مالكيه (المساهمون فيه) أما المشروع B فقد تم تمويل ٥٠% من موجوداته عن طريق إصدار سندات تحمل فائدة مقدارها ٦% وهو سعر الفائدة في السوق. فما هو الربح من وجهة نظر المحاسبي والاقتصادي.

الحل: بما أن هذه النسبة من الفائدة كانت على مبلغ ٥٠,٠٠٠ دينار أي أن:

$$3000 = \frac{6}{100} \times 50000$$

فان الحاسب يحسب ارباح المشروع B على انها ٧٠٠٠ دينار أي أن :

$$7000 = 30000 - 10000$$

أما بالنسبة للمشروع A فانها تكون ١٠٠,٠٠٠ دينار.

أما الربح الاقتصادي فسيحسب نسبة الفائدة ٦% كفائدة على جميع الموجودات البالغة ١٠٠,٠٠٠ دينار لأنه يعتبرها كلفة استعمال هذه الاموال النقدية بغض النظر عن مصدرها فالارباح هي :



$$6000 \text{ دينار} = \frac{6 \times 100000}{100}$$

وبهذا يكون الربح الاقتصادي أقل من المحاسبي ولذلك يحسب ارباح المشروعات بنفس الطريقة أي  $6000 - 10000 = 4000$  (١).

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

---

(١) مقدمة في التحليل الاقتصادي الجزئي عفاف سعيد ص ٣٠٨.

## المطلب الرابع:

العوامل التي تؤدي الى ظهور الربح الاقتصادي:

والذي نريده هنا هو الربح البحت أو الربح الصافي في الفقه الاقتصادي الحديث والذي يختلف عن أنواع الدخول الأخرى مثل الفائدة والأجر والربح من نواحٍ عدة هي:

١- أحياناً يكون الربح سالباً بمعنى أن بعض المشروعات قد تؤول للخسارة في نهاية السنة المالية .

٢- التغييرات لها أثر في الربح اكبر من تلك التي تتعرض لها أنواع الدخول الأخرى مثلاً في حالة الرواج تزداد الأرباح بشكل كبير وهذا في حالة ما إذا تعرض البعض لحصار اقتصادي أو في حالة الكوارث الطبيعية أو المحن كالحروب مثلاً، وفي الوقت نفسه تهبط الأرباح بشكل واضح وربما تتقدم في حالة الأزمات والكساد.

٣- الربح مبلغ غير محدد لأنه متوقف على ظروف المشروع والنتائج المالية المترتبة على عملياته ومن ثم فقد يرتفع تارة وينخفض تارة أخرى وقد ينعدم أيضاً وهذا بعكس أنواع الدخول الأخرى<sup>(١)</sup>.

أما العوامل التي تؤدي الى ظهور الربح الاقتصادي فقد حصرت بثلاث نقاط وهي ظروف عدم التأكد والابتكار. والاحتكار، وسنتناول هذه العوامل بشيء من التفصيل.

(١) انظر الموسوعة الاقتصادية د. راشد البراوي ص ٢٨١.

## أولاً: الابتكارات

يقوم البناء الاقتصادي في معظم الدول الغنية والقوية على الابتكار حيث أنه باستطاعة هذه الدول أن تتحكم بمصير دول أخرى في ضوء المنافسة التي تقوم على الابتكارات العلمية وغيرها.

وأن العائد جراء هذه الابتكارات من أرباح اقتصادية يقوم البناء الاقتصادي ويجعله يسير في طريق التقدم والرقي الحضاري، ومما لا شك فيه أن هذه الابتكارات تتطور بتطور الزمان والمكان ذلك أن الابتكارات التي كانت سائدة في ظروف سابقة تختلف عنها في الوقت الحاضر من حيث الجودة والمنافسة حتى شمل ذلك معظم مناحي الحياة العلمية كالتلفون والتلفزيون والتلغراف... الخ.

وهناك مفهوم آخر يخلط البعض بينه وبين الابتكارات وهو مفهوم الاختراع فالفرق بينهما أن الاختراع يعني اكتشاف طرق جديدة . أما الابتكار فهو استخدام تلك الطرق المكتشفة لتحسين الانتاج كماً ونوعاً وتسمى الأرباح الناتجة عنها بالأرباح الاحتكارية<sup>(١)</sup>.

وهذا ما أشار إليه البعض<sup>(٢)</sup> " أن الربح بجوهره ليس الا نتيجة تنفيذ تنظيم جديد" والمقصود هنا بالمنظم ، الرأسمالي الذي يمثل الدافع للحركة الاقتصادية.

ويطلق على مصطلح الابتكار كعامل من العوامل التي تؤدي ظهور الربح البحث<sup>(٣)</sup> . باسم "التجديدات الفنية" وهي على قسمين، قسم يؤثر في الانتاج وقسم يؤثر في السوق.

أما القسم الاول من التجديدات والتي تؤثر في الانتاج فتشمل كل التغييرات التي من شأنها تغيير الفن التكنولوجي للانتاج والتوزيع وطرق التصميم وهذا يحقق الربح الباهظ للمؤسسة الاقتصادية، أما المجموعة الثانية والتي تؤثر في السوق وتشمل كل المتغيرات التي تؤثر في طلب المستهلك على الإنتاج كاستحداث

<sup>(١)</sup> مبادئ علم الاقتصاد نعمة الله ابراهيم ص ٢٢٩

<sup>(٢)</sup> الاقتصاد السياسي ماظيوس حبيب ص ٢١٦.

<sup>(٣)</sup> مبادئ الاقتصاد التحليلي اسماعيل هاشم ص ٤٢٨.

منتجات جديدة أو إدخال أساليب إدارية جديدة أو خدمات جديدة لارضاء المستهلكين<sup>(١)</sup>. ويتضمن الابتكار اخطاراً كبيرة على وجه الخصوص ولذلك فإن جزء المنظم هو بالمقابل كبير جداً وينعكس في حصوله على ارباح كبيرة<sup>(٢)</sup>.

وفي النهاية نرى أن الابتكارات لا تصادف دائماً النجاح والارباح العالية (الباهظة) فقد تتغير الظروف والأحوال ومعطيات السوق في المجتمع فتؤدي الى خسارة فادحة. والمهم في الأمر ان نشهد ونعترف بأهمية الابتكارات في بناء النشاط الاقتصادي وبقاء حركة البناء الاقتصادي مستمرة.

ثانياً: عدم التأكد " المخاطرة":

يرى بعض الاقتصاديين<sup>(٣)</sup> أن الربح هو تعويض عن المخاطرة تتخذ فيها قرارات المنظمين ، وتكون ملازمة لأي إنتاج يجري في اقتصاد السوق، أي تحمل المخاطر في الاستثمار<sup>(٤)</sup> ، ولعل سبب عدم التأكد هو الدافع لتحمل هذه المخاطرة بحيث لا يكون لأي مستثمر أن يخاطر ببناء اقتصادي مقابل مصلحة المستهلك.

وحتى يدخل هذا المستثمر في مخاطرة اقتصادية لا بد من ضمان عدم الوقوع في الخسارة المحتملة.

ونتيجة لذلك يمكن اغراء رجال الاعمال على تحمل المخاطرة في استثماراتهم بدفع ربح مقابل الخطر الذي يتهددهم وتسمى تلك الارباح بأرباح المخاطرة<sup>(٥)</sup>.

وعدم التأكد ينشأ من ثلاث نواحي<sup>(٦)</sup>.

(١) مقدمة في التحليل الاقتصادي الجزئي عفاف سعيد ص ٣٩.

(٢) مدخل في علم الاقتصاد الجزئي طارق الحاج ص ٣١٣.

(٣) تحليل الاقتصاد الجزئي طارق الحاج ص ٣١٣.

(٤) الاقتصاد السياسي ماغنوس حبيب ص ٢١١.

(٥) مبادئ علم الاقتصاد نعمة الله ابراهيم ص ٢٩١.

(٦) انظر محاضرات في مبادئ الاقتصاد الجزئي اسماعيل هاشم ص ٤٣٥.

أولاً : من الظروف التي تؤثر مباشرة في منحنيات التكاليف والإيرادات للمؤسسة.  
ثانياً: من المتغيرات في البيئة العامة المحيطة بالمؤسسة ، كالتغير في مستوى الدخل القومي والسياسة الحكومية، التي تؤثر بطريقة غير مباشرة في منحنيات التكاليف والإيراد.

ثالثاً: نتيجة للتغيرات الخارجية وللظروف الحالية التي تحيط بالمؤسسة. كالتغير في الجو والتغيرات في السياسات الحكومية كزيادة النفقات العامة وتخفيض الضرائب والرسوم.

### ثالثاً: الاحتكار

أما المصدر الثالث والأخير للربح فهو الاحتكار الذي يمكن المحتكر في سوق احتكار القلة من رفع ثمن البيع وانقاص من حجم الكمية المنتجة وذلك بالمقارنة بسوق المنافسة الكاملة<sup>(١)</sup>.

والربح الناتج عن هذا الاحتكار الشرائي هو الفرق بين ما يدفعه المنتج الى اصحاب خدمات العامل الانتاجي وبين ما يمكن ان يحصل عليه هؤلاء بشرط سيادة المنافسة الكاملة في السوق الانتاجي<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> النظرية الاقتصادية د. احمد جامع ٩١٧/٢.

<sup>(٢)</sup> مبادئ علم الاقتصاد، نعمة الله إبراهيم، ص ٢٩٢.

## المطلب الخامس:

### نظرة الاقتصاد الاسلامي في عوامل ظهور الربح.

أولاً : الابتكار

ان الاسلام بطبيعته يبحث على البحث العلمي بكل مقوماته، ويبحث أيضاً على الانتاج واتباع أرقى السبل والأساليب في تطوير العملية الانتاجية لأن بها يتحقق مفهوم الرفاهية لأبناء المجتمع الواحد وبها تكون المنعة والقوة للدولة الاسلامية، ولذلك نرى أن الله سبحانه وتعالى يبين لنبيه داود عليه السلام كما جاء في سورة سبأ كيف يعمل دروعاً سابغات كاملة تقي بغرض الحماية للمحارب من سهام عدو الله وفي نفس الوقت تكون خفيفة يستطيع بها الحركة وهذا واضح من خلال قوله تعالى: "أن اعمل سابغات وقدر في السرد واعملوا صالحا اني بما تعملون بصير"<sup>(١)</sup>. وبمثل ذلك يقول صلى الله عليه وسلم: "ان الله يحب اذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه"<sup>(٢)</sup>، ولا يقتصر الأمر على تعلم الفنون، بل إن الاسلام يبحث على الابداع والتفكير في كل جوانب النشاط الانساني لتحقيق كل ما يفيد المجتمع والفرد ويبحث على البحث العلمي النافع والتطور الفني المستمر لدعم صناعات المجتمع وقواه الدفاعية وعد ذلك من اولى الضروريات التي يوجه اليها النشاط الاقتصادي للمجتمع الاسلامي اذ إن التطور الفني والتقني يعمل على دعم الأنشطة والصناعات وتحقيق الأمن في كل الظروف<sup>(٣)</sup>.

(١) التحليل الاقتصادي الجزئي محمد عمر وأحمد فريد ٢٩٠ - ٢٩١.

(٢) سورة سبأ ١١.

(٣) صحيح الجامع الصغير وزيادته محمد ناصر الدين الابان رقم ١٨٨، ١/٣٨٣ سورة

## ثانياً: الخطر (عدم التأكد).

يمثل الخطر ظاهرة عالمية ترتبط ارتباطاً وثيقاً بحياة الإنسان سواء أكان ذلك من الناحية الاقتصادية وهي موضوع دراستنا أو من الناحية الاجتماعية، والإنسان بطبيعته يحب ان يتجاوز مفهوم الخطر الى بر الأمان، لأن ما يجره الخطر من متاعب ومشقات جسيمة، وخسائر اقتصادية تجعله دائماً وابدأ يحسب للخطر ألف حساب وتجعله منقبضاً عند اقتراب ساعة الصفر لذلك كان الخطر دائماً وابدأ مرتبطاً بمفهوم الخسارة وهذا ما سنعرفه لاحقاً.

ولعل المرتكز الاساسي في التمييز بين الخطر والخسارة دائماً وابدأ هو معرفة النتيجة التي ستقع من بين عدة نتائج مختلفة<sup>(١)</sup>. لذلك فإن السلعة التي يقرر أحد المصانع انتاجها الآن لن تكون جاهزة للبيع في السوق إلا بعد مضي عدة أشهر، ولذلك يتوقف ايراده على ثمنها السوقي في ذلك الوقت، وهذا الثمن لا يمكن معرفته بتأكد كامل بل غاية ما هنالك أنه يمكن تخمينه<sup>(٢)</sup>.

ويبقى المنتج منقبضاً بناءً على هذا التخمين وهو احتمالية الربح أو الخسارة ويشير الدكتور صديقي<sup>(٣)</sup> إلى أن مقدار الربح أو الخسارة لا يمكن حسابه بشكل دقيق في تاريخ انتاج السلعة.

ولعل ابرز تعريف للخطر ما كان مرتبطاً بمفهوم الخسارة المادية في مجال العمل التجاري حيث عرّف بأنه<sup>(٤)</sup> " الخسارة المادية المحتملة نتيجة لوقوع حادث معين".

(١) الاقتصاد الاسلامي ، بحوث مختارة في المؤتمر العالمي الأول للاقتصاد الاسلامي د. مصطفى الزرقاء ص ٢٣٥.

(٢) التأمين في الاقتصاد الاسلامي، د. محمد نجاة الله صديقي ص ٢٥.

(٣) المرجع السابق ص ٢٥.

(٤) مقدمة في الخطر والتأمين ابراهيم عبد ربه ص ٩.

ولعل أبرز ما يدل على موضوع المخاطرة حديث رسول الله صلى الله عليه وسلم حيث يقول "ما من سلم يغرس غرساً أو يزرع زرعاً، فيأكل منه طائر أو إنسان أو بهيمة إلا كان ماأكل منه له صدقة"<sup>(١)</sup>.

نلاحظ أن الثواب الأخروي قد لحق بذلك الفلاح أو العامل جراء ما لحق بزرعه من مخاطر تقع رغماً عنه.

ويعلق الدكتور المصري في كتابه أصول الاقتصاد الإسلامي على هذا الحديث فيقول ( هذا الاكل قد يكون نتيجة الحصول على المال بطريق مشروع كالبيع أو التبرع، وقد يكون بطريق التعدي الذي لا يمكن دفعه، فهذا الطريق الثاني هو موضوع المخاطرة غير التجارية، وبالطريق الاول يكون له العمل مصدر ربح وثواب في آن معاً"<sup>(٢)</sup>

وبناءً عليه فإن المخاطرة تتبع عنصر المال والعمل مرتبطة بعنصر الانتاج، على أنه لا بد من مكافأة أو تعويض ولعل التفاوت الحاصل بين المشروعات في تحصيل الأرباح يرجع الى اختلاف عناصر التقلب والمخاطرة وبذلك يقسم الامام القرطبي التجارة الى نوعين<sup>(٣)</sup>. النوع الأول تقلب في الخطر من غير نقله ولا سفر وهذا تربص واحتكار قد رغب عنه أولوا الأقدار وزهد فيه ذوو الأخطار. والثاني ، تقلب المال بالاسفار ونقله الى الامصار وهذا أليف بأهل المروءة وأعم جدوى ومنفعة غير أنه أكثر خطراً وأعم غرراً.

وبناءً عليه فإن النوع الأول تكاد تكون المخاطرة فيه معدومة ويوجد فيه عامل واحد فعّال هو عامل التقلب والنوع الثاني يوجد فيه عاملان فعّالان هما التقلب والمخاطرة.

وللخطر أنواع عديدة وأشكال مختلفة لا مجال لذكرها هنا<sup>(٤)</sup>.

<sup>(١)</sup> رواه مسلم في صحيحه كتاب المساقاة، رقم ١٥٥٢، ٩٦٢/٣، ورواه البخاري في صحيحه ٨٢٣/٢

<sup>(٢)</sup> أصول الاقتصاد الإسلامي رفيق المصري ص ٩٧-٩٨.

<sup>(٣)</sup> الجامع لأحكام القرآن، للقرطبي، ١٤٩/٥.

<sup>(٤)</sup> للاستزادة ، مراجعة كتاب ادارة الخطر والتأمين ، محمد رفيق المصري ص ١٢-١٨.



وتعتبر المخاطرة من عناصر الانتاج الاصلية في الاقتصاد الإسلامي وذلك للأسباب التالية<sup>(١)</sup>:-

١- على اعتبار ان المخاطرة لها دور تابع في الكسب لا دور مستقل فإن رب المال في المضاربة يستحق الربح بماله ومخاطرته ، أي بماله المخاطر به ، أو بماله وضمانة المرتبط بملكه وهذا حسب تعبير الفقهاء.

٢- ذكر فقهاء الحنفية<sup>(٢)</sup> والحنابلة<sup>(٣)</sup> أن الربح يستحق بالمال أو بالعمل ، أو بالضمان مما قد يفهم منه ان للمخاطرة (المستمدة من عبارة الضمان) دوراً مستقلاً في الكسب كدور المال أو العمل<sup>(٤)</sup> ولكن يجب الانتباه الى ان الربح يستحق بالعمل، كما يستحق بالمال على وجه الاستقلال أما استحقاق الربح بالضمان فعلى وجه التبعية

٣- قوله صلى الله عليه وسلم ( الخراج بالضمان )<sup>(٥)</sup> والمقصود هنا الملك، فمن اشترى شيئاً له غلة كالعبد المملوك، ثم اطلع منه على عيب فردّه الى بائعه بخيار العيب كانت غلته السابقة للمشتري ، لأنه كان مالكاً له وضامناً ، فلو هلك لهلك عليه، فهو ضمان ملك وليس ضماناً محضاً.

٤- كان العباس عم النبي صلى الله عليه وسلم إذا دفع مالا مضاربة اشترط على صاحبه ان لا يسلك به بحراً ولا ينزل به وادياً وان لا يشتري به ذات كبد رطبه (أي حيواناً) فإن فعل ذلك فهو ضامن وأنه رفع ما شرطه الى الرسول صلى الله عليه وسلم فأقره<sup>(٦)</sup>.

<sup>(١)</sup> أصول الاقتصاد الإسلامي ، رفيف المصري، ص ٢١٨-٢٢٠.

<sup>(٢)</sup> البدائع ٦/٦٢

<sup>(٣)</sup> المغني ٥/٣٢

<sup>(٤)</sup> معايير احتساب الأرباح في المصارف الإسلامية ، رفيف المصري، ص ٦.

<sup>(٥)</sup> مسند إمام أحمد ٦/١١٦ ، ٢٠٨ في رواية الغلة بالضمان وسنن أبي داود رقم ٣٥٠٩ ، كتاب البيوع ٣/٢٨٤ وابن ماجه كتاب

التجارات رقم ٢٢٤٣ ، ٧٥٤/٢ والنسائي باب الخراج بالضمان رقم ٤٢٩٠ ، ٢٥٤/٧.

<sup>(٦)</sup> رواد الدارقطني ٣/٧٨ برقم ٢٩٠.

وهذا يعني أن العباس كان يريد تخفيف المخاطر في عمليات المضاربة التجارية.

٥- الجعل<sup>(١)</sup> ويكون عادة أكبر من الأجر، فإذا كان العمل معلوماً كان أجره محدوداً وأما إذا كان غير معلوم كما في الجعالة بأن يقدم العامل على عمل لا يعرف نتيجته، وذلك بسبب مقدار ما سيحصل عليه، ويقع عندها في الخطر فإما ان يظفر بشيء (الجعل) فيجد ضالته وقد لا يظفر وبالتالي يضيع عمله فتكون مكافأته في مستوى الخطر والعمل المتوقع.

٦- قوله صلى الله عليه وسلم " من قتل قتيلاً له عليه بيعة فله سلبه"<sup>(٢)</sup> فيه اجر دنيوي على عمل بطولي مرتبط بمخاطرة عالية.

٧- على أن هناك أنواعاً من المخاطرة لا يعترف بها الإسلام على اعتبار إنها غير مقترنة بنشاط إنتاجي كمخاطرة الرهان ونتيجتها الأساسية تحويل الثروة من طرف لآخر دون توليد ثروة جديدة أو عمل نافع<sup>(٣)</sup>.

هذا وقد وجد الكثير من البدائل والتي تعوض المستثمر أو العامل جراء خسارته الفادحة بما يسمى اليوم بالضمان الاجتماعي أو التكافل الاجتماعي أو التأمين الإسلامي فإذا خسر المسلم في عمله أو تعرض لكارثة أو جائحه لم يترك سدى بل يلقى المعونه والمواساة من المجتمع والدولة ، ويهتم المسلمون اليوم بإيجاد صيغ تأمين حديثه تعاونه ، لا تؤمن الناس من الفقر فحسب ، بل من الضرر واكثر من ذلك بحيث تعيدهم الى مستواهم السابق من الغنى والكفاءة الإنتاجية<sup>(٤)</sup>.

<sup>(١)</sup> الجعل ما يجعل للانسان بفعله فهو اعم من الأجرة والثواب وقيل، الجعل والجعالة ما يجعل للعامل على عمله والجعل هو الرشوة. المعجم الاقتصادي الاسلامي أحمد الشرباصي ص٩٧، للاستزادة حول موضوع الجعالة مراجعة كتاب الجعالة والاستصناع د. شوقي أحمد دنيا. ص١-٢٣.

<sup>(٢)</sup> انظر صحيح مسلم في كتاب السير رقم ١٧٥١، ٣/١١٠١. ورواه البخاري في صحيحه كتاب فرض الخمس رقم ٢٩٧٣، ٣/١١٤٤.

<sup>(٣)</sup> تطور علم الاقتصاد الإسلامي ودور مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي فيه ، ص١٦ مركز أبحاث الاقتصاد الإسلامي بجامعة الملك عبد العزيز.

<sup>(٤)</sup> انظر التأمين في الاقتصاد الاسلامي، محمد نجاة الله صديقي، ص ٨.

## ثالثاً الاحتكار:

ويعرف الاحتكار لغةً بأنه: احتباس الشيء لغلائه<sup>(٢)</sup>.

أما في الاصطلاح الفقهي فبعضهم من قصره على الطعام فقال: حبس الطعام إرادة الغلاء<sup>(٣)</sup>.

ومنهم من تجاوز إلى غير ذلك فقال حبس السلع عن البيع<sup>(٤)</sup>.

وعلى كل الأحوال فإن الاحتكار ظلم الإنسان لأخيه فهو يحمل صورة وحشية لطمع الإنسان وجشعه وأنانيته في الكسب المادي بإرادته ، وهو مذموم شرعاً ملعون صاحبه ، مذنب وعاص وبريء من ذمة الله سبحانه وتعالى فقال (صلى الله عليه وسلم) " الجابي مرزوق والمحتكر ملعون"<sup>(٥)</sup>.

فدل الحديث دلالة واضحة على جريمة الاحتكار وان الإنسان يعتبر ملعوناً مطروداً من رحمة الله بمجرد اقترافه هذا الذنب العظيم.

وقال (صلى الله عليه وسلم) "من دخل في شيء من أسعار المسلمين ليغليه عليهم ، فإن حقاً على الله تبارك وتعالى ان يقعه بعظم من النار يوم القيامة"<sup>(٦)</sup>.

وقد فسر<sup>(٧)</sup> ابن كثير قوله تعالى " ومن يُرِدْ فِيهِ بِالْحَادِ بِظَلَمٍ نَذَقَهُ مِنْ عَذَابِ الْبِئْسَ"<sup>(٨)</sup>.

قال حنبيب بن أبي ثابت (ومن يرد فيه بالحاد بظلم) قال: المحتكر بمكة، وكذا قال غير واحد وعن يعلى بن أمية أن رسول الله (صلى الله عليه وسلم) قال: "احتكار الطعام بمكة الحاد"<sup>(٩)</sup>.

(١) المصباح المنير ٢٢٦/١.

(٢) شرح الموطأ للزرقاني ٢٥٣/٤.

(٣) نيل الأوطار للشوكاني ٣٣٧/٥.

(٤) رواه ابن ماجه، باب الحكرة والجلب، سنن ابن ماجه رقم ٢١٥٣ ٧٢٨/٢، والدارمي ١٦٥/١٢.

(٥) رواه الامام أحمد في مسنده برقم ١٩٤٢٦، ٢٧/٥.

(٦) تفسير القرآن العظيم لابن كثير ٢٥١/٣.

(٧) سورة الحج الآية ٢٥.

(٨) رواه أبو داود في سننه كتاب المناسك رقم ٢٠٢٠، ١١٣/١.

ويؤكد على ذلك الكاساني في بدائع الصنائع حيث دل على ان الاحتكار من باب الظلم لأن الشيء المحنكر قد تعلق به حق العامة، فإذا امتنع البائع عن بيعه عند حاجتهم اليه ، فقد منعهم حقهم ، ومنع الحق عن المستحق ظلّم وهو محرم، وقليل مدة الحبس و كثيرها سواء في حق الحرمة لتحقيق الظلم<sup>(١)</sup>.

وكل ذلك يدل دلالة واضحة وقاطعة على نهي الإسلام وتحريمه لهذا النوع من الأمراض الاجتماعية التي سادت قديماً وحديثاً وخطورتها على الاقتصاد الوطني والمجتمع سواء.

ومن مساوئ الاحتكار الذي نهى الإسلام عنه ارتفاع الثمن ، ونقص الإنتاج ومحدودية العرض من السلع مما يؤدي الى عدم تحقق اشباع احتياجات المجتمع اقتصادياً ، وتؤدي أيضاً الى نقص في الناتج القومي وعدم تحقق التوظيف الكامل للموارد المتاحة، وعدم الأخذ بالجدّ والمُحسّن من أساليب الإنتاج لانعدام المنافسة ، وهذا ما تعاني منه المجتمعات الرأسمالية والاشتراكية في ضوء المنافسة الاحتكارية واحتكار القلة والتام ، لما فيه من نقص في الإنتاج وارتفاع تكاليفه<sup>(٢)</sup>.

وقد قصر بعض العلماء الاحتكار على الطعام<sup>(٣)</sup> ويرى البعض انه يكون في كل شيء<sup>(٤)</sup> يؤدي حبسه عن الناس الى إلحاق الضرر بهم سواء أكان ذلك طعاماً أو غيره.

ونخلص في نهاية الحديث الى أن الاسلام يرفض أن يكون الاحتكار علماً من عوامل ظهور الربح بسبب الاذى الذي يلحق المجتمعات جراء التعامل بهذا النوع من التعامل والآثار الاقتصادية السيئة التي تلحق بالامة.

<sup>(١)</sup> بدائع الصنائع للكاساني ١٢٩/٥.

<sup>(٢)</sup> انظر السياسة الاقتصادية الجزئية هارتلسي ونسبدل ص ٢٨٥، انظر مقدمة في علم الاقتصاد محمد الليثي وعبد الرحمن يسري (٢٤١/١).

<sup>(٣)</sup> انظر نيل الاوطار الشوكاني ٢٢١/٥.

<sup>(٤)</sup> بدائع الصنائع للكاساني ١٢٩/٥.

ولذلك عمدت كثير من الدول الى إصدار التشريعات الكفيلة بمنعه أو على الأقل بالحد منه كما فعل بأمريكا سنة (١) ١٨٩٠.

وبناءً على ذلك نرى ان الاحتكار لن يكون عاملاً من عوامل ظهور الربح، سيما ان الإسلام شجع على العمل وحث على استغلال الموارد الاقتصادية وليس تعطيلها مراعيًا في ذلك جانب التوسط والاعتدال (٢) وعدم الهدر والتبذير.

والإسلام مع ذلك حرص على توفير السلع بالأسواق وجعلها في متناول الجميع وترك تحديد الأسعار لتفاعل قوى العرض والطلب وفي حالة الخروج عن هذه القاعدة يكون هناك المجال الأكبر لتدخل الدولة.

(١) الموسوعة الاقتصادية راشد البراوي ص ٢٨.

(٢) أنظر قراءات في الاقتصاد الإسلامي محمد صقر ص ٤٢.

## المطلب السادس :-

### الربح والنظم الوضعية.

تناولت النظم الوضعية الربح تناوياً خرج في بعض الأحيان عن المألوف والعادة نتيجة للآثار الاقتصادية القاسية التي خلفتها هذه النظم والتي ما زال يعلن عنها الكثير من شعوب العالم. لكن ما هي الضوابط التي وضعتها هذه الانظمة لعنصر الربح، وحتى يزداد الأمر وضوحاً وجدنا من اللازم إبراز هذا الأمر وذلك من خلال ما يلي:

#### أولاً: - الاشتراكية:

تقوم الحكومة في المجتمعات الاشتراكية بتحديد دخول الأفراد مستخدمة في ذلك عدة وسائل أبرزها وضع حدود دنيا للأجور والمهايا والمرتببات ، وتحديد الملكية أو إلغائها وفرض الضرائب التصاعدية ، وسن التشريعات اللازمة لتحقيق هذا الغرض<sup>(١)</sup>.

وتؤكد الاشتراكية امتلاك المجتمع لجميع وسائل الإنتاج ملكية جماعية لافردية ، ويتم ادارتها واستخدامها بحيث يوافق إنتاجها حاجات المجتمع الاساسية، وهذا يعني تأميم وسائل الإنتاج المختلفة بحيث لا تكون حكراً لأحد على احد فالكل ينبغي ان يستفيد منها ولذلك ظهرت فكرة الثورة على المجتمع البورجوازي.

وبالرغم من المزايا العديدة للنظام الاشتراكي إلا انه اثبت فشله وعدم صلاحيته وخير مثال على ذلك روسيا الشيوعية التي كانت تقود العالم ، بل كلنت في الطليعة من حيث التقدم التكنولوجي والصناعي.

وبالرغم من وجود الحكومة المركزية التي تراقب النشاط الاقتصادي وتجعل مقدار الإنتاج متناسباً مع الطلب عليه، فلا يخشى احد كساد البضاعة أو

<sup>(١)</sup> انظر النظم الاقتصادية ، عماد النشار ص ٨٠.

ندرة السلع فإنها لا تنتج إلا ما يحتاج إليه المجتمع ضمن تخطيط مرسوم ومنهـاج معين (١).

وأما فيما يتعلق بالربح في النظام الاشتراكي فيعد (٢) وسيلة لاداء المشروع لا غاية أي أنه مؤشر عام للاداء الاقتصادي، وحافزا للكفاية الإنتاجية للمشاريع.

إن مبدأ الربح في نطاق التخطيط القومي لا يعني الاسعي المشروع الاشتراكي الى زيادة الانتاج، سواء عن طريق خفض النفقات أو تحسين الانتاج ولهذا فإن المقياس الأول للحكم على أداء المشروعات في النظام الاشتراكي ليس الربح بل الربح يعد مؤشرا لنجاح المشروع في تنفيذ الخطة الإنتاجية، وزيادة الانتاج، وسعيه الى تحسين كم وكيف منتجاته فالربح يعد وسيلة لتحقيق الأعمال التي ترد في الخطة الإنتاجية، وهناك حقيقة أن الربح في بعض الأحيان يتعارض مع أهداف أعلى منه في كثير من اقتصاديات دول النظام الاشتراكي، ومثال على ذلك الاحجام عن تطبيق أساليب انتاجية جديدة تجنباً للمخاطرة أو رفض تشغيل عمال أو موظفين جدد يحتاجون الى تدريب (٣).

ويعد الربح في النظام الاشتراكي مؤشرا يمكن قياسه كمعيار لقياس كفاءة المشروعات، والوحدات الإنتاجية في قيامها بالمهام التي تحقق الأهداف المعبر عنها في الخطة القومية (٤).

من خلال ما سبق يمكن استنتاج ما يلي:

- ١- يعد مقدار الربح علامة من علامات نجاح المشروع الاقتصادي.
- ٢- للربح أهمية في تقدير كفاءة المشروع الاقتصادي بل ويعد مقياسا للكفاءة وللأداء في المشروع.

(١) انظر النظام الاقتصادي الإسلامي ، زهير الطحان ص ٢٢.

(٢) انظر مدخل الى علم الاقتصاد ، عبد المنعم علي ص ٤٣٣.

(٣) أصول الاقتصاد السياسي عادل حشيش ٣٦٩-٣٧٠.

(٤) المصدر السابق ٣٣٩.

٣- يعد الربح حافزاً اقتصادياً لتحسين النشاط الاقتصادي وزيادة الكفاءة الإنتاجية.

٤- يعد الربح الوسيلة الفاعلة لتطور النظام الاقتصادي الاشتراكي. ويذكر ان الاشتراكية لا تعترف بغير العمل عنصراً إنتاجياً وبغير إنفاق العمل وسيلة للحصول على الدخل<sup>(١)</sup>. ويمكن تحقيق زيادة في ربحية المشروع من خلال عنصرى الإدارة والعمل عن طريقين<sup>(٢)</sup>:

الأول: إنتاج المشروع لما يريده المستهلكون والمشاريع الأخرى تماماً.  
الثاني: تقليل التكاليف.

وتقوم فكرة نبد الربح في المفهوم الاشتراكي للأفراد على ان غاية الإنتاج هي اساساً اشباع حاجات الأفراد الضرورية وهذا يتم عن طريق تنمية مقدار الإنتاج وتحسين نوعه، على اساس استخدام اكثر الفنون الإنتاجية تقدماً، وبوضوح هذا الأساس هدف الإنتاج والوسائل الكفيلة بتحقيق هذا الهدف، في المجتمع بالمستوى الذي بلغته القوى الإنتاجية للمجتمع في الفترة محل البحث، وهذا يتم عن طريق استخدام ارقى فنون الإنتاج الذي يحققه الارتفاع المطرد في إنتاجية العمل، وبالتالي يمكنه خفض تكلفة المنتج وثمانه وبنفس الوقت ليتمكن من تحسين نوع هذه المنتجات<sup>(٣)</sup>.

ثانياً: - الرأسمالية:-

تقوم فكرة الرأسمالية بالنسبة لمفهوم الربح على أساس ان لكل فرد في هذا المجتمع حق العمل والسعي بكافة ما أوتي من وسائل وجهد لتحقيق اكبر قدر من الأرباح على اعتبار ان رأس المال ما هو إلا عبارة عن الأرباح المدخرة مادام ان هذا النظام يبيح التملك بشتى أنواعه من سلع استهلاكية وإنتاجية بان يجمع اكبر قدر ممكن من رأس المال النقدي والمادي<sup>(٤)</sup>.

ومن خلال النظرة للاقتصاد الرأسمالي نجد بأنه اقتصاد قائم على حب التملك بأي وسيلة مشروع أو غير مشروع فتنقوم المشروعات الاقتصادية في بعض الاحيان على النهرب من سداد الضرائب والاستغلال الكلي للعمال.

<sup>(١)</sup> انظر الاقتصاد الجزئي الإسلامي ، د. محمد عفر ص ٤٦٠.

<sup>(٢)</sup> مدخل في علم الاقتصاد ، د. عبد المنعم علي ، ص ٤٣١.

<sup>(٣)</sup> انظر الاقتصاد السياسي ، عادل احمد حشيش ص ٣٣٢.

<sup>(٤)</sup> انظر النظم الاقتصادية محمد النشار ص ٣٢.



وتقوم في بعض الاحيان على التحكم في الإنتاج في سبيل الاحتفاظ بارتفاع الأسعار وبأقصى ربح ممكن، والاحتكار المحرم كذلك، فهو اقتصاد مبني على الانانية وحب الذات وهذا غالباً ما يكون متفقاً عليه بين التجار الرأسماليين والاقتصاد الرأسمالي<sup>(١)</sup>، وهو اقتصاد اسواق فقط<sup>(٢)</sup>.

فالفرد عندما يسعى الى استثمار رؤوس أمواله في تجارة أو صناعة إنما يفعل ذلك توقعاً منه للربح وبمجرد حصوله على الربح فإنه يطلب المزيد.

ويعد البحث عن الربح هو العامل الهام في تطور الاقتصاد وحتى يوجد لدى الفرد دافع الربح لا بد ان يجتمع فيه عنصران مهمان هما<sup>(٣)</sup>:-

أولاً:- الدافع أو الباعث على القيام بنشاط ما.

ثانياً:- الرغبة في زيادة الإيرادات على النفقات.

ويبرز المؤلف عادل حشيش<sup>(٤)</sup> دافع الربح في نظرية الرفاهية الاجتماعية للأفراد وذلك عن طريق استخدام عناصر الإنتاج في أكثر أوجه النشاط الاقتصادي انتاجية، وبالتالي فإنه يمكن إنتاج أكبر قدر ممكن من المنتجات التي يحتاجها المجتمع وتحقيق الرفاهية.

<sup>(١)</sup> انظر النظم الاقتصادية الإسلامية ، زهير الطحان ص ٩ .

<sup>(٢)</sup> انظر النظم الاقتصادية المعاصرة ، صلاح نامق ص ٧٨ .

<sup>(٣)</sup> أصول الاقتصاد السياسي ، عادل احمد حشيش ص ٣٢٠ .

<sup>(٤)</sup> انظر المصدر السابق ٣٢١ .

فهذا هو الاقتصاد الرأسمالي غايته الوحيدة هو بيع الإنتاج لتحقيق الربح، ( المنفعة) ولا يقصد خدمة المجتمع وتحقيق الرفاهية وانما غايته هو الربح وبالتالي تأتي مصلحة المجتمع تلقائياً وبالرغم من تحقيق الأرباح الطائلة في ظل الرأسمالية إلا ان تحقيق هذه الأرباح تؤدي الى العيوب التالية<sup>(١)</sup>:-

- ١- اقتصار الاهتمام على نشاط المشروعات الأكثر ربحاً دون النظر للأكثر نفعاً للمستهلك.
- ٢- زيادة إنتاج السلع والخدمات الكمالية دون النظر الى الضروريات منها أولاً.
- ٣- التحكم في الإنتاج كماً ونوعاً بحيث يكون العرض مساوياً للطلب وأقل منه للاحتفاظ بارتفاع الأسعار.
- ٤- الإسراف في الدعاية والإعلان واعطاء الهدايا والرشوة لمن يساعد على زيادة أرباحها.
- ٥- الاستغلال الكامل للمستهلكين والعمال لمصلحة أصحاب المشاريع .
- ٦- التهرب من سداد الضرائب الحقيقية.
- ٧- انعدام العلاقات الطيبة والصلات المثينة التي تربط بين العاملين في الحقل الواحد<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> عوامل الإنتاج ، حمزة الدموهي، ص ٢٨١.

<sup>(٢)</sup> للاستزاد من هذا الموضوع ، راجع كتاب توزيع الثروة بين الرأسمالي والاشتراكي صلاح الدين نامق.

## المبحث الثاني: ( النشاط الاقتصادي الإسلامي والفائدة ) .

### تمهيد

يقصد بالفائدة كثر من لرأس المال ذلك المبلغ الذي يتعين على من يقترض نقوداً لفترة ما ان يردّه الى المقرض بعد انتهاء هذه الفترة الطويلة وذلك بإضافة الى أصل المبلغ المقرض<sup>(١)</sup>.

و اما سعر الفائدة فهو النسبة المئوية بمقدار الفائدة منسوبة الى المبلغ الأصلي كأساس<sup>(٢)</sup>.

وهناك الكثير من النظريات التي فسرت الفائدة والتي تؤدي إلى نفس المعنى، وسنتطرق الى الحديث عن النظريات التقليدية من الفائدة والنظريات الحديثة في تفسيرها وبشكل مختصر.

### أولاً: النظرية البحتة للفائدة (أو النظرية الكلاسيكية)

تدعى هذه النظرية بنظرية العرض والطلب لسعر الفائدة و تعتبر هذه النظرية أن سعر الفائدة هو عائد عنصر رأس المال نتيجة مساهمته في العملية الانتاجية طبقاً لتفاعل قوى العرض والطلب على رأس المال والعلاقة عكسية ما بين الطلب على رأس المال وسعر الفائدة بزيادة الفرص المتاحة أو نقصانها (أي أن العلاقة عكسية). وبالتالي فان سعر الفائدة يتحدد بناءً على تفاعل قوى العوض والطلب على رأس المال أي عند المستوى الذي تتساوى فيه الكمية المطلوبة مع الكمية المعروضة من رأس المال<sup>(٣)</sup>.

ثانياً: نظرية الأرصد القابلة للإقراض<sup>(٤)</sup>. ويقول أصحاب هذه النظرية بعدم وجود سوق للإدخار الذي يترتب عليه انعدام وجود ثمن لذلك الإدخار، وعليه لا يمكن

(١) انظر النظرية الاقتصادية ، احمد جامع ج ١ ص ٩٠٦ .

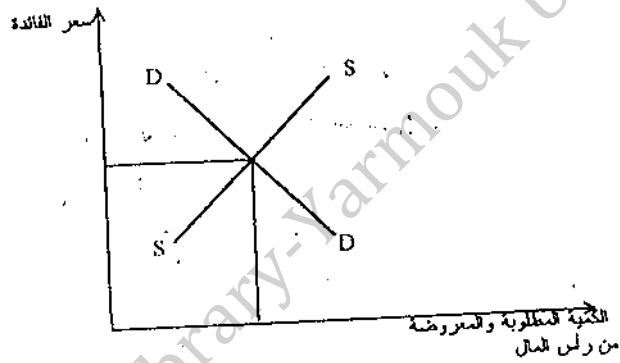
(٢) الاقتصاد التحليلي ، اسماعيل هاشم ص ٤١٧ .

(٣) مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب سليمان وآخرون ص ٣٥٨ . وانظر مبادئ الاقتصاد التحليلي محمد مظلوم ص ٣٦٨ . وانظر

الاقتصاد التحليلي اسماعيل هاشم ص ٤١٦ . و أيضاً الاقتصاد السياسي الحديث د. توفيق بيضون ص ٢٤٢ .

(٤) مبادئ الاقتصاد السياسي محمد دوبدار ص ٤٢٧ . وانظر الاقتصاد التحليلي اسماعيل هاشم ص ٤١٨ .

تحديد سعر الفائدة ابتداءً من الطلب على الادخار وعرض المدخرات، وعوضاً عن ذلك يوجد سوق للائتمان "أي التخلي عن منفعة النقود لفترة معينة في مقابل فائدة يحصل عليها من يقرض النقود" ومنه نجد طلباً على الأصول السائلة المعدة للإقراض "لأغراض الاستثمار" وعرضاً لهذه الأصول السائلة، ويتحدد ثمن الائتمان أي سعر الفائدة بتقابل الطلب على هذه الأصول السائلة وعرضها ويتضح ذلك من خلال الشكل (١).



ثالثاً: النظرية الكينزية "نظرية تفضيل السيولة"

وطبقاً لهذه النظرية يتحدد سعر الفائدة في السوق عندما يتعادل الطلب على النقود مع عرضها حيث أن فكرة الطلب على النقود هي أصل السيولة الكاملة ومن ثم فإن الفائدة لا تحتفظ بنفس معناها في النظرية التقليدية ولكنها تدفع مقابل التخلي عن السيولة أو عدم الاكتناز<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئي، الدكتور يعقوب سليمان وآخرون، ص ٣٥٧.

<sup>(٢)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئي عماد محروس ص ٣٥٣.

فعرض النقود يمثل كمية النقود المتوافرة في فترة زمنية معينة أو كمية وسائل الدفع المتاحة في المجتمع، والتي تتحدد من قبل السلطات النقدية والتي يكون عرضها ثابتاً أما الطلب على النقود "التفضيل النقدي" أو تفضيل السيولة فهو عبارة عن كمية النقود التي يرغب ويقدر الأفراد أن يحتفظوا بها بصورة سائلة<sup>(١)</sup>. وأما الدوافع التي تحدد تفضيل السيولة من قبل الأفراد فهي<sup>(٢)</sup> : دافع المعاملات، ودافع المضاربة، ودافع الاحتياط.

وبعد ان خالصنا الى الخلاف الوضعي في تحديد وبيان سعر الفائدة بين القدماء والمحدثين نريد ان نتطرق الى امر هام وهو تبرير الفائدة في الاقتصاد الوضعي فهل هناك مبررات لدفع الفائدة وبجمل الحديث في هذا الموضوع بعدة نقاط أهمها<sup>(٣)</sup>:-

١- هي ضرورة لاغراء الأفراد بالتخلي عن النقود مؤقتاً وذلك من اجل السماح للأشخاص والمؤسسات التجارية باستخدامها في الحال.

٢- لتسهيل مهمة تحويل رأس المال النقدي من الأشخاص الذين يملكونه للأشخاص الذين يبحثون عن اقتراضه.

٣- فرص الاستثمار المربحة مما أعطى المقرض الحق في ان يأخذ ولو قليلاً من الأرباح شاركت أمواله التي اقترضها في الحصول عليها.

وبالتالي قال الاقتصاديون المعاصرون بمشروعية الفائدة طالما انه يستغل في عمليات إنتاجية تدر أرباحاً تعد اساساً في العملية الإنتاجية.

ولكن هل وافق الشرع الإسلامي على مثل هذه المبررات<sup>(٤)</sup>؟ وهل هناك علاقة بين الفائدة والربح؟ وما هو رأي المشرع الإسلامي في الفائدة؟ هذا ما سنعرفه في المطالب القادمة ان شاء الله.

<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزلي د. يعقوب سليمان وآخرون ص ٣٥٨.

<sup>(٢)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزلي محمد محروس ص ٣٥٧.

<sup>(٣)</sup> مبادئ الاقتصاد التحليلي ، اسماعيل هاشم ص ٤٢٠.

<sup>(٤)</sup> أنظر التفاصيل: مصرف التنمية لرفيق المصري ص ٣١٧-٣٢١.

## المطلب الأول:-

### تعريف الربا وأنواعه شرعاً

ان الشرع الإسلامي قد حرم الربا تحريماً قطعياً وذلك بدلالة القرآن والسنة النبوية الشريفة.

أولاً: القرآن الكريم

قال تعالى "وما آتيتكم من ربا ليربوا في أموال الناس فلا يربوا عند الله وما آتيتكم من زكاة ترديدون وجه الله فأولئك هم المضعفون<sup>(١)</sup>.

أي من أعطى أعطيه يريد ان يرد عليه الناس بها اكثر مما اهدى لهم فهذا لا ثواب له عند الله<sup>(٢)</sup>.

وقال تعالى: "يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا الربا أضعافاً مضاعفةً واتقوا الله لعلكم تفلحون واتقوا النار التي أعدت للكافرين وأطيعوا الله وأطيعوا الرسول لعلكم ترحمون<sup>(٣)</sup>.

قال الطبري: "يعني بذلك جل ثناؤه: يا أيها الذين آمنوا بالله ورسوله لا تأكلوا الربا في اسلامكم بعد اذ هداكم له ، كما كنتم تأكلونه في جاهليتكم وكان اكلهم ذلك في جاهليتهم، ان الرجل كان يكون له على الرجل مال الى أجل فإذا حل الأجل طلبه من صاحبه فيقول له الذي عليه المال أخر عني دينك أزيدك على مالك، فيفعلان ذلك فذلك الربا أضعافاً مضاعفةً فنهاهم الله عز وجل في إسلامهم عنه"<sup>(٤)</sup>.

وهناك آيات أخرى ذكرت تحريم الربا والتفجير منه أيضاً<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> الروم آية ٣٩.

<sup>(٢)</sup> بهذا فسر ابن عباس ومجاهد وقتادة وعكرمة ومحمد بن كعب والشعبي أنظر تفسير ابن كثير ٤٣٤/٣ والخصاص ١٨٤/٢ (احكام

القرآن) والقرطبي (الجامع لاحكام القرآن) ٣٦/١٤

<sup>(٣)</sup> آل عمران ١٣٠-١٣٤.

<sup>(٤)</sup> تفسير الطبري ٥٩/٤.

<sup>(٥)</sup> البقرة ٢٧٥-٢٧٩ والنساء ١٦٠-١٦١.

ثانياً: أحاديث الرسول صلى الله عليه وسلم:-

قال صلى الله عليه وسلم: "الذهب بالذهب ، والفضة بالفضة، والبر بالبر ، والشعير بالشعير والتمر وبالتمر ، والملح بالملح، مثلاً بمثل فإذا اختلفت الأصناف فبيعوا كيف شئتم يداً بيد"<sup>(١)</sup>.

وعن ابي سعيد الخدري رضي الله عنه قال: " جاء بلال بتمر برني منسوب الى مكان معروف بجودة تمره قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: من اين هذا؟ فقال بلال: من تمر عندنا رديء فبعت منه صاعين بصاع فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم: " هذا الربا فردوه ثم بيعوا تمرنا واشتروا لنا من هذا"<sup>(٢)</sup>.

أما أقسام الربا: فينقسم الربا الى قسمين الأول ربا الفضل "ربا الييوع" والثاني ربا النساء "ربا الديون وربا الجاهلية" اما ربا الفضل فهو الزيادة الكمية في أحد البديلين عند مبايعة المال المتلي بمثله ولو تفاوتتا جودة أو نقاء<sup>(٣)</sup>. واما ربا النسئة فهو التأخير في تسليم أحد العوضين في بيع الأموال الربوية أو الزيادة المشروطة مقابل الأجل في القرض. ويزيد الشافعية ربا اليد<sup>(٤)</sup>. ولا خلاف بين العلماء بتحريم ربا النسئة وإنما الخلاف واقع في ربا الفضل<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> رواه البخاري (كتاب البيوع : باب بيع الفضة بالفضة ، حديث رقم ٢٠٦٧ . ٧١١/٢

<sup>(٢)</sup> رواه مسلم ج ١١ ص ٢٢ .

<sup>(٣)</sup> الربا والمعاملات المصرفية عمر المترك ص ١٣٩

<sup>(٤)</sup> معنى المحتاج ، ٣٠/٢ .

<sup>(٥)</sup> انظر المنهي / ٤ / ١٣٤ اعانة الطالبين ٣ / ٢١ الروض المربع ٢٤١ .

اما تعريف الفقهاء ومفهوم الربا فقد تعددت.

فعرفه الأحناف بأنه<sup>(١)</sup> "فضل مخصوص مستحق لأحد المتعاقدين خال عما يقابله من العوض"

وعرفه الشافعية بأنه<sup>(٢)</sup> "عقد على عوض مخصوص غير معلوم التماثل في معيار الشرع حالة العقد أو مع تأخير البديلين أو أحدهما"

وعرفه الحنابلة بأنه<sup>(٣)</sup> "زيادة في شيء مخصوص، تفاضل في أشياء ونساء في أشياء، مختص بأشياء".

وعرفه الإمامية بأنه<sup>(٤)</sup> "بيع أحد المتماثلين المقدرين بالكيل أو الوزن في عهد صاحب الشرع عليه السلام أو في العادة مع زيادة في أحدهما حقيقة أو حكماً أو اقتراض أحدهما مع الزيادة، وإن لم يكون مقدرين بها، إن لم يكن باذل الزيادة حربياً، ولم يكن المتعاقدان والداً مع ولده، ولا زوجاً مع زوجته".

هذا وقد جمع أحدهم هذه التعريفات وصاغها بأسلوب بسيط فقال في تعريفه للربا بأنه: "الزيادة في أشياء مخصوصة في البيع، حقيقة كانت أو حكماً والزيادة على الدين مقابل الأجل مطلقاً"<sup>(٥)</sup>.

وبعد سياق هذه التعريفات ندخل في مجال حصل فيه جدل كثير بالرغم من وجود الأدلة القاطعة والبراهين الفاصلة والداخضة لكل شبهة تورد على ان الربا يختلف عن الفائدة.

<sup>(١)</sup> البناية في شرح الهداية محمود بن أحمد العيني، ٥٢٤/٦

<sup>(٢)</sup> كفاية المحتاج ٤٢٣/٣.

<sup>(٣)</sup> شرح منتهى الإرادات، ١٩٣/٢.

<sup>(٤)</sup> حواهر الكلام محمد حسن النجفي ٣٣٤ / ٢٣

<sup>(٥)</sup> الربح وضوابطه في الفقه الاسلامي وتثديده في المؤسسات المالية الاسلامية (دراسة مقارنة) شمسية بنت محمد اسماعيل رسالة دكتوراه الجامعة الأردنية ١٩٩٩ كلية الشريعة ص ٧١.



ولقد أورد البعض هذه الشبهة فعرفوا الربا بأنه الفائدة الفاحشة، أما الفائدة فعرفت على أساس أنها السعر المعتدل الذي يناله المستثمر بسدل استخدام رأس المال وعبر عنه بـ (سعر الفائدة) والذي تم تناوله في السابق.

وهذا وقد عرف معجم اكسفورد الربا بقوله " هو مزاولة إقراض المال بمعدلات فائدة فاحشة وخاصة بفائدة أعلى من المسموح به قانوناً<sup>(١)</sup> .

وعرّفت الموسوعة الاقتصادية الربا بقولها " الربا يقصد به اقتضاء فائدة باهظة على القروض أو اقتضاء سعر فائدة يزيد على ما يسمح به قانوناً<sup>(٢)</sup> .

وعرّفت الفائدة على: أنها عبارة عن مبلغ يدفع مقابل استخدام رأس المال ، ويعبر عنه عادة كمعدل الفائدة أو نسبة مئوية (سعر الفائدة)<sup>(٣)</sup> .

فكل هذه التعريفات لم تفرق بين الفائدة أو الربا فكلاهما لمعنى واحد ثم جاء من يساند هذا القول أخذاً بظاهر الآية الكريمة " يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا الربا اضعافاً مضاعفة<sup>(٤)</sup> " .

فقالوا ان هذا دليل على عدم تحريم المعتدل منه ولقد نبه صلى الله عليه وسلم على ذلك فقال ( ليشربن أناس من أمتي الخمر ويسمونها بغير اسمها)<sup>(٥)</sup> .

<sup>(١)</sup> الربا انور اقبال القرشي، ص ١٤٠ .

<sup>(٢)</sup> الموسوعة الاقتصادية راشد البراوي ص ٢٦٤ .

<sup>(٣)</sup> المصدر السابق ص ٢٦٧ .

<sup>(٤)</sup> آل عمران ١٣٠

<sup>(٥)</sup> صحيح سنن ابن ماجه كتاب الفتن (٤٠٢٠) ج ٢ ص ١٣٣٣ .

وهناك بعضاً من الاسباب والمبررات التي تقرن الربا بالفائدة وتدحض كل شبهة توردها على أن الربا يختلف عن الفائدة وهي<sup>(١)</sup>:

١- عند المقارنة بين تعريف الفائدة قانوناً وبين تعريف الربا شرعاً لما وجدنا إلاً فارقاً بينهما في مصدر الزيادة فهو في الفائدة إما الاتفاق أو القانون ، وهو في الربا الاتفاق وحده.

فكل من الفائدة والربا دين مستقر في ذمة المدين، وهو واجب الوفاء، وإن بقاءه في ذمة المدين، قد أوجب للدائن زيادة على أصل الدين تنفق مع مدة انشغال ذمة المدين بذلك الدين دون أي موجب آخر وسواء كان مصدر الزيادة الاتفاق أو القانون فإن المهم في الأمر وصولها إلى الدائن والتزام المدين بها فوق الدين وإن حسّ الدائن أنه أخذها دون أي مقابل قدّمه للمدين.

وبالتالي فإن الحكم والثابت بمقتضى قواعد الأصول إن يكون الحكم الشرعي بمسألة الفائدة إنها هي الربا المحرم الذي نزل القرآن الكريم بتحريمه، وهذا الحكم يستوي فيه الدين بجميع موجباته ، وينطبق على ما يؤخذ مقابل الودائع المصرفية ، وما يدفع للمصارف مقابل ما يستلف منه، ويستوي فيه القليل من الفائدة والكثير أيضاً<sup>(٢)</sup>.

فالفائدة والربا يتفقان وهما سريان من حيث الائتم المترتب على كل منهما وعلى أخذهما ولذلك جاءت الآيات والأحاديث واضحة وداحضة لكل الحجج التي تقول بغير ذلك.

٢- أن الربا لم يكن في القروض الاستهلاكية ولكنه في القروض الإنتاجية أيضاً فكان يتم القرض لاستخدامه في أعمال التجارة وهو الذي كان شائعاً في الجاهلية ، حيث كانت رحلة الشتاء والصيف والتجارة كانت آنذاك مع اليمن والشام وبذلك يتطابق الربا وسعر الفائدة<sup>(٣)</sup> .

(١) الربا وأثره على المجتمع الإسلامي د. عمر الأشقر ٦٨-٧٤. فوائد البنوك هي الربا المحرم ٦٠ وما بعدها. الربا من منظور التشريع الإسلامي محمد عبد الله الدراز ٤٤-٤٨.

(٢) انظر الربا الفائدة سعدي أبو حبيب ص ٥٦-٦٠.

(٣) انظر سعر الفائدة كأداة من أدوات السياسة النقدية ، فيصل أحمد ٤٤٦.

٣- أن المحرم هو الفاحش وهو الأضعاف المضاعفة وغيره ليس بفاحش وهذه حجتهم وبالتالي يلزم أن يكون حد الربا ٦٠% لأن " اضعافاً جمع وأقله ثلاثة ومضاعفه ضعف الثلاثة وبناءً عليه المحرم ٦٠% وهذا لا يقبله العقل<sup>(١)</sup>.

والحقيقة التي لا بد منها أن الأضعاف المضاعفة هي الفائدة وهي التي تسمى شرعاً الربا وهي المحرمة شرعاً.

٤- الفائدة ظلم والظلم محرم في ميزان الإسلام سواء كان قليلاً أم كثيراً (إن الله لا يظلم مثقال ذرة)<sup>(٢)</sup> ومن زعم أن الله حرم القليل من الربا باسم الفائدة فقد نسب إلى الله الظلم " سبحان الله عما يصفون "<sup>(٣)</sup>(٤).

٥- الآيات واضحة في تحريم الزائد على رأس المال وذلك في قوله تعالى " يا أيها الذين آمنوا اتقوا الله وذروا ما بقي من الربا إن كنتم مؤمنين "<sup>(٥)</sup> "وان تبتم فلکم رؤوس أموالکم لا تظلمون ولا تظلمون "<sup>(٦)</sup> ولكن الأهواء والشهوات الدنيوية هي التي ابعدهم عن الحقيقة فقال تعالى " فأما الذين في قلوبهم زيغ فيتبعون ما تشابه منه ابتغاء الفتنة وابتغاء تأويله<sup>(٧)</sup>.

<sup>(١)</sup> انظر فوائد البنوك هي الربا المحرم . د. يوسف القرضاوي ص ٦٠ . والربا من منظور التشريع الاسلامي ٤٦-٤٧ . عماد عبد الله دراز.

<sup>(٢)</sup> النساء (٤٠).

<sup>(٣)</sup> المؤمنون ٩١.

<sup>(٤)</sup> الربا وأثره على المجتمع الاسلامي للأشقر ص ١٧١.

<sup>(٥)</sup> البقرة آية ٢٧٨.

<sup>(٦)</sup> البقرة آية ٢٧٩.

<sup>(٧)</sup> آل عمران آية (٧).

## المطلب الثاني

### أوجه الخلاف بين الربا والبيع:-

يحتج البعض بأن البيع مثل الربا وانهما في الحال سواء احتجاجاً بقوله تعالى "أما البيعُ مثلُ الربا" (١).

والهدف من هذه الشبهة هو القياس ولذا كان من الواجب تشبيهه محل الخلاف بمحل الوفاق على اعتبار ان محل الخلاف هو الربا ومحل الوفاق هو البيع (٢).

والقرآن الكريم عندما خص البيع على اعتبار انه هو المسبب الحقيقي للربح فالربح هو (الدافع الحقيقي وراء المعاملات التي أقرتها الشريعة) (٣).

وقد يرجع الامر الى رغبتهم في بيان تماثل الربا والبيع في جميع الوجوه بحيث لا يجوز تخصيص أحد المثلين بالحل والثاني بالتحريم، وان الباري جل وعلا ما حرم شيئاً إلا لانه ضار في نفسه أو لغلبة الضرر فيه ، ولم يحل شيئاً إلا لأنه نافع في نفسه أو لغلبة نفعه، وإذا فلا تكون الزيادة في البيع والتجارة نظير الزيادة في الربا، ولا مثلها في الواقع ونفس الامر، ولا في النفع والضرر، ولو كانا متساويين لما اختلف الحكم عند حكم الحاكمين (٤).

ونظراً لذلك نورد بعضاً من الأوجه الخلافية بين الربا والبيع وذلك كما

يلي:

١- البيع هو ان يقدم البائع سلعته للمشتري مقابل قيمه تستقر بين البائع والمشتري وفي هذه الحالة فإن البائع هياً هذه السلعة للمشتري بجهدده وانفاقه عليها أو اشتراها

(١) البقرة آية ٢٧٥.

(٢) تفسير ابن كثير - ١ / ٣٢٧.

(٣) عرف الكفراوي (المفهوم العلمي للربح). في مجلة الاقتصاد الإسلامي عدد ١٠ ١٩٨٢ ص ٤٠٨.

(٤) انظر التفسير الكبير، للفخر الرازي ، - ٧ / ٩٥ - ٩٩.

من غيره لبيعها، وفي جميع الأحوال يضيف اجرة جهده الى راس ماله الذي أنفقه على السلعة في اشترائها أو تهيئتها، أما الربا فكما علمنا إعطاء الرجل راس المال لآخر ليعيده بزيادة "كذا"، ففي هذه الحالة رأس المال ونظير التأجيل هو ذلك المبلغ الزائد على راس المال وهذا المبلغ المتفق عليه هو الربا<sup>(١)</sup>.

ويعد هذا السبب هو الفرق الأساسي بين البيوع والربا المحرم.

٢- من وجهة النظر المحاسبية فإن الفائدة هي عائد المال الذي يقترضه المشروع محددة القيمة سواء حقق المشروع ارباحاً ام لا، وتعد الفائدة من الأعباء التي يتحملها المشروع، وتمثل جزءاً من تكاليفه، وتخصم من إيراداته قبل تحديد الربح الصافي اما ربح البيع فهو عائد المشروع ونماء في ماله ويعود على أصحاب المشروع سواء اشتركوا بأموالهم أم بعملهم أم بهما معاً. ولا يتحدد المشروع نهائياً إلا بانتهاء أعمال المشروع وقد اصطلح على تحديده دورياً لاستمرار المشروعات مدة طويلة عادة، ويحصل كل مساهم في المشروع على نصيبه من الربح عن كل مدة تبعاً للنسب المتفق عليها، ويتغير الربح من فترة زمنية لأخرى وبالتالي يتغير مقدار حصص أصحاب المشروع منه<sup>(٢)</sup>.

٣- الإمام الالوسي يقول : من باع ثوباً يساوي درهماً بدرهمين فقد جعل الثوب مقابلاً للدرهمين ، فلا شيء منهما إلا وهو في مقابلة شيء من الثوب، واما إذا باع درهماً بدرهمين فقد اخذ الدرهم الزائد بغير عوض، ولا يمكن جعل الإمهال عوضاً إذ ان الإمهال ليس بمال حتى يكون مقابله مال<sup>(٣)</sup>.

فالربح في البيع زيادة في معاوضة صحيحة بين نوعين من المال مختلفي الأغراض والمنافع اما الفائدة (الربا) فلا معاوضة فيها لأن البديلين من جنس واحد ويجب الرد بمثله من جنسه دون زيادة أو نقصان<sup>(٤)</sup>.

(١) انظر الربا المودودي ص ٩٨.

(٢) مجلة المسلم المعاصر (تطوير وسائل التمويل المصرفي في البنوك اللاربوية) محمد بدوي ، عدد ٢١ / ١٩٨٠ ص ٩١-٩٢.

(٣) روح المعاني للالوسي ٣ / ٥٠.

(٤) (الفرق بين الربا والربح) فنحي لاشين مجلة الاقتصاد الإسلامي عدد ١٧ ص ٤٢.

٤- أن الإنسان في التجارة والزراعة والصناعة إنما يبذل جهده مقابل الأجر الذي يستحقه على ذلك<sup>(١)</sup> أي أن العمل هو السبب الأساسي لاستحقاق الربح<sup>(٢)</sup>.

أما في حالة الربا فإن الدائن يستحق الزيادة دون أدنى جهد يبذل أو وقت يشغله بل تأتيه بمجرد دفعه للمدين بمقدار من المال زائداً عن حاجته مما يجعله مغتصباً لكسب غيره<sup>(٣)</sup>.

أي أن العمل ليس سبباً أساسياً في الحصول على الزيادة المقطوعة من القرض كفاائدة<sup>(٤)</sup>.

٥- لا يتضمن التعامل الربوي مخاطرة حقيقية يتحملها المرابي حيث أن الدين مضمون في الذمة وواجب الرد بمثله مضافاً إليه الفائدة وهي جزء من أرباح المدين يستولي عليها الدائن دون حق شرعي مقابل إقراض ما زاد عن حاجته من مال.

أما البيع فيتضمن نوعين من المخاطرة وهي احتمال عدم تحقيق الربح ، ومخاطرة تلف وهلاك السلع<sup>(٥)</sup>.

٦- قلنا سابقاً أن الربح يرتبط بالعمل ويرتبط أيضاً بتقليب رأس المال بما يقتضي تغيير الجنس من حال إلى حال، فإذا كان هذا التقليب محصوراً في نطاق الصنف أو الأصناف المتحددة العلة ، فإن الربح يبقى حلالاً إذا جرى التقليب بمراعاة الضوابط الشرعية في الربح الحلال، وعلى العكس من ذلك إذا كانت الزيادة ذاتية فإنها تكون ربا.

٧- أن البائع مهما أسرف في أخذ الربح من المشتري فإنما يناله مرة واحدة، ولكن الربح الذي يأخذه الدائن من المدين في المعاملة الربوية سلسلة لا تنقطع ولا تزال تتقوى وتسنغلظ مع مر الأيام، ومهما نال المدين من المنفعة فإنها تكون

<sup>(١)</sup> المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق . عبد الرزاق الهبيتي ص ٨٨.

<sup>(٢)</sup> محددات الطلب على التسهيلات . رسالة ماجستير بجامعة اليرموك جهاد أبو الرب ص ١٢.

<sup>(٣)</sup> المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق ص ٨٨.

<sup>(٤)</sup> محددات الطلب على التسهيلات ص ١٢.

<sup>(٥)</sup> انظر أهم الخصائص المميزة للاقتصاد في الإسلام فتحى لاشين ص ٤٨٤.

محدودة، واما الدائن فلا يوجد شيء يحد من منفعتة وعلى العكس من ذلك قد يصادر أموال المدين ووسائل عيشه بل وملابسه وأثاث بيته ثم لا يزال دينه باقياً على حاله (١) .

وبالتالي فان الربح بين البائع والمشتري يتحدد وفقاً لشروط متساوية، اما المدين في المعاملات الربوية فيكون في موقف ضعيف فلا يمكنه وضع شروط متساوية للتعامل مع الدائن، فالمتحكم في المسألة هو المرابي فيحدد قيمة الفائدة كيفما شاء فإذا كان القرض استهلاكياً انفق المدين كل القرض لمواجهة حاجته الشخصية ، ولا يحصل على أي ربح منه اما إذا كان القرض استثمارياً كان امام المقترض فرص متساوية للربح والخسارة وبذلك فإن الربا يدر فائدة مضمونة ومحددة من جانب وخسارة وربما من جانب آخر غير محدد وغير مضمون من الجانب الآخر ، وحتى إذا حقق المدين ربحاً فقد تآكل الفائدة الربح كله وقد تتجاوزته (٢) .

وبناءً على ذلك فإن البيع أمر قد أقره الشرع الإسلامي على ان تتوفر فيه الشروط الشرعية القائمة على مبدأ الحلال والحرام في حالة التماثل والتقابض وانه يوجد فارق كبير بين مفهوم الربا والبيع (الربح) في الإسلام فالأول محرم . واما الآخر فهو حلال بكتاب الله وسنته صلى الله عليه وسلم التي جاءت لتفصل أحكامه وشروطه (٣) .

وما يحتج به البعض في تسمية الفائدة الربوية ربحاً هو أمر غير وارد، لأن الفائدة أمر ليس مشروعاً لإفراض المال واسترداده مع الزيادة فيه، وهذا يختلف عن العمل في المال ونقله من النقود الى البضاعة ثم الى النقود من جديد وهكذا (٤) .

(١) تطوير الأعمال المصرفية . سامي حمود ص ٢٥٦ .

(٢) انظر الربا المروددي ص ٩٩

(٣) أهم الخصائص المميزة للاقتصاد في الاسلام ص ٤٨٤

(٤) انظر معايير احنساب الأرباح في البنوك الاسلامية سامي حمود مجلة دراسات اقتصادية اسلامية عدد ٢٠١ ١٩٩٩ ص ٨٦ .

## المطلب الثالث:-

### ضوابط النشاط الاقتصادي في الاسلام

#### تمهيد

يعد النظام الإسلامي من أكثر الأنظمة تشريعاً لمبادئ الأخلاق والفضيلة ولا غرو في ذلك فالنظام الإسلامي نظام شامل جاء يحقق كل معاني السمو الإنساني التي أرادها الإسلام لكل البشرية ، لذلك لم يترك الإسلام شاردة ولا واردة إلا وقد بينها وشرحها الشرح المفصل حتى يتسنى للعارفين بدين الله الانقياد والخضوع لحكمه والسير على دربه ، ومن بين الأمور التي عني الإسلام بها العناية الكافية بنظام المعاملات والتي يلجأ إليها الناس في اكثر معاملاتهم اليومية، فقد أوضحها الإسلام وشرحها الشرح الكافي، فقد شرح نظام العقود وبين مضامينه والشركات والمال ونقسيمااته وطرق تنميته، ان لم يكن بالقرآن فبالسنة المطهرة الشارحة لاحكام القرآن ، أو بقياس فقهي جامع أو بإجماع يشهد انتباه الغافلين أو بمصلحة هي أخرى بان تتبع . . .

وحدد طبيعة الربح وكيفيته ونهى عن المغالاة فيه وحرم على هؤلاء التجار التحكم في أقوات الشعوب ، ورأى في ذلك مصلحة الفرد والجماعة حتى يتسنى لكل غريب عن هذا الإسلام الدخول فيه على بينة .

وكان لا بد قبل الدخول في طبيعة الربح وكيفية حسابه ان نتطرق الى النشاط الاقتصادي في الإسلام ومحظوراته وضوابطه وعلى ذلك نبداً إن شاء الله تعالى:-



## ضوابط تنظيم النشاط الاقتصادي في السوق الإسلامية:-

من المعلوم ان المبادئ الأرضية هي الغالبة على الأنشطة الاقتصادية في أيامنا هذه التي لا تنظر الى محرّم أو محلل وكان من نتاج ذلك ان تردى مصير الأمة بسبب الانقياد الأعمى للتجربة الاقتصادية في الدول الغربية.

وحتى نميز الاقتصاد الإسلامي حقيقةً وضعت الضوابط الشرعية الإسلامية الآتية لتنظيم النشاط التسويقي بما يحقق المصالح العامة والخاصة وذلك كآلاتي:-  
أولاً: ضابط الصلاح والتقوى والقيم الروحية (١):-

تعتبر ممارسة الحرية الاقتصادية في النظام الاقتصادي الإسلامي ليست غاية في ذاتها ، وليس هدفه جني المادة كما هو الحال في الرأسمالية وإنما غايته رعاية تعاليم العقيدة واحكام الشريعة السمحة تركزية لمبادئ الفطرة الإنسانية.

فالنظام الاقتصادي الإسلامي الهى في نشأته، وتخضع الحرية الاقتصادية من خلاله لمؤشرات القيم الروحية والإيمانية ، ولذلك نجد ان الإيمان اقترن بالعمل الصالح في كثير من الآيات القرآنية فقد ربطت الآيات القرآنية بين العمل الصالح وبين شواهد العقيدة والإيمان باليوم الآخر ودخول الجنة فقال تعالى ( ومن يؤمن بالله ويعمل صالحاً يدخله جنات تجري من تحتها الأنهار خالدين فيها أبداً، قد أحسن الله لهم جزاءً ) (٢)

وكذلك فقد أرست السنة النبوية مفاهيم القيم الروحية للحرية الاقتصادية في العمل والكسب وطلب الرزق ، وقد ربطت بين حرية السعي في طلب الرزق وبين شواهد الإيمان والعقيدة:-

فقد قال صلى الله عليه وسلم ( من يكفل لي ألا يسأل أحداً شيئاً ، أتكفل له بالجنة ) (٣).

(١) انظر لإصول العام في إقتصاد إسلامي . غازي عتابه ص ١٨٠.

(٢) الطلاق من آية ١١ .

(٣) رواه أبو داود كتاب الزكاة ١٦٤٣ ، ١٢١/٢ ورواه النسائي ٢٥٩٠ ، ٩٦/٥ وابن ماجه ١٨٣٧ ، ٥٨٨/١ .

وبالتالي فإن ضابط الصلاح والإيمان يقيد الحرية الاقتصادية في كل ما هو نافع وغير ضار لقوله تعالى (ولا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل وتدلوا بها إلى المحكام لتأكلوا فريقاً من أموال الناس بالإثم وأنتم تعلمون) .

وبناءً عليه فإن الحرية الاقتصادية في الاقتصاد الإسلامي مقيدة بقيود وحدود من القيم المعنوية والخلقية التي جاء بها الإسلام، وهذا بعكس الأنظمة الأخرى كالرأسمالية التي تتشرع للأفراد القيام بالنشاطات الاقتصادية بحرية كاملة لا حدود لها بينما نجد ان الاقتصاد الاشتراكي يحارب هذا المبدأ ويقف منه موقف العداء ليقف مع النظام الإسلامي ليحد من حرية الأفراد في نشاطاتهم الاقتصادية بشروط مقيدة.

على ان النظام الاشتراكي نظام يسحق الفرد حيث يضعف سلطة الدولة بدكتاتورية الدولة، على ان الدولة هي المحرك والموجه فلا يدخل الفرد في عمليات الإنتاج والتبادل ونحوها كعامل أساسي فعّال وإنما ينفذ الأوامر والتعليمات الصادرة له عن طريق السلطة العليا<sup>(١)</sup>.

ومن مبادئ الإسلام في الحرية الاقتصادية أنه لا حرية للإنسان فيما نصت عليه الشريعة الإسلامية من ألوان النشاط التي تتعارض مع المثل والغايات التي يؤمن الإسلام بضرورتها وقد تم تنفيذ هذا المبدأ عن طريق ما يلي<sup>(٢)</sup>:

١- منع النشاطات الاقتصادية المحرمة والتي تعد عائقاً عن تحقيق المثل والقيم التي يتبناها الإسلام كالاختكار والربا والرشوه.

٢- لولي الأمر ممارسة سلطاته في الحد من حريات الأفراد في المجال الاقتصادي إذا كانت تتعارض مع المصلحة العامة للمجتمع.

<sup>(١)</sup> انظر دور القيم والاخلاق في الاقتصاد د. يوسف القرضاوي ص ٨٢.

<sup>(٢)</sup> الحرية الاقتصادية في الإسلام . سعيد بسوي ص ٣٧.

٣- الزم المالك بأداء بعض الفرائض المالية من أمواله على انه يجبر على الدفع في حالة امتناعه عن الأداء.

ثانياً:- ضابط حسن استغلال الموارد دون تبديد باسراف أو تبذير أو سوء استغلال واستهلاك.

فالنظام الاقتصادي الإسلامي يوجب على الإنسان المحافظة على تنمية الموارد وكفاءة استغلالها، بما يحقق النفع الاقتصادي للمجتمع ويقضي على البطالة والتسول.

فإنه سبحانه وتعالى دعا الى استغلال الأرض والاستفادة من خيراتها قال تعالى (هو الذي جعل لكم الأرض ذلولا فامشوا في مناكبها وكلوا من رزقهِ واليه النشور)<sup>(١)</sup>.

وقيد الحرية في هذا المجال بما يحقق الإلتقان والنفع العام وقد ضرب القرآن الكريم مثلا على ذلك النبي داود عليه السلام حيث علمه الله تعالى استغلال خام الحديد وصناعة الدروع تحت ظل الإلتقان والنفع والإحكام بقوله تعالى: "وَعَلَّمْنَاهُ صَنْعَةَ لَبُوسٍ لَكُمْ لِيُحْصِنَكُمْ مِنْ بَأْسِكُمْ فَهَلْ أَنْتُمْ شَاكِرُونَ"<sup>(٢)</sup>.

ثالثاً: ضابط حق العامل

والذي يقصد به هنا ان الحرية الاقتصادية للنشاط الاقتصادي تتم تحت ظل حماية حقوق الأفراد والعاملين وذلك من خلال الحوافز وتحديد الأجر و ضمانات المخاطر واصابات العمل كل هذه الأمور هي من صميم الخلق الإسلامي الفاضل الذي يدعو للاهتمام بالعامل.

ان قضية تحديد الأجر هي من أهم القضايا الاجتماعية، وذلك لأن مستوى الأجر يحدد المستوى اللائق من المعيشة الحرة للعامل والذي يتولى ذلك هو اما العامل

<sup>(١)</sup> سورة الملك آية ١٥.

<sup>(٢)</sup> سورة الانبياء آية ٨٠.

ورب العمل واما النقابة واما الدولة على ان لا تجحف بحقوق العامل ولا بحقوق رب العمل ويفضل ان يدفع الأجر بالعملة المتداولة<sup>(١)</sup>.

وأما بالنسبة للحوافز فإنها تقسم الى حوافز مادية وذلك من خلال نظام المنح والمكافآت التشجيعية وحوافز معنوية وتتمثل في إتاحة الفرص للعمال الأكفاء للترقى بعقد برامج تدريبية للعمال غير المهرة وأنصاف المهرة ليصبحوا عمالاً مهرة<sup>(٢)</sup>.

وبالنسبة للحوافز والمكافآت الثوابية فهي نوع من الأجور بنفرد بها النظام الاقتصادي الإسلامي عن غيره من النظم الأخرى التي تتعدم شواهد الروحانية فيها ولا تعترف إلا بما هو مادي.

وأما المخاطر فقد كفلها الإسلام فقد صالح خالد بن الوليد أهل الحيرة على كفالة كل عامل ضعف عنه العمل لكبر، أو كارثة، أو افتقر، بطرح الجزية عنه، واعانته واعدته هو وعياله من بيت مال المسلمين.

وبقيت الإشارة الى عامل آخر وهو عامل أو ضابط تحقيق المصلحتين الخاصة والعامة فقد عالج الإسلام ذلك وجعل مصلحة الجماعة هي الأصل وقدمها على مصلحة الفرد، على انه لم يهمل الفرد فقد اهتم به وجعله ركناً أساسياً في بناء المجتمع المدني ومؤسساته الإنشائية، ففي حالة تعارض مصلحتين قدم الأولى وهو مصلحة الجماعة على مصلحة الفرد .

وهذا بعكس الأنظمة الرأسمالية التي قدست الفرد ولم تضع جانباً محترماً لحياة الجماعة والمهم هو تحقيق رفاهية الفرد بشتى الوسائل الممكنة. هذا وسنتطرق لهذا الموضوع في المباحث القادمة انشاء الله.

والذي يهمنا الان ان نتطرق الى الجوانب الرئيسية للنشاط التبادلي في الاقتصاد الإسلامي والقواعد العامة والخاصة التي تحكم النشاط الاقتصادي.

<sup>(١)</sup> انظر حنفوق العامل في الاسلام باقر قرشي ص ٣٢٢-٣٢٤.

<sup>(٢)</sup> العمل في الاسلام . عيسى عبده ص ١٩٢ . وللاستزاده يراجع الاقتصاد الاسلامي النظام والسكان والرفاه (لعفر) ٧٥-٧٨.

ويعلق الدكتور عفر على هذه الفكرة ويضع ثلاثة اتجاهات تحدد هذا الجانب وهي<sup>(١)</sup>:

الأول : الانتقال المادي للسلع والخدمات و يتضمن هذا الجانب كلاً من التخزين واللف والترتيب والتقسيم والفرز والتدريج وتحديد الرتب التجارية وتجميع السلع.

الثاني: انتقال ملكية السلع وحيازتها؛ وتتمثل عملية انتقال الملكية في بعض العمليات المتعلقة بتحقيق منفعة الملكية مثل جمع المعلومات والبحث عن الأسعار وفرص البيع والشراء و المساومة والتفاوض ومن ثم نقل حق الملكية.

الثالث: إدارة التسويق والمنظمات التسويقية وتخطيط سياسات التسويق للمنشآت العاملة في المجال التسويقي. من حيث أنواع السلع وعلاماتها التجارية وطرق بيعها والإعلان عنها ، ويتعين لكي تكون مناسبة ومؤدية الى تحقيق الأهداف منها ان تقوم على دراسات وبحوث تسويقية تستند الى الحقائق والأسس العلمية.

وهذه الجوانب الثلاثة تناولها الاقتصاد الإسلامي بشيء من التفصيل وذلك من خلال القواعد التي تضبط النشاط التسويقي وتتلخص فيما يلي:-

١- القواعد العامة وتتلخص القواعد العامة فيما يلي:-

أ- منع تبادل السلع الضارة أو غير النافعة : فمن الإنتاج الضار الخمر وبيع لحم الميتة والخنزير و الأصنام وما شابه ذلك من الأمور المفسدة للعقل المتنافة للجسم والمذهبة للمال والتي تنقل الإنسان العاقل من حالة يكون فيها منتجاً يفيد المجتمع الى إنسان ضار للمجتمع بأساليبه وعاداته.

وفي ذلك يقول تعالى " يا أيها الذين آمنوا إنما الخمرُ والميسرُ والانصابُ والأندالامُ رجسٌ من عملِ الشيطانِ فاجتنبوه لعلكم تفلحون ، إنما يريدُ الشيطانُ أن يوقعَ بينكمُ العدواةَ والبغضاءَ في الخمرِ والميسرِ ويصدكمُ عن ذكرِ اللهِ وعن الصلاةِ فهل أنتم منتهون " <sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> الاقتصاد الإسلامي دراسة تطبيقية . د. محمد عفر ص ٣١-٣٢.

<sup>(٢)</sup> سورة المائدة آية ٩٠.

وفي ذلك يقول صلى الله عليه وسلم " لعنت الخمرة على عشرة أوجه: بعينها، وعاصرها، ومعتصرها، وبائعها، ومبتاعها، وحاملها، والمحمولة إليه، وأكل ثمنها، وشاربها، وساقبها"<sup>(١)</sup>.

وبالتالي فإن التحريم قد انصب على من يقوم بكل عمل ضار للمجتمع بأكمله وعلى ذلك فإن العملية الإنتاجية في الإسلام لا بد ان تكون متكاملة ذاتياً من حيث المضمون والشكل وتكون على النحو التالي<sup>(٢)</sup> :

- ١- ان يقع الشيء المنتج - والسلعة والخدمة - في دائرة الحلال.
- ٢- ان يكون الإطار الذي ينظم الإنتاج - المؤسسة - منسجماً مع دائرة الحلال.
- ٣- ان تكون وسيلة جميع عناصر العملية الإنتاجية - كالتحويل أو معدل الأجر - منسجمة مع دائرة الحلال.

والإسلام وهو ينظر الى مشروعية المصلحة الفردية انما يربطها في نفس الوقت بالمصلحة العامة فان تعذر التوفيق بينهما فان مؤدي ذلك التضحية بالمصلحة الخاصة في سبيل المصلحة العامة عملاً بالقاعدة الشرعية " يتحمل الضرر دفعا للضرر العام"<sup>(٣)</sup> وهذا ما أشرنا إليه في بداية حديثنا عن ضوابط تحقيق المصلحة الخاصة والعامة، فالمقياس إذا هو التعارض.

وأمر لا بد من الإشارة إليه أيضاً ان الشريعة الإسلامية حرمت الاتجار بالأعراض والأجساد تحت جميع العناوين وبمختلف الوسائل، وأن كثيراً من أصحاب الملايين في المجتمع الرأسمالي في هذه الأيام ما حازوا ملايينهم إلا عن هذا الطريق، وتقوم الآن شركات عالمية ضخمة غير مكشوفة بتجارة الرقيق الأبيض وذلك بتصدير النساء الى المجتمعات الأفريقية والآسيوية لكسب المال

(١) صحيح سنن ابن ماجه كتاب الأشربة رقم ٣٣٨٠ ج ٢ ص ١١٢٢.

(٢) انظر المال وطرق استثماره في الإسلام شوقي الساهي ص ١٧٦.

(٣) انظر مشكلات احتساب الأرباح في البنوك الإسلامية لطف السرحي ص ٢٠.

وجمعه من الطرق المحرمة ويثري أصحاب المجالات التي تنتشر العري والفساد  
والمجون في هذا العالم إثراء لا يكاد يصدق<sup>(١)</sup>.

ب- النهي عن الاحتكار:

وهناك الأدلة الدامغة على حرمة الاحتكار لما له من الآثار السيئة على  
المجتمع حيث يقول صلى الله عليه وسلم ( لا يحتكر إلا خاطئ )<sup>(٢)</sup> وقوله صلى  
الله عليه وسلم ( الجالب مرزوق والمحتكر ملعون )<sup>(٣)</sup> وقد قال الامام الشوكاني  
( لاشك ان أحاديث الباب تنهض بمجموعها، للاستدلال على عدم جواز الاحتكار  
ولو فرض عدم ثبوت شيء منها في الصحيح فكيف وحديث معمر المذكور في  
صحيح مسلم؟ والتصريح بأن المحتكر خاطئ كاف في إفادة عدم الجواز لأن  
الخاطئ المذنب العاصي )<sup>(٤)</sup>.

وقد قال أبو يوسف رحمة الله عليه (كل ما أضر بالعامه حبسه فهو احتكار، وان  
كان ذهباً أو فضة أو ثوباً)<sup>(٥)</sup>

وقد بين الإمامان ابن تيمية وابن القيم ان تواطؤ أرباب السلع على بيع  
سلعهم التي يحتاج إليها الناس بأكثر من ثمن المثل، نوع من الاحتكار وكذلك  
الالتزام بالا ببيع الطعام أو غيره من الأصناف، إلا ناس معروفون، فلا تباع السلع  
إلا لهم ثم يبيعونها هم بما يريدون، واعتبر حبس منافع الأرض والدور والعمال،  
وعدم بذلها إلا بأكثر من ثمن المثل، من الاحتكار أيضاً<sup>(٦)</sup>.

كل هذه الأدلة تبين ان إمساك السلع عن البيع لا يجوز، وقد عالج الإسلام  
هذه الحالة بأن تباع السلع المحتكرة جبراً عن صاحبها وبالثمن المعقول ويجبر

(١) الملكية في الشريعة الإسلامية عبد السلام العبادي ص ٥١.

(٢) صحيح مسلم كتاب المساقاة ١٦٠٥، ٩٩٥/٣.

(٣) انظر نيل الأوطار للشوكاني ٥ / ٣٣٦.

(٤) نيل الأوطار للشوكاني ٥ / ٣٣٦.

(٥) البدائع للكاساني ٥ / ١٢٩.

(٦) الطرق الحكيمة في السياسة الشرعية لابن القيم ص ٢٨٥-٢٩٠.

على ذلك بالعقوبة الشديدة التي توقع عليه لكي تحمله على البيع بكسب مقبول بدون ضرر أو أضرار بالآخرين مراعيًا المصالح العامة.

وفي هذا يقول القرشي " ولا يجوز تلقي الركبان وهو ان تقدم قافلة فينلقاهم إنسان خارج البلد ، فيخبرهم بكساد متاعهم - لبيتاع منهم رخيصاً ، فان النبي صلى الله عليه وسلم نهى عن تلقي الركبان<sup>(١)</sup> ونهى عن بيع السلع حتى تهبط الى الأسواق فمن فعل ذلك فصاحب السلعة بالخيار بعد ان يقدم السوق<sup>(٢)</sup>.

ح- التحذير من الغش والتدليس والاحتيايل والغرر.

يجب على الإنسان المسلم في كافة معاملاته في صناعته وفي بيعه ان لا يتبع من الأساليب والا عمال السيئة ما يظهر سلعته على غير حقيقتها وبالتالي يضر بالمشتري وهذا واضح من خلال قوله صلى الله عليه وسلم: "من غشنا فليس منا"<sup>(٣)</sup> فالمبالغة في مواصفات السلع المعروضة للبيع مبالغة قد تصل الى حد الكذب أو الغش الصريح في حالات كثيرة كالمبالغة في أوصاف السلع أو إضفاء مزايا وهمية على مواصفاتها كل ذلك محرم في الإسلام.

لذلك أمر الإسلام بالصدق والسماحة في المعاملة فقال صلى الله عليه وسلم: "رحم الله رجلاً سمحاً إذا باع سمحاً إذا اشترى سمحاً إذا اقتضى"<sup>(٤)</sup>.

كما يجب على المسلم ان يوفي الكيل والميزان ويأخذ الحق ويعطيه قال تعالى " يا قوم اوفوا المكيالَ والميزانَ بالقسطِ ولا تبخسوا الناسَ أشياءهم ولا تعشوا في الأرض مفسدين<sup>(٥)</sup>.

(١) معالم القرية في احكام الحسبة، ص ١٢٣

(٢) رواه مسلم كتاب البيوع ٩٣٤/٣.

(٣) رواه مسلم في كتاب الإيمان ٩٤/١ رقم ١٠٢ واحمد في مسنده ٤٩٨/٣. والترمذي برقم ١٣٢٩ ٣٨٩/٢

(٤) رواه البخاري في صحيحه رقم ١٩٧٠، ٧٣٠/٣.

(٥) سورة هود ٨٥.



وقال تعالى " ويل للمطففين الذين إذا اكتالوا على الناس يستوفون وإذا كالوهم أو  
وزنوهم يخسرون ألا يظن أولئك أنهم مبعوثون ليومٍ عظيمٍ يوم يقوم الناس لرب العالمين<sup>(١)</sup> .

ومن مظاهر الغش في المعاملة الحديث المعروف حيث مرَّ النبي صلى الله عليه وسلم في السوق على صبرة طعام ، فادخل يده فيها فنالت اصابعه بللاً فقال " يا صاحب الطعام ما هذا قال أصابته السماء يا رسول الله صلى الله عليه وسلم قال : أفلا جعلته فوق الطعام حتى يراه الناس ثم قال: من غشنا فليس منا<sup>(٢)</sup> .

هذا وقد دلت بعض أحاديثه صلى الله عليه وسلم على تفريج الكرب عن الأخ المسلم وان ذلك محفوظ له يوم القيامة في سجله المكتوب وان الستر على المسلمين هو عنوان الاخوة الصادقة التي دعا إليها الإسلام ، فالعلاقة إذن يجب ان تقوم على أساس أخروي من حسن المعاملة وعدم الغش والاحتيال الذي يوصل الى حالة الظلم المنهي عنه في شرع الله.

هذا وقد حرم الإسلام مباشرة الاستثمار عن طريق التواطؤ الذي يقوم على الرشوة أو استغلال النفوذ والسلطات، أو على الغش والتحايل على الناس أو التحكم في ضروريات حياتهم وانتهاز عوزهم وحاجتهم ،وما الى ذلك من طرق أكل أموال الناس بالباطل والتي تقطع علائق الود بين أفراد المجتمع وتعود عليه بالتمزق والانهيار<sup>(٣)</sup> .

ولذلك قال صلى الله عليه وسلم: لا تحاسدوا ولا تناجشوا ،ولا تدابروا ، ولا يبيع بعضكم على بيع بعض، و كونوا عباد الله اخواناً، المسلم أخو المسلم ،لا يظلمه ولا يخذله ولا يكذبه ولا يحقره ، التقوى ها هنا -ويشير الى صدره ثلاث مرات - بحسب امرئ من الشر أن يحقر أخاه المسلم، وكل المسلم على المسلم حرام دمه وماله وعرضه<sup>(٤)</sup> و النجش معناه الزيادة في ثمن السلعة ممن لا يريد

(١) المطففين (١-٦).

(٢) مخرج سابقاً.

(٣) انظر المال وطرق استثماره في الإسلام شوقي الساهي ص ١٦٧ .

(٤) رواه مسلم في صحيحه كتاب البر والصلة والآداب ٢٥٦٤ ، ٤/١٥٧٧ .

شراءها ليقع غيره فيها<sup>(١)</sup> وعادة ما يتم بالتواطؤ فيما بين الناجش والبائع فيشتركان بالآثم، ومن صور النجش أيضاً ان يختص البائع به كما في حالة ادعائه انه اشترى هذه السلعة بأكثر من ثمنها الذي اشتراه به.<sup>(٢)</sup>

د- النهي عن بيع السلع قبل اكتمال حيازتها.

على ان الفقهاء اختلفوا في المسألة على وجهين<sup>(٣)</sup>:

الأول: وهم المانعون :

وقد ذهب الى ذلك جمهور الفقهاء (الحنفية و الشافعية والحنابلة و الزيدية)

و ذلك بالاستدلال بما يلي:-

١- المنقول: قوله صلى الله عليه وسلم: "من ابتاع طعاماً فلا يبعه حتى يقبضه"<sup>(٤)</sup>.  
والحديث في منع بيع الطعام قبل قبضها.

٢- المعقول: فان المبيع لا يدخل في ضمان البائع قبل أن يقبضه فلا يجوز له بيعه قبل الاستيفاء والحيازة لنهي النبي صلى الله عليه وسلم عن ربح ما لم يضمن<sup>(٥)</sup>.

الثاني: وهم المجيزون : أصحاب هذا الرأي هم المالكية حيث يقولون باقتصار منع بيع السلع قبل قبضها على الطعام فان كان من غير الطعام فمن الجائز بيعه قبل قبضه وكان الاستدلال بحديث النبي صلى الله عليه وسلم من ابتاع طعاماً فلا يبعه حتى يقبضه"<sup>(٦)</sup>.

<sup>(١)</sup> مدخل للفكر الاقتصادي الإسلامي سعيد مرطان ص ١٢٧

<sup>(٢)</sup> جامع العلوم والحكم ص ٢٨٧.

<sup>(٣)</sup> المغني لابن قدامة، ٤/٢٣١.

<sup>(٤)</sup> رواه النسائي في سننه كتاب البيوع رقم ٤٦٠١ ، ٧/٢٨٦.

<sup>(٥)</sup> أخرجه الترمذي في سننه كتاب البيوع ١٢٥٢ ، ٢/٣٥١.

<sup>(٦)</sup> مخرج سابقاً.

وما روي عن ابن عمر رضي الله عنهما ان رسول الله صلى الله عليه وسلم قال "من اشترى طعاماً فلا يبيعه حتى يستوفيه. قال: وكنا نشترى الطعام من الركبان جزافاً فنهانا رسول الله صلى الله عليه وسلم أن نبيعه حتى ننقله من مكانه" (١)

والرأي الراجح في ذلك هو رأي جمهور الفقهاء وذلك للأسباب التالية (٢):-

- ١- أن النهي جاء عاماً .
- ٢- وان المسلم فيه لا يدخل في ضمان المسلم قبل قبضه سواء أكان طعاماً أم غيره فلا يجوز البيع قبل القبض .

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

(١) رواه مسلم في صحيحه، كتاب البيوع، ١٥٢٦، ٩٣٩/٣

(٢) السلم من المضاربة عن عوائل السير، د. زكريا إسماعيل، ص ١٣٤

## الفصل الثاني

تحديد وتوزيع الربح في الإسلام وعلاقته بنظام التكاليف

المبحث الأول: طرق استثمار المال ومجالاته المشروعة

المطلب الأول: أوجه النشاط الاقتصادي المشروعة

المطلب الثاني: الأرباح الناشئة عن استثمار المال الحرام

المبحث الثاني: كيفية تحديد سعر التوازن "الثلثين في السوق" الإسلامية

والوضعية

المطلب الأول: كيفية تحديد الثمن في السوق وضعياً

المطلب الثاني: توازن المنشأة في ظل الاقتصاد الإسلامي

المطلب الثالث: عوائد عناصر الإنتاج في الاقتصاد الوضعي

المطلب الرابع: عوائد عناصر الإنتاج في الاقتصاد الإسلامي

المطلب الخامس: التسعير وعلاقته بالربح.

المبحث الثالث: محاسبة التكاليف وعلاقتها بالأرباح

المطلب الأول: مقومات نظام التكاليف.

المطلب الثاني: تحديد الربح في الإسلام

المطلب الثالث: ضوابط الربح في الاقتصاد الإسلامي.

المطلب الرابع: أسباب استحقاق الربح

المبحث الرابع: توزيع الأرباح في الإسلام

المطلب الأول: الربح في شركات المضاربة

المطلب الثاني: الربح في شركات الأموال

المطلب الثالث: الربح في شركات العنان

المطلب الرابع: الربح في شركات المفاوضة

المطلب الخامس: الربح في شركات الأشخاص

المطلب السادس: الربح في الشركات عامة

## المبحث الأول

### طرق استثمار المال ومجالات النشاط الاقتصادي المشروعة

تمهيد:

يعد استثمار المال من الأمور الهامة لتحقيق التنمية الاقتصادية من أجل النهضة التي تسعى إليها معظم دول العالم، وقد حث الإسلام على الاستثمار وخوض غمار الحياة من أجل التكسب الحلال، فقال تعالى: "هو الذي جعل لكم الأرض ذلولاً فامشوا في مناكبها وكلوا من رزقه واليه النشور" (١) وقال تعالى "هو أنشأكم من الأرض واستعمركم فيها" (٢) ولم تخل سنة النبي صلى الله عليه وسلم من الدعوة الصريحة للاستثمار، حتى في أموال الطفل اليتيم، وبرز مجالات الاستثمار توجيه المدخرات توجيهاً سليماً يكون فيها خير للمجتمع والبشرية جمعاء كالزراعة والصناعة والتجارة.

فقال صلى الله عليه وسلم "من أعمار أرضاً ليست لأحد فهو أحق" (٣) وقال صلى الله عليه وسلم "ما من مسلم يغرّس غرساً أو يزرع زرعاً فيأكل منه طير أو إنسان أو بهيمة إلا كان له به صدقة" (٤). وقوله صلى الله عليه وسلم "ما أكل أحد طعاماً قط خيراً من أن يأكل من عمل يده وان نبي الله داود عليه السلام كان يأكل من عمل يده" (٥).

فهذه الأحاديث تدل دلالة راسخة على إحياء الأرض وان العمل باليد مسن أطيب الأعمال وأفضلها (٦).

وعودة مرة أخرى إلى كتاب الله لنرى ما تتضمنه هذه الآيات من المبادئ والأفكار الاقتصادية التي تعد مخرجاً رئيسياً من الأزمة الاقتصادية.

(١) سورة الملك آية ١٥

(٢) سورة هود آية ٦١

(٣) رواه البخاري، صحيح البخاري في كتاب الحث والزراعة باب ١٣ ، ٨٢٣/٢.

(٤) مخرج سابقاً

(٥) رواه البخاري في صحيحه كتاب البيوع برقم ١٩٦٦ ٧٣٠/٢

(٦) فتح الباري لابن حجر العسقلاني ٣٠٢/٤

فَقَوْلُهُ تَعَالَى " يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا أَتَقْتُوا مِنْ طِيَّاتٍ مَا كَسَبْتُمْ وَمَا أَخْرَجْنَا لَكُمْ مِنَ  
الْأَرْضِ"<sup>(١)</sup> يشير إلى أن " الكسب يكون بتعب بدن وهي الإجارة (العمل باجرة) أو  
مقاولة في تجارة وهو البيع، والميراث داخل في هذا"<sup>(٢)</sup> فالتجارة هي منطلق  
الاستثمار المشروع التي حث الإسلام عليها.

وكذلك قوله تعالى " هو أنشأكم من الأرض واستعمركم فيها"<sup>(٣)</sup> يشير إلى أن  
الله سبحانه وتعالى طلب من البشر عمارة الأرض بالزراعة والغرس والبناء  
وممارسة سبل الإنتاج ودليل ذلك ما قاله القرطبي : الاستعمار طلب العمارة  
والطلب المطلق من الله تعالى يحمل على الوجوب<sup>(٤)</sup>.

ومعظم أقوال العلماء في ضوابط ومشروعية الاستثمار تدور في الحلال  
حتى يحقق الهدف العام من الاستثمار، وهو الربح، بالإضافة إلى ذلك تحقيق  
المصالح العامة والخاصة ومن الذين عنوا بهذا المجال واعتبرها على قدر عال  
من الأهمية، الإمام محمد بن الحسن الشيباني إذ يقول "ان الله فرض على العباد  
الاكتساب لطلب المعاش ليستعينوا به على طاعة الله والله سبحانه وتعالى يقول:  
"وابتغوا من فضل الله واذكروا الله كثيراً". فجعل الاكتساب معيناً على العبادة<sup>(٥)</sup>  
فالإمام محمد رحمه الله يرى أن اكتساب المال وتميمته بالطرق المشروعة معين  
على العبادة وطريق موصل إليها.

(١) البقرة ٢٦٧

(٢) الجامع لأحكام القرآن ٣٣١/٢

(٣) هود من آية ٦١

(٤) الجامع لأحكام القرآن ٥٦/٩

(٥) الاكتساب في الرزق المستطاب محمد بن الحسن الشيباني ص ١٤

## المطلب الأول

### أوجه النشاط الاقتصادي المشروعة

بيننا أهمية الاستثمار وتنمية المال بطرق مشروعة مستدلين على ذلك بآيات من كتاب الله العزيز وسنة نبيه العظيم ولمزيد من التجلية والإيضاح نتكلم الآن عن أوجه النشاط الاقتصادي المشروعة والمنحصرة إجمالاً في ثلاثة أمور التجارة والزراعة والصناعة.

#### أولاً: التجارة

ذكرنا في السابق أن الإسلام حث على التجارة وعد ذلك في مواضع من آياته سبباً من أسباب زيادة الطاعة لله سبحانه وتعالى، ولم تخل أحاديث النبي صلى الله عليه وسلم عن الإشارات الواضحة، من التشجيع والمباركة للإنسان الذي يعمل ويتاجر برأس ماله طلباً للأجرين الدنيوي والأخروي. (١)

والتجارة في معناها اللغوي: تعني التصرف في رأس المال طلباً للربح (٢)، وتعرّف في لغة الفقهاء على أنها عقد للبيع والشراء لأجل الربح (٣)، وهذا هو رأس مال التجارة ويعرفها ابن خلدون في مقدمته على أنها: شراء البضائع والسلع وإدخالها يتحين بها حوالة الأسواق بالزيادة في أثمانها، ويسمى ربحاً ويحصل منه الكسب والمعاش للمحترفين بالتجارة دائماً. (٤)

والإسلام حينما طلب استثمار الأموال في التجارة لأن حاجة المجتمع تتوقف عليها. (٥)

وإذا كان من قضايا العقل والدين، أن مالا يتم الواجب الا به فهو واجب وكانت الحياة متوقفة على الزراعة والصناعة والتجارة كان الاستثمار في هذه المجالات واجباً أيضاً.

(١) الآيات الواردة في ذلك (سورة البقرة آية ٢٨٢، سورة النساء آية ٢٩، سورة التوبة آية ٢٤، سورة الجمعة آية ١٠٩، ١١٠، ١١١) وغيرها كثير.

(٢) لسان العرب لابن منظور مادة بجر ٨٩/٤.

(٣) رد المختار على الدر المختار حاشية ابن عابدين ١٨/٢.

(٤) المقدمة لابن خلدون ص ٣٣١.

(٥) المال وطرق استثماره في الإسلام ص ٢٠٤.

على أنه ينبغي ملاحظة أمر هام، وهو أن التجارة تعد عمود الاقتصاد القومي حيث يبنى عليها مصير الأمة من سعادة وشقاء الى ما يمكن ان يتصوره الإنسان لتحقيق الرفاهية للمجتمع.

هذا وبالنظر الى التجارة نجد بأنها تأخذ صوراً عديدة، كعقد البيع والإجارة والسلم<sup>(١)</sup>. فعقد البيع يجب ان يتوفر فيه عنصرا الإيجاب والقبول من قبل الطرفين.<sup>(٢)</sup>

وللمشتري حق الخيار واشتراط نقد الثمن أو تأخيره الى أجل مسمى، أما عقد السلم فقد أباحه صلى الله عليه وسلم في قوله: من أسلف في شيء فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم الى أجل معلوم<sup>(٣)</sup>

ودليل جوازه من الكتاب قوله تعالى " يا أيها الذين آمنوا إذا تداينتم بدين إلى أجل مسمى فاكتبوه"<sup>(٤)</sup>.

وكما يصفه القرطبي في تفسيره حيث يقول حد علماءنا رحمة الله عليهم - السلم فقالوا هو بيع محصور بالصفة، بعين حاضرة، أو ما هو في حكمه إلى أجل معلوم<sup>(٥)</sup>.

ونقل الإجماع بجواز هذا النوع من البيوع فقال ابن المنذر<sup>(٦)</sup>: (أجمع كل من نحفظ عنه من أهل العلم أن السلم جائز، ولأن الثمن في البيع أحسد عوضي العقد فجاز أن يثبت في الذمة، كالثمن لأن الناس بحاجة اليه، ولأن أرباب الزرع والثمار، والتجارات يحتاجون الى النفقة على أنفسهم وعليهما لتكمل، وقد تعوزهم النفقة، فجوز لهم السلم ليرتفقوا، ويرتفق المسلم بالاسترخاء).

(١) المال وطرق استثماره في الإسلام ص ٢٠٤

(٢) الاستثمارات المالية في الإسلام ص ٨٨

(٣) رواه البخاري كتاب السلم ٩٤٤/٣ رقم ١٦٠٤، ورقم (٢١٢٤) ٢١٢٥، ٢١٢٦، ٢١٣٥ (٢١٣٥/٢) ٧٨١

(٤) البقرة ٢٨٢

(٥) الجامع لأحكام القرآن، للقرطبي ٢٤٤/٣

(٦) مواهب الجليل ٣٤٤/٣



وأما الإجارة فهي سنة الأنبياء والأولياء وهذا ما أشار إليه القرطبي في تفسير قوله تعالى ( لو شئت لاتخذت عليه أجراً<sup>(١)</sup>).

قال فيه دليل على حتمية جواز الإجارة وهي سنة الأنبياء والأولياء<sup>(٢)</sup>.

وعقد الإجارة يتم بالإيجاب والقبول الشرعيين ويصلح بلفظ الإجارة والبراء وما اشتق منهما وبكل لفظ يدل عليها ويشترط في طرفي العقد ما يشترط في البيع من الرضى وكمال الأهلية<sup>(٣)</sup>.

وهي مشروعة بالكتاب وذلك بقوله تعالى: " فإن امرضنكم فاتوهن أجورهن<sup>(٤)</sup> وفي ذلك دلالة على أن الأمر هنا للوجوب"<sup>(٥)</sup>.  
ثانياً: الصناعة :

تعد الصناعة من المصادر الرئيسية لبناء المجتمع بناءً اقتصادياً متيناً وعليها يتوقف تقدم الحضارات.

هذا وقد وضعت الخطط والبرامج اللازمة لبناء الصناعات في المجتمعات الإسلامية وذلك من خلال تشجيع الإسلام التقدم العلمي، واعتبر ذلك من الوسائل اللازمة لقيام الأمم والمجتمعات، وقد وردت الآيات الكريمة في كتاب الله عز وجل تحض على استثمار المال في مجال الصناعات التي لا بد منها في حياة الإنسان.

فلقد أشار القرآن الكريم في كثير من آياته إلى أهم هذه الصناعات<sup>(٦)</sup>. ومنها صناعة الحديد وصناعة الأسلحة الحربية، وصناعة السقف، وصناعة الصيد المائي، وصناعة المباني والقصور، وصناعة الملابس، وصناعة الجلود، واستغلال موارد الماء، واستغلال تيارات الربح والطاقة الشمسية.

(١) الكهف آية ٧٧

(٢) الجامع لأحكام القرآن ٢٣/١١

(٣) فتح الباري لابن حجر العسقلاني ٤/٤٤٤.

(٤) الطلاق من آية ٦

(٥) تفصيل ذلك في كتاب سبل السلام للصنعان ٣/٨١-٨٣

(٦) الآيات الحديد ٣٥ سبأ ١٠-١١ هود ٣٧ المائدة ١٩٤ الأعراف ٣٦ الأعراف ٧٤ النمل ٨١ ابراهيم ٣٢ سبأ ١٢

### ثالثاً: الزراعة

وتعد أيضاً من المصادر الهامة في بناء مصادر الدخل القومي وقد كرمت الزراعة في معظم سور القرآن، وتضم الزراعة جميع أوجه استصلاح الأراضي بالنسبة للإحياء والإقطاع ولذلك عدت المزارعة جزء من الزراعة وهي<sup>(١)</sup> المعاملة على الأرض ببعض ما يخرج منها.

أما إحياء الأرض فهو أن يعتمد شخص إلى الأرض التي لم يتقدم ملك لأحد عليها فيحبيها بالسقي أو الزرع أو الغرس، أو البناء فتصير بذلك ملكه<sup>(٢)</sup>.

أما كيفية الإحياء " هو قلع ما في الأرض من عشب أو شجر أو نبات بنية الإحياء لا بنية أخذ العشب أو الاحتطاب فقط أو جلب ماء إليها من نهر أو عين أو حفر بئر فيها يسقيها منه، أو حرقها أو غرسها، أو تسميدها أو نقل تراب إليها، أو قطع حجارة، أو جرد تراب مالح عن وجهها، أو أن يختط عليها بحظير للبناء فهذا كله إحياء.<sup>(٣)</sup>

أما الإقطاع فهو جعل بعض الأراضي الموات مختصة ببعض الأشخاص فيصير ذلك البعض أولى به من غيره، ولكن بشرط أن يكون الموات من الذي لا يختص بأحد<sup>(٤)</sup>.

وأما احتجار الأرض: فهو أن يسبق شخص إلى أرض من الموات معطلة ليست لأحد فيقيم حولها سوراً أو احجاراً أو تراباً أو حفراً أو علامة ما تدل على أنه حازها<sup>(٥)</sup>.

وفي استعمار الأرض نجد أن القرآن الكريم يلقي على الإنسان هذه المسؤولية حيث يقول تعالى " هو أنشأكم من الأرض واستعمركم فيها"<sup>(٦)</sup>.

<sup>(١)</sup> القاموس مادة زرع ٧٢٥

<sup>(٢)</sup> نيل الاوطار للشوكاني ٤٥/٦

<sup>(٣)</sup> المحلى لابن حزم ٩٦/٩-١٠٠

<sup>(٤)</sup> نيل الاوطار ٥٥/٦

<sup>(٥)</sup> المغني لابن قدامة ٥٦٩/٥

<sup>(٦)</sup> هود آية ٦١

وقد وردت الآيات الكثيرة التي تحث على الزراعة بإعداد الارض للأكل من خيراتها دالاً في ذلك على أنها مصدر اقتصادي وفير ومن خلالها يتحقق الرفاه والامان لأفراد المجتمع<sup>(١)</sup>.

هذا ولم تقتصر اوجه النشاط الاقتصادي المشروعة على هذه العناصر الثلاثة لكن على اعتبار أنها هي المتوفرة في أسوأ الظروف والأحوال، فهناك اوجه كثيرة كالأستثمار في البنوك (المصارف) ، أو الشراكة (الشركة) أو السلم، أو القروض أو الإجارة والزراعة والقراض (المضاربة) وما جاء في اجرة الحمام وعقود البيوع كعقد المرابحة، وعقود البيع لأجل، كل هذه الصيغ تعد مصدراً هاماً في بناء النشاط الاقتصادي وتعد مورداً هاماً في بناء الهيكل الاقتصادي للدولة بحيث يتبع فيها الطرق السليمة في التخطيط، من أجل ضمان حق الرفاهية لكافة أفراد المجتمع ومن أجل بناء مجتمع قوي متماسك لا ينحني أمام الأخطار والاهواء والانواء، سبيله في ذلك كتاب الله وسنة نبيه العظيم محمد صلى الله عليه وسلم.

<sup>(١)</sup> السور الخاصة في ذلك ١- يسن (٣٤-٣٥) ٢- الانعام (٩٩) الرحمن (١٠-١٢) ق (٩-١١).

## المطلب الثاني

### الأرباح الناشئة عن استثمار المال الحرام

ذكرنا فيما سبق أنه يوجد جانبان لاستثمار المال من الناحية الاقتصادية، فإما أن يستثمر في الاتجاه الاستثماري المشروع وإما أن يوجهه الوجهه غير الصحيحة في البناء الاقتصادي، وعندها يقع الإنسان في المحذور الذي نهى الشارع الحكيم عن الوقوع فيه، وأما الجانب الأول فرأينا بركات الله في هذا الرزق وفي صاحبه أيضاً وهذا لا خلاف في مشروعيته، وأما الخلاف الواقع فهو في الإيراد الناشئ عن استثمار المال الحرام وهل الربح الناشئ أو الإيراد حلال يجوز أن تجري به المعاملات اليومية؟ أم ينبغي التوقف عن العمل به.

وأنة لا بد من التركيز في مثل هذه الحالات أن تمرر هذه الأسئلة وما شابهها على ثلاثة أسس اعتمد عليها التشريع الإسلامي وهي أن التشريع الإسلامي في فقه الاقتصاد والمعاملات اليومية يعتمد على المشروعية من حيث الحل والحرمة، وان يتوافق مع ظروف وأولويات المجتمع، ومراعاة جانب الضروريات والحاجيات والتحسينيات ثم بعدها ننطلق الى المصالح، وفي حالة التعارض بين المصالح فينبغي التوفيق بينهما وعند عدم التوفيق والتوافق ينبغي تقديم المصلحة العامة على المصلحة الخاصة.

ولنضرب الأمثلة على ذلك ففي الحالة الأولى: يقول ابن القيم في السذي يحتكر السلع لأجل اغلاءها: " فإن المحتكر الذي يعمد الى شراء ما يحتاج اليه الناس من الطعام فيحبسه عنهم ويريد اغلاء عليهم، فهو ظالم لعموم الناس، ولهذا كان لولي الأمر أن يكره المحتكرين على بيع ما عندهم بقيمة المثل عند ضرورة الناس اليه"<sup>(١)</sup>. وهذا هو عين الصواب فحاجة المسلمين هي أولى.

وأما الحالة الثانية: في حال التعارض يجب التوفيق بين المصلحتين وقد أورد الشيباني<sup>(٢)</sup>، أن المكاسب أربعة: الاجارة والتجارة والزراعة والصناعة، وكل ذلك في الإباحة سواء عند جمهور الفقهاء رحمهم الله، ويورد أنه كان لعمر رضي

(١) الطرق الحكمة في السياسة الشرعية لابن القيم ص ٢٤٣

(٢) انظر الاكساب في الرزق المستطاب محمد بن الحسن الشيباني ص ٤٠.

الله عنه مزارع بالسوداء يزرعونها ويؤدون خراجها وكان لابن عباس أرض ومزارع بالسواد وغيرها.

إلا أنه من باب المصلحة يصح للدولة التدخل في النشاط الاقتصادي لإعادة التوازن بين أفراد المجتمع عند اقتضاء هذا التوازن، مراقبة في ذلك من خلال نظام الحسبة بوضع ضوابط لهذه الأعمال المكتسبة، ومن هنا فقد منع إنتاج الخمر أو التعامل بالربا أو الإضرار بالغير أو المغالاة في تحديد الأسعار للمجتمع الإسلامي وهذه مصلحة أيضاً<sup>(١)</sup>.

أما الحالة الثالثة فتتمثل في القاعدة الأصولية " يتحمل الضرر الخاص بدفع الضرر العام" أو يتحمل الضرر الأدنى لدفع الأعلى وهذا يكون في الظروف غير العادية كحالة الحرب أو المجاعة أو الأوبئة فإنه بالإجماع يضحى بالمصلحة الخاصة وتقدم المصلحة العامة باعتبارها حق الله الذي يعلو فوق كل الحقوق<sup>(٢)</sup>. هذه باختصار هي الجوانب الرئيسية التي ينبغي لكل عارف بدين الله أن يتبعها عند قيامه بأي سلوك اقتصادي ناتج عن إيرادات استثمارية من أجل بنساء اقتصادي قوي ومتين.

ونعود من حيث بدأنا ففي حالة استثمار المال الحرام وكيفية التعامل مع الأرباح والإيرادات الناشئة عن ذلك انقسم العلماء الى فريقين<sup>(٣)</sup> علماً بأن الربح يستحق بالعمل (الجهد المبذول) فهل يترك جهد الإنسان في هذه الحالة ولا يجازى؟ عليه بالرغم من أنه بذل الجهد والوقت والمال ... من أجل جمع المال:- القول الأول: وهو قول الإمام أبي حنيفة، والإمام محمد بن الحسن الشيباني والإمام الشافعي في القديم، والإمام أحمد في ظاهر المذهب وابن حزم الظاهري والشوكاني

أن الربح يتبع رأس المال ولا يتبع الجهد المبذول (العمل) إذا كان المال قد أخذ بغير إذن مالكة.

<sup>(١)</sup> انظر ذاتية السياسة الاقتصادية محمد شوقي الفنجري، ٤٠-٤١

<sup>(٢)</sup> المصدر السابق ص ٤٥

<sup>(٣)</sup> للاستزادة من هذا الموضوع مراجعة كتاب أحكام المال الحرام د. عباس الياز ص ٣٧١-٣٨٥.

وبناءً عليه فإن الأرباح والعوائد المالية المأخوذة بلا سبب مشروع إذا تم استثمارها في مشروع أو أي منشأة اقتصادية تكون هذه العوائد والإيرادات لرب المال وليس لأخذها شيء (١).

وكان من أهم الأدلة التي استندوا إليها ما رواه أهل السنن عن عروة بن الزبير قال : قال رجل من أصحاب رسول الله صلى الله عليه وسلم أن رجلين اختصما إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم في أرض غرس أحدهما فيها نخلاً والأرض لآخره فقضى رسول الله صلى الله عليه وسلم بالأرض لصاحبها وأمر صاحب النخل أن يخرج بنخله وقال " ليس لعرق ظالم حق " (١).

كما استدل أصحاب هذا الرأي بما أورده ابن حزم من التعليق على قوله تعالى " ولا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل وتدلوا بها إلى الحكام لتأكلوا فريقاً من أموال الناس بالإثم وأنتم تعلمون " (٣) وقوله عليه السلام " فإن دماءكم وأموالكم وأعراضكم عليكم حرام " (٤) وقوله عليه السلام " من عمل عملاً ليس عليه أمرنا فهو رد " (٥) " أن ما تولد من مال المرء فهو له باتفاق من خصومنا معنا. فمن خالف ما قلنا فقد أباح أكل المال بالباطل وأباح المال الحرام، وخالف القرآن والسنن بلا دليل أصلاً. وقال " برهان ذلك ما ذكرنا أنفاً من القرآن والسنة " (٦).

أما القول الثاني فهو للإمام مالك والإمام أبي يوسف والإمام الشافعي في مذهبه الجديد، وزفر من الحنفية على اعتبار أن الربح يتبع الجهد المبدول ومن ثم يكون الربح الناشئ عن استثمار المال مملوكاً للأخذ وليس لرب المال (٧). ولعل من أهم أدلتهم في هذا المقام فيما رواه أحمد وأبو داود والترمذي والنسائي وابن ماجه من حديث عائشة أن رجلاً ابتاع عبداً فأقام عنده ما شاء الله

(١) انظر الحاوي للماوردي ٣٣٧/٧، روضة الطالبين للنووي ٢١١/٤٠ المحلى لابن حزم ١٣٥/٨ كشف الغطاء ١١٣/٤

(٢) صحيح الترمذي باب ما ذكر في احياء الأرض الموات رقم ١٣٩٦ ، ٤١٩/٢

(٣) البقرة آية ١٨٨

(٤) رواد البخاري كتاب الحج رقم ١٦٥٢ ٦١٩/٢

(٥) رواد البخاري في كتاب البيوع رقم ٣٤/٢٠ ٧٥٣/٣ والاعتصام رقم ٦٩١٨ ٢٦٧٥/٦

(٦) المحلى لابن حزم ١٣٥/٨

(٧) بداية المجتهد ٢٤١/٢ روضة الطالبين ٢١١/٤ الحاوي ٣٣٧/٧

أن يقيم، ثم وجد به عيباً فخاصم المشتري البائع إلى النبي صلى الله عليه وسلم فرده عليه فقال البائع: يا رسول الله قد استعمل غلامي فقال عليه السلام: " الخراج بالضمنان" (١).

واستدلوا بالقياس على الغاصب فيجب عليه أن يرد مثل المال المأخوذ الذي استهلكه بغير وجه حق دون الربح فقالوا، إن الغاصب مأخوذ بمثل ما استهلك بغصبه (٢).

وبناءً على ما ذكر من أقوال الفقهاء وادلتهم فإني أنضم إلى عباس الباز في ترجيحه للقول الذي نقله الحارث المحاسبي عن بعض أهل العلم من أنه يتقاسم الربح كل واحد بمقدار رأس المال (٣)، على اعتبار أن الربح تابع لرأس المال والجهد معاً فيصيب رب المال من الربح بمقدار رأس ماله وما تبقى يكون من حظ الجهد المبذول وبما أن الآخذ هو الذي بذل الجهد فإن هذا المال يكون من حظه (٤).

(١) رواه ابن ماجه في سننه ٢٢٤٣/٢ ٧٥٤. وأبو داود في سننه ٣٥٠٩ كتاب البيوع ٢٨٤/٣ النسائي باب الخراج بالضمنان رقم

٤٢٩٠ ٢٥٤/٧ والامام أحمد في مسنده ١١٦/٦. و٢٠٨.

(٢) الحاوي ٣٣٧/٧

(٣) عباس الباز، أحكام المال الحرام ٣٧٥ نقلاً عن كتاب المكاسب والرزق الحلال ص ٩٧

(٤) أحكام المال الحرام ص ٣٧٩.

## المبحث الثاني

### توازن السوق ونظرية الثمن في الاقتصاد الوضعي والاسلامي

فانه طبقاً لتفاعل قوى العرض والطلب في السوق يتحدد الثمن (نظرية العرض والطلب) وذلك على النحو التالي:

#### المطلب الأول: توازن السوق ونظرية الثمن في الاقتصاد الوضعي

أولاً : الطلب:

هو جدول يظهر الكميات المختلفة التي يرغب ويستطيع المستهلكون شراءها مقابل كل سعر محدد خلال فترة زمنية محددة<sup>(١)</sup>. ومن الاساليب التي تعبر عن مفهوم ومعنى الطلب منحنى الطلب وحتى يتمثل لنا منحنى الطلب فلا بد من وجود جدول يمثل إحداثيات ذلك الطلب.

منحنى الطلب: هو عبارة عن المحل الهندسي الذي يمثل مجموعة من النقاط تمثل كل نقطة عليه إحداثية من (سعر وكمية) وهو عبارة عن منحنى يمثل جدول الطلب بيانياً<sup>(٢)</sup>.

قانون الطلب : يمثل العلاقة العكسية بين الكميات والاسعار أي كلما زادت الاسعار ادى ذلك إلى انخفاض الكميات المطلوبة، وكلما انخفضت الاسعار ادى ذلك إلى زيادة الكمية المطلوبة<sup>(٣)</sup> بافتراض ثبات العوامل الأخرى. ويمكن تمثيل هذه العلاقة بيانياً وذلك من خلال الشكل التالي<sup>(٤)</sup>:

(١) مبادئ الاقتصاد الجزئي ، محمد نصر ، ٦٠ .

(٢) مبادئ الاقتصاد الجزئي ، د. يعقوب سليمان وآخرون ، ص ٨٧ .

(٣) المصدر السابق ، ص ٨٧-٨٨ .

(٤) انظر : المصدر السابق ٨٨ وما بعدها .

التحليل الاقتصادي والجزئي محمد نصر ص ١٠٨ وما بعدها

الاقتصاد الجزئي خرغل الجاسم ١٢ ، وما بعدها .

مبادئ الاقتصاد الجزئي كامل بكري ٢ وما بعدها ، والاقتصاد الجزئي حمدي العناني ص ٦٨ وما بعدها .



الكمية المطلوبة	ثمن السلعة بالقرش
١٨	١٠٠
١٦	٢٠٠
١٤	٣٠٠
١٢	٤٠٠
١٠	٥٠٠
٨	٦٠٠
٦	٧٠٠
٤	٨٠٠

فمن خلال الجدول السابق يتبين ان سلوك المستهلك وتصرفاته تميل إلى ارتفاع السعر من ١٠٠ إلى ٢٠٠ قرش في الوقت الذي تخفض فيه الكميات المطلوبة من ١٨ إلى ١٦ وهكذا حتى يصل إلى ٤ كغم. عندها يكون ثمن السلعة ٨٠٠ قرش، وهذا يبين سلوك رشيد للمستهلك ، ففي حالة ارتفاع السلع يقل الطلب عليها وبالتالي يقل انتاجها وبالعكس، وعند تمثيل هذا الجدول بيانياً نلاحظ ومن خلال الشكل ان منحنى الطلب ينحدر من اعلى إلى اسفل وإلى اليمين (أي سالب) وهذا يعكس مفهوم قانون الطلب فاذا كان سعر الاولى ١٠٠ فان الكمية التي سيطلبها هذا الشخص هي ١٨ واذا ارتفع السعر إلى ٢٠٠ فان الكمية التي سيطلبها هي ١٦ وهكذا، وهذا المنحنى خاص بالفرد (منحنى الطلب الفردي).  
منحنى الطلب السوقي: ويتم الحصول على منحنى طلب السوق على السلعة بواسطة الجمع الافقي لجميع منحنيات طلب الأفراد.  
مثال ذلك:

على فرض وجود ثلاثة مستهلكين فقط في سوق سلعة ما ولكل منهم جدول طلب مختلف وذلك كما يلي: (١)

١. انظر الاقتصاد الجزئي، خزعل الجاسم، ص ١١٦، ومبادئ الاقتصاد الجزئي، يعقوب سليمان، ص ٨٩.

السعر	المستهلك الأول	المستهلك الثاني	المستهلك الثالث	المجموع
٥	١٠	٠	٦	١٦
٤	١٥	١	٩	٢٥
٣	٢٣	٥	١٤	٤٢
٢	٣٦	١٢	٢٢	٧٠
١	٦٠	٢٠	٣٠	١١٠

نلاحظ من خلال الجدول انه اذا كان السعر ٥ دنانير فان المستهلك الاول سيشتري ١٠ وحدات والثاني لا يشتري شيء لاعتقاده بان السعر مرتفعاً والثالث سيشتري ٦ وحدات وهكذا فان جميع المستهلكين في السوق سوف يشترون ١٦ وحدة عندما يكون السعر ٥ دنانير.

لكن ما هي العوامل المؤثرة في الطلب؟

ذكرنا في السابق ان منحنى الطلب يعتمد على العلاقة الدالية بين اسعار السوق والكميات المطلوبة من قبل الفرد في كل سعر ممكن وهناك عوامل تؤثر في الكمية المطلوبة ويمكن اجمالها بما يلي<sup>(١)</sup>:

١. سعر السلعة: حيث تتغير الكمية المطلوبة من السلعة تغيراً عكسياً مع السعر بافتراض ثبات العوامل الأخرى.
٢. اثر الدخل النقدي: حيث تتغير الكمية المطلوبة من السلعة تغيراً طردياً مع تغير الدخل فكلما كان الدخل النقدي اكبر كان الطلب أكبر.
٣. تغير ذوق المستهلك: فالزيادة في شدة رغبة الشخص لسلعة ما تؤدي إلى زيادة طلبه على السلعة.
٤. تغير اسعار السلع الأخرى (اثر الاحلال): يقال للسلعتين بأنهما بديلتان (متنافستان) اذا كانت الزيادة في سعر احدهما تؤدي إلى الزيادة في استهلاك

(١) انظر مبادئ الاقتصاد الجزئي محمد نصر ٦٤-٦٥

الأخرى (القهوة والشاي) ويقال للسلعتين بأنهما متكاملتان إذا كانت الزيادة في سعر أحدهما تؤدي إلى نقص استهلاك الأخرى، مثل البنزين والسيارة.

ثانياً العرض<sup>(١)</sup>:

عبارة عن علاقة بين مستويات مختلفة من الأسعار وبين كميات مختلفة من سلعة معينة يرغب البائع ويستطيع بيعها في فترة معينة مع بقاء العوامل الأخرى على حالها<sup>(٢)</sup>.

وهناك العديد من العوامل التي تؤثر في نظرية العرض مثل :

١. العوامل الطبيعية مثل الجفاف والرطوبة والأمطار حيث تؤدي جودتها وموافقتها لحاجات الإنتاج إلى زيادة الكميات المعروضة عند نفس السعر والعكس صحيح.

٢. إضافة إلى التغير في اساليب الإنتاج إذ أنه بخفض أسعار خدمات عناصر الإنتاج يؤدي إلى خفض تكاليف الإنتاج مما يؤدي إلى زيادة كميات الإنتاج بنفس التكاليف السابقة، وبالتالي زيادة المعروض من السلعة عند نفس السعر.

٣. توقعات المنتجين والمستثمرين فتوقع ارتفاع الأسعار يؤدي إلى زيادة الإنتاج والعرض أما توقع انخفاض الإنتاج فيؤدي إلى انخفاض العرض عن نفس الثمن.

٤. تغير ظروف العرض : فبتغير ظروف العرض يؤدي إلى انتقال منحنى العرض إلى وضع جديد وليس إلى مجرد تمده أو انكماشه.

(١) انظر مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب سليمان وآخرون ص ١٣١ وما بعدها و مبادئ الاقتصاد الجزئي كامل بكري ٥٧ وما بعدها وانظر الاقتصاد الجزئي كامل بكري ٥٧ وما بعدها الاقتصاد الجزئي حمدي العناني ٩١ وما بعدها وانظر الاقتصاد الجزئي خزعل الجاسم ١٢١ وما بعدها

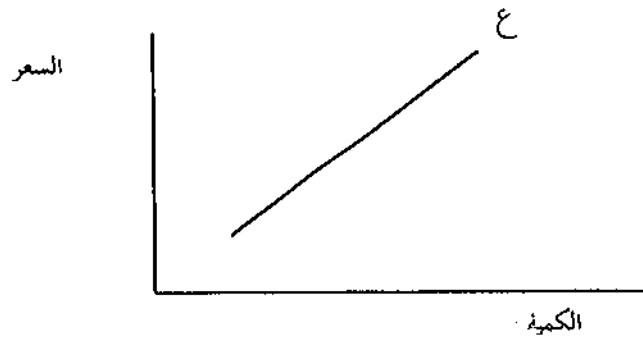
(٢) تحليل الاقتصاد الجزئي محمد عفر ٢٦٠ وما بعدها

قانون العرض<sup>(١)</sup>: وينص على ان التغيرات في الكمية المعروضة من السلعة تكون في نفس اتجاه التغيرات في سعر تلك السلعة (علاقة طردية ايجابية) أي كلما زادت الاسعار ادى ذلك إلى زيادة الكميات المعروضة والعكس صحيح ويكون تمثيل ذلك بيانياً من خلال الجدول التالي:

الكمية المعروضة	السعر
٢١	١٠
١٨	٨
١٥	٦
١٢	٤
٩	٢

فمن خلال الجدول المبين نرى انه عندما يكون سعر السلعة ٨ دنانير فان البائع او المنتج يرغب في عرض ١٨ سلعة واذا زاد السعر إلى ١٠ دنانير فان البائع او المنتج يرغب في عرض ٢١ سلعة واذا انخفض السعر إلى ٦ دنانير فان الكمية التي يرغب البائع في عرضها هي ١٥ سلعة فقط. وبناءً عليه فان زيادة الاسعار تؤدي ذلك إلى زيادة الانتاج أملاً في زيادة الارباح ويمكن تمثيل ذلك بيانياً من خلال الرسم البياني التالي:

ع يمثل عرض المنتج وبميل المنحنى من اسفل إلى اعلى وعلى اليمين مما يعكس العلاقة الموجبة بين السعر والكمية المعروضة.



<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئي خزعل الجاسم ص ١٢٤ وما بعدها

منحنى عرض السوق<sup>(١)</sup>:

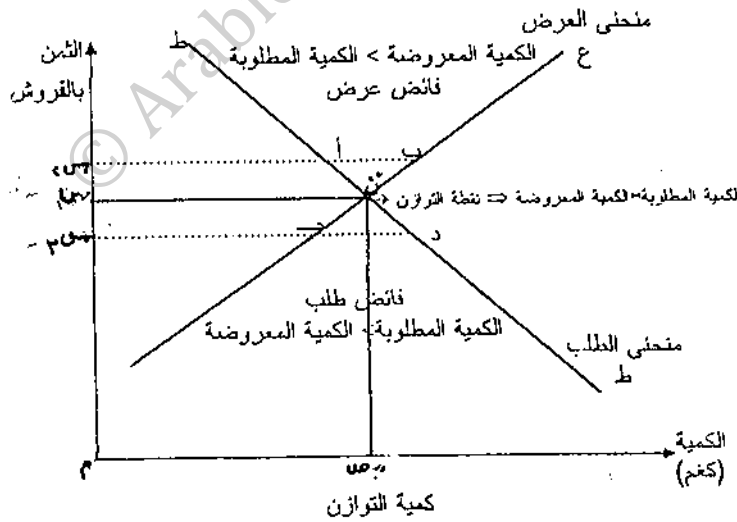
حيث يعبر عن العلاقة بين اجمالي الكميات المعروضة من سلعة ما عند مستويات سعرية معينة لها خلال فترة محددة من الزمن.

فاذا كان سعر السوق لسلعة ما ثابت عند مستوى معين وان اجمالي الكمية المعروضة من تلك السلعة هي ك ع س تمثل ما يعرضه المنتج احمد ٢٠٠ كغم عند هذا السعر وما يعرضه المنتج خالد ٣٠٠ كغم وما يعرضه المنتج محمد ٥٠٠ كغم عند هذا السعر فان اجمالي الكمية المعروضة من السلعة في السوق عند السعر المعين كما يلي :

$$\text{ك ع س} = ٢٠٠ + ٣٠٠ + ٥٠٠ = ١٠٠٠ \text{ كغم من السلعة.}$$

تفاعل العرض والطلب (التوازن) في ظل المنافسة التامة<sup>(٢)</sup>:

يتم تفاعل قوى العرض والطلب في سوق المنافسة<sup>(٣)</sup> حيث يمثل منحنى الطلب ما يرغبه المستهلكون في عمله في حين يبين العرض ما يرغب الباعون في عمله وتحدث هذه الحالة عندما تكون الكمية المعروضة من السلع المطلوبة في السوق في فترة زمنية معينة مساوية لكمية السلعة المعروضة في السوق خلال نفس الفترة الزمنية وهذا واضح من خلال الشكل:



<sup>(١)</sup> مبادئ الاقتصاد الجزئي محمد نصر ٧٦-٧٧

<sup>(٢)</sup> انظر الاقتصاد الجزئي خزعل الجاسم ١٢٦-١٢٩

<sup>(٣)</sup> المنافسة هي المنظم للأليات جهاز الأسعار، وهي القوة التي تجعل كل من المنتجين والمستهلكين يتروكون أسعار وكميات السلع المطروحة للتداول في الأسواق حتى تتحدد بشكل تلقائي من خلال تفاعل قوى العرض والطلب بمرية تامة، مبادئ الاقتصاد التحليلي

اسماعيل هاشم ص ٣١-٣٢

فان تقاطع منحنى الطلب مع منحنى العرض في النقطة (ت) التي تطابق السعر م س ١ والكمية المشتراة والمباعة م ص ففي السعر س ١ يكون الطلب والعرض متساويين.

فاذا كان السعر اعلى أي م س ٢ فتصبح الكمية المطلوبة س ٢ بينما تكون الكمية المعروضة س ٢ ب ان الزيادة والتي قدرها أ ب تدفع السعر نحو الانخفاض ولا يمكن للسعر المرتفع ان يبقى الا لفترة قصيرة لأن البائعين يحاولون بيع اكثر مما يريد المشترون شراءه بنفس السعر وبالعكس اذا كان السعر اقل.

توازن السوق التنافسية:

في السابق ذكرنا انه لا يمكن تحديد السعر في السوق الا من خلال تفاعل العرض والطلب والكمية في السوق ايضا لها اثر في تحديد السعر وهذا يتم من خلال سوق المنافسة التامة.

خصائص المنافسة التامة:

١. وجود عدد كبير من المنتجين او المؤسسات بحيث لا تستطيع المؤسسة الواحدة إلا على إنتاج جزء صغير من الانتاج الكلي ، ولا تستطيع ان تؤثر في ثمن السوق ففي ظروف المنافسة الكاملة (الحررة) لا يوجد على الاطلاق سياسة سعرية لا من جانب المؤسسات ولا من جانب الحكومة.
٢. وجود عدد كبير من المشتريين بحيث لا يستطيع المشتري ان يؤثر في الثمن السائد في السوق.
٣. تجانس السلع (المنتجات) : فيجب ان يكون معروفا لدى المشتري بان المؤسسات تنتج سلعا متجانسة، بحيث لا يمكن التفريق بينها ابا رغم اختلاف المنشآت الصناعية بل يمكن اعتبارها سلعة واحدة لهذا تعتبر كل سلعة بديلا كاملا عن السلع الاخرى وفي هذه الحالة لا حاجة للقيام بدعاية إلى السلعة فالسلع متماثلة ،وبهذا لا يكون الا ثمن واحد للسلعة الواحدة في السوق

التنافسية وبالتالي فان المنتج لا يستطيع ان يرفع اسعار منتجاته عن سعر السوق لان ذلك يعني عدم القدرة على تسويقها.

٤. حرية الدخول في الصناعة او الخروج منها ، وهذه الحرية يجب ان تكون متوافرة بالنسبة للمنتجين ومختلف عناصر الانتاج وبمعنى آخر ، انه لا يوجد في السوق أي عوائق احتكارية فمرونة الانتاج بين الاستعمالات البديلة يجب ان تكون مكفولة بمعنى انه اذا ما وجدت قيود على الصناعة او المهنة فيجب ان تكون قيود تنظيمية تستهدف حماية الصحة العامة، فالمنتج يستطيع ان يقوم باجراء دراسة تامة عن احوال السوق قبل اتخاذ قرار الانتاج.

٥. العلم التام بالاحوال الاقتصادية للسوق وهذا يعني ان المشتري يجب ان يكون لديه المعلومات الكافية عن احوال السوق والاسعار، فأى اختلاف في ثمن السلعة لا يلبث ان يخفى بسرعة وذلك لانه نتيجة لشراء السلع الاقل ثمناً.

٦. افتراض ان المنتجين يعملون بالقرب من بعضهم البعض لكي تتعدم تكاليف نقل السلعة<sup>(١)</sup>.

توازن السوق:

ويقصد بتوازن السوق او المشروع حصوله على اقصى ربح ممكن او اقل خسارة ممكنه، والذي يحقق هذا التوازن هو التفاعل بين اجمالي المعروض والمطلوب في السوق لكل سلعة وهذا بدوره يؤدي إلى تحديد السعر او الثمن وكذلك الكمية التي يمكن تبادلها من هذه السلعة عند هذا السعر<sup>(٢)</sup>.

ولذا لابد من دراسة الاشكال المختلفة للاسواق وذلك للتعرف على حالات التوازن في كل سوق.

(١) انظر الاسعار وتخصيص الموارد، محمد سلطان ابو علي ، ص ١٢٣. محاضرات في الاقتصاد الجزئي ، ابراهيم احمد داوود ، ص ٣٥٣ -

٣٥٤ . الموسوعة الاقتصادية ، راشد البراوي ، ص ٤٧١-٤٧٣ ، الاقتصاد الجزئي ، حمدي العناني ، ص ٦٣ . السيد حسن موفق ،

مدخل الى علم الاقتصاد، ص ١٤٧ .

(٢) انظر مقدمة في الاقتصاد ، محمد اللبني ٢٦٩ .

## أولاً : المنافسة التامة:

وتعرف المنافسة التامة بأنها عبارة عن احد تنظيمات السوق الذي يتشكل من العديد من المؤسسات بحيث يكون انتاجها متجانس ويوجد في هذا السوق حرية الدخول والخروج<sup>(١)</sup>.

وفي ظل المنافسة التامة يأخذ سعر السوق للسلع بالتغيير المستمر بحيث لا يمكننا من تحديد وحصر السلوك هذا بصورة معينة ولكن هناك فترتين تعدان اسلوباً للتعبير عن المستوى الذي تتقلب فيه اسعار السوق وهما<sup>(٢)</sup>:

- توازن المشروع (المنتج) في الفترة القصيرة.

- توازن المشروع (المنتج) في الفترة الطويلة.

أما عن توازن المشروع في الفترة القصيرة ففي هذه الحالة يمر المشروع بثلاث أنواع من التوازنات يختلف في كل حالة من الاخرى وذلك على النحو التالي:

### ١. حالة الربح غير العادي:

وتتم هذه الحالة عندما يتلاقى منحنى الإيراد الحدي مع النفقة الحدية لان أي مستوى انتاجي اكبر او اقل سيقفل ارباح المشروع ، فلو حاول المشروع انه يقلل انتاجه عن المستوى (م و) الواضح في الشكل (أ) فان الإيراد الحدي سيفوق النفقة الحدية وهو مؤشر كاف ليزيد المشروع انتاجه والعكس صحيح.

اذا يصل المشروع إلى حالة التوازن ويكون قد تساوى الإيراد الحدي مع

النفقة الحدية (أح = ت ح) وهذا واضح من خلال الشكل. (ب)

(١) انظر نظرية السعر دونالدس وانس ، ٨/٢ .

(٢) انظر اساس التحليل الاقتصادي ٣٣٦ ، عبد الرحمن يسري وانظر :

مقدمة في الاقتصاد ، محمد محروس ٢٢٦ .

الاقتصاد الجزئي ، حمدي العناني ١٨٣ وما بعدها .

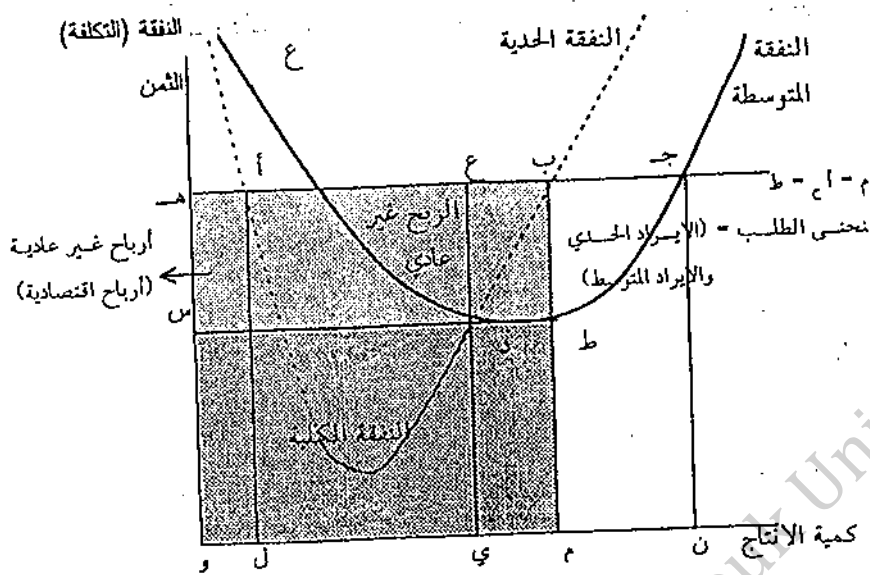
مبادئ الاقتصاد الجزئي ، كامل بكري ، ١٧٠ وما بعدها .

مبادئ الاقتصاد الجزئي ، د. يعقوب سليمان وآخرون ، ٢٩٨ وما بعدها .

الاقتصاد الجزئي ، خزعل الجاسم ٣١١ وما بعدها .

(٣) انظر علم الاقتصاد من خلال التحليل الجزئي، مصطفى رشدي شبة، ص ٥٤٦ .





و النقطة (د) هي نقطة التوازن.

(وهـ) الثمن الذي يبيع به المنتج انتاجه.

(وم) انتاج التوازن حيث انه عند هذا الحجم من الانتاج يتعادل الايراد الحدي مع

النقطة الحدية عند النقطة (ب).

(ب ط س هـ) عند هذه النقطة يحقق المشروع ربحاً فوق العادي

(ي) وهي مساحة المستطيل.

٢. حالة الربح العادي:

ونظراً لأن المشروع يعمل في ظل منافسة فان الارباح سوف تجذب

مشروعات جديدة وزيادة عدد المشروعات يؤد إلى زيادة العرض السوقي في

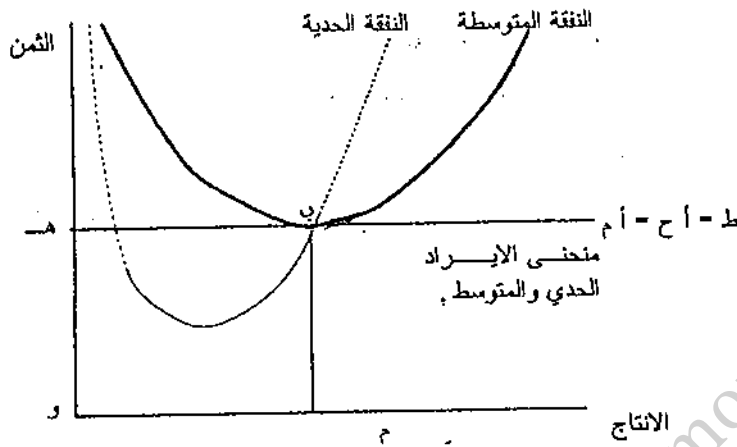
الاجل الطويل وبالتالي انخفاض الثمن حتى يغطي النقطة المتوسطة وبالتالي اختفاء

الارباح غير العادية التي يحصل عليها المشروع.

يلاحظ من الشكل (ب) ان منحنى الايراد الحدي يمس منحنى النقطة

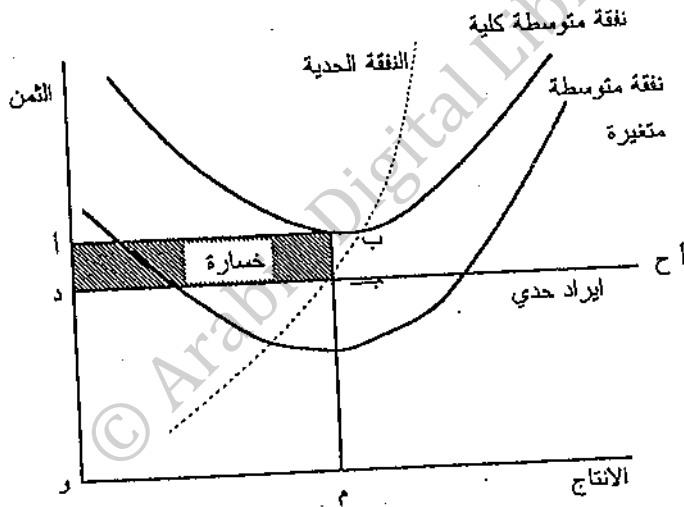
المتوسطة في ادنى نقطة وهي (ب) وعند حجم الانتاج (م).

في مثل هذا الحال فان المشروع يغطي نفقات انتاجه بما فيها نفقات مكافئة المنظم وهي الربح العادي وهذا واضح من خلال الشكل (٢).



٣. حالة أدنى خسارة ممكنة:

المشروع يستمر في الانتاج ما دام الثمن يغطي نفقات الانتاج المتغيرة وهذا لا يستمر الا في هذه الفترة والذي يلاحظ من خلال الشكل (٣).



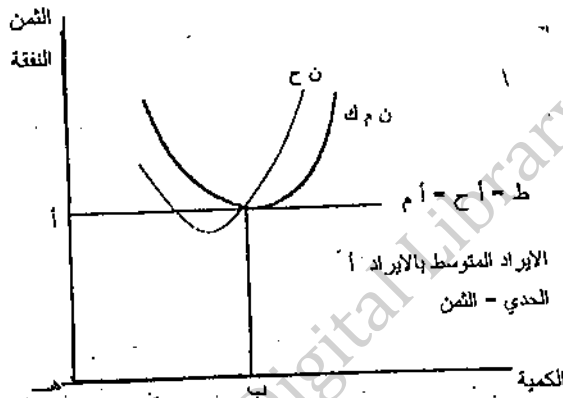
ان المشروع عند وضع التوازن يحقق خسارة بمقدار المستطيل المظلل ويمثل الفرق بين تكاليف الانتاج المتوسطة وثمان المبيع. ونقطة الانتاج (وم) تحقق ادنى خسارة للمشروع والسبب دخول مؤسسات جديدة لمجال الانتاج طمعاً بالارباح المادية.

(١) انظر تحليل الاقتصاد الجزئي، د. طارق الحاج، ص ٣٤٠.

(٢) انظر نظرية اقتصادية جرتية سامي خليل، ص ٦٢٧.

اما عن توازن المشروع (الصناعة) في الفترة الطويلة فان الربح غير العادي والخسائر تختفي وان وضع التوازن سيكون عند ادنى نقطة للنقطة المتوسطة وعندها يتساوى الايراد الحدي مع النفقة الحدية.

فالمشروع لا يستطيع تحمل الخسائر لفترة طويلة فنتوقف المشروعات تماماً بينما البعض الاخر ينسحب ويتحول لانتاج سلع اخرى، وينشأ عن ذلك ان يقلل المعروض ويرتفع الثمن وهذا الثمن يتعادل مع النفقة المتوسطة عند ادنى حد لها ويتعادل مع النفقة الحدية ويعتبر هذا الثمن هو الثمن التوازني، فالمشروع يستطيع تحقيق التوازن في هذه الفترة اما الصناعة فلا تتحقق الا في الفترة الطويلة اما نوع الارباح فهي الارباح العادية وهذا واضح من خلال الشكل (٢).



توازن المنتج في ظل احتكار القلة:

يقصد باحتكار القلة وجود عدد من المنتجين داخل الصناعة الواحدة وليس المقصود بالعدد القليل رقماً معيناً ولكن المقصود ان يكون عدد من المنتجين من الصفر بحيث انه اذا قام احد المنتجين داخل الصناعة بتغيير سياسته السعرية او التسويقية او الانتاجية فان هذه التغييرات سوف تؤثر تأثيراً مذكوراً على مبيعات وارباح المنتجين الآخرين العاملين داخل هذه الصناعة (٢).

اما عن التوازن بالنسبة للوحدة الانتاجية فيتحقق عندما يتساوى ا ح مع ت ح وبالتالي المنتج ينتج كميات تحقق له نقطة التوازن. توازن المنتج في ظل الاحتكار التام:

(١) انظر نظرية اقتصادية جزئية، سامي خليل، ص ٦٦٢

(٢) انظر مبادئ الاقتصاد الجزئي، يعقوب سليمان، ٣٢٧، وانظر الاقتصاد السياسي، احمد الاشقر، ٢٣٦.

يقصد بالاحتكار بانه حالة من حالات السوق يتم فيها التحكم في الاسعار والكميات المعروضة من السلع والخدمات(١).

ويمر توازن المنشأة او المنتج في ظل الاحتكار التام بثلاث انواع من الربح

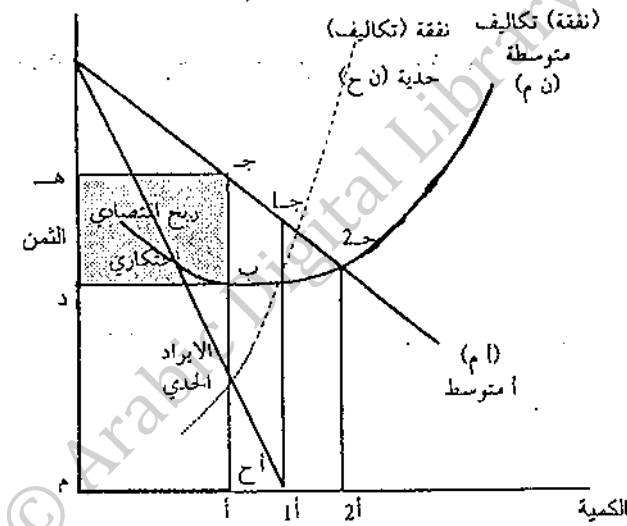
او التوازنات وهي(٢):

١. توازن المحتكر وحالة تحقيق ربح اقتصادي او فوق العادي:

ويتم ذلك عند مستوى الانتاج الذي يتساوى عنده الايراد الحدي مع نفقة الانتاج الحدية، وهذا واضح من خلال الشكل(٣) حيث (م أ) انتاج التوازن الخاص بالمحتكر.

(م هـ) سعر البيع.

(ح ب د هـ) الربح الصافي او الاحتكاري.



فالمؤسسة في هذه الحالة تبحث عن تحقيق أقصى ربح ممكن وبذلك نختار الناتج الذي تكون عنده المسافة العمودية بين منحنى الايراد الكلي ومنحنى التكاليف الاجمالية اكبر ما يمكن وهذا لا يتم الا عندما يكون الناتج (م هـ).

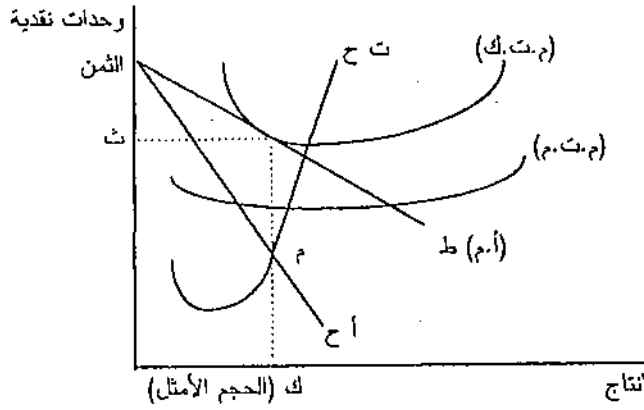
(١) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي ، فواز نايف وقيادر حسن ١٦٩ .

(٢) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي ، محمد عفر ، ٢٨٣ وما بعدها. الاقتصاد الجزئي ، عزعل الجاسم ٣٨٣ وما بعدها. مبادئ الاقتصاد الجزئي ، د. يعقوب سليمان ، ٣١١ وما بعدها.

(٣) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي، عاصم عربي، ص ٢٥٤.

٢. حالة تحقيق المحتكر ربح عادي:

وتحدث هذه الحالة عند تقاطع منحنى التكاليف الحدية (ت ح) مع منحنى الإيراد الحدي (أ ح) كما في الشكل (أ).



حيث ان وجود ارباح كبيرة في الصناعة والذي تعمل في ظل المنافسة الاحتكارية سوف يشجع المنتجين على الدخول في هذه الصناعات، وهذا لا يتحقق الا في الفترة الطويلة.

وفي هذه الحالة فان الارباح غير العادية التي حصل عليها المنتجون في هذه الفترة تكون عرضه للضياع ويغطي المنتج تكاليفه فحسب بما فيها الارباح العادية، التي حصل عليها المنظم.  
من الشكل (أ) نقطة التوازن  
(ك) الحجم الامثل للإنتاج.

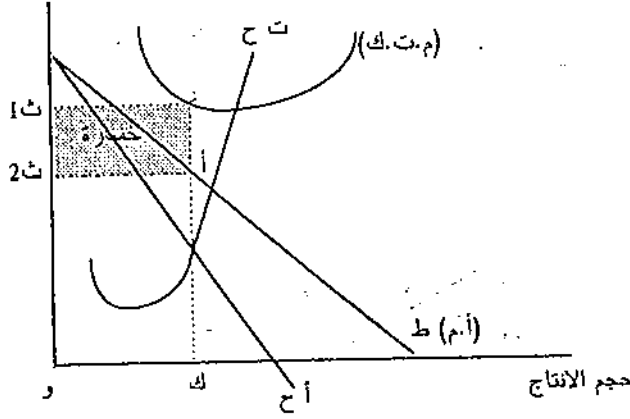
٣. حالة تحقيق المحتكر خسارة:

يوضح الشكل ان المحتكر في حالة خسارة تقدر بالمساحة (ث ١ ث ٢ أ ب).  
و (ك) حجم الإنتاج الامثل الذي عنده يتساوى الإيراد الحدي مع التكلفة الحدية.

(م ت ك) منحنى متوسط التكاليف يقع بأكملة أعلى من منحنى الإيراد المتوسط (أ م) وهنا يلجأ المحتكر إلى التقليل من خسائره او الغاؤها توازن المنتج المحتكر في الفترة الطويلة.

(١) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي، عاصم عربي، ص ٢٥٤. وانظر نظرية اقتصادية جزئية سامي خليل ص ٧٠٦.

لذى يجب ملاحظة ان المحتكر في المدى الطويل يستقر على الارباح الاقتصادية فوق العادية وهذا واضح من خلال الشكل (١).



حيث ان المحتكر وحيد ينفرد بطلب الصناعة مما يجعل له قوة في السوق بسبب قلة المرونة لهذا فهو يمر بانواع مختلفة من الارباح والخسائر التي يتوازن عندها.

توازن الوحدة الانتاجية في ظل المنافسة الاحتكارية:

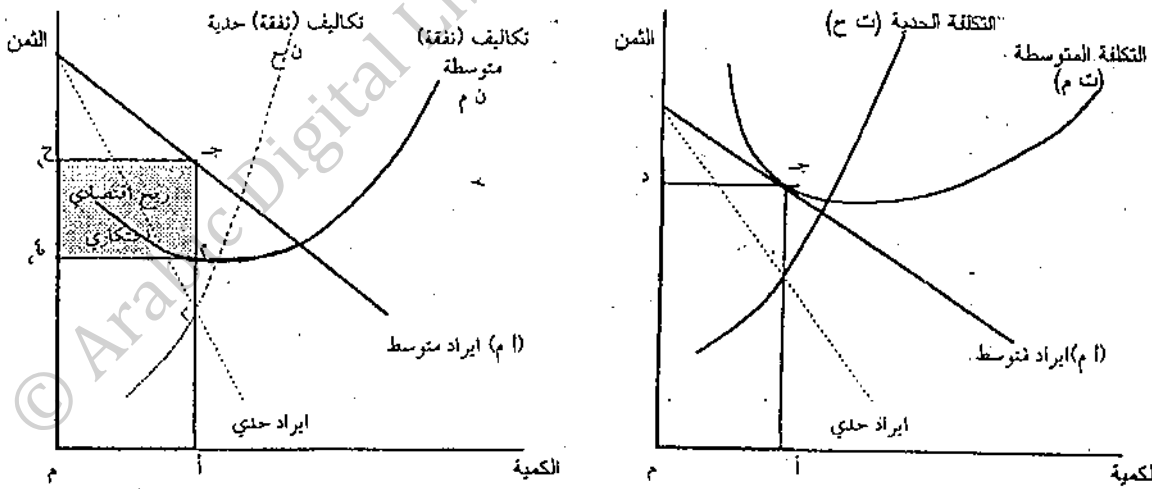
تجمع المنافسة الاحتكارية بين خصائص المنافسة الكاملة والاحتكار البحت فهي تأخذ من المنافسة عدد من المنتجين وكذلك وجود عدد من السلع تعتبر بدائل قريبة وتأخذ من صفات الاحتكار قدرة كل منتج على خلق سوق مستقل له.

اما عن توازن الوحدة الانتاجية تحت ظروف المنافسة الاحتكارية فانه وبالرجوع إلى ما ذكر سابقاً ومن خلال عرضنا حالة التوازن للمنافسة الكاملة وحالة التوازن للاحتكار التام وجدنا بانها تمر بمرحلتين او فترتين من التوازن في الاجل القصير والطويل وهذا ما ينطبق على التوازن في ظل المنافسة الاحتكارية ايضاً.

(١) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي، عاصم عربي، ص ٢٥٥.

ففي الفترة القصيرة: فان المؤسسة الاحتكارية تستطيع تحقيق التوازن وذلك بان تجري تعديلات على الثمن الذي تبيع به منتجاتها ، كما انها تستطيع تغيير حجم الناتج بشرط تغيير ثمن البيع ويتم التوازن في هذه الحالة بتعادل النفقة الحدية مع الابراد الحدي حيث ان المنتج يستطيع تحقيق ارباح عالية وهذه الارباح تختلف من مشروع لآخر وهذا يشجع المنتجين على الدخول في الصناعة في ظل المنافسة الاحتكارية وهذا لا يتحقق الا بالفترة الطويلة.

واما في الفترة الطويلة : فان الطلب الكلي على الصناعة يتم تقسيمه على اكبر عدد ممكن من المشروعات بحيث يتوقع كل مشروع الحصول على نصيب اقل من سوق الصناعة وهذا يؤدي إلى انتقال منحنى الطلب إلى اليسار ويستمر دخول مشروعات جديدة حتى تخففي الارباح غير العادية ويحل محلها الارباح العادية وهنا نصل إلى التوازن في المدى الطويل كما في الشكل (١).



(١) انظر مقدمة في علم الاقتصاد محمد الليثي وعبد الرحمن بسري ٢٨٧/١، وانظر علم الاقتصاد من خلال التحليل الجزئي مصطفى رشدي شيحة، ص ٥٤٨.

## المطلب الرابع

### توازن المنشأة في ظل اقتصاد اسلامي:

تطرقنا آنفاً الى حالات التوازن في السوق وكيفية تحديد اسعار السلع والخدمات في ظل هذه التوازنات ، الا ان انسب الطرق التي تكفل انتاج السلع وتحديد الاسعار هي المنافسة التامة، والاقتصاد الاسلامي بطبيعته يقوم على اساس حرية السوق والمنافسة مع وجود ضوابط حاكمة لهذه المنافسة واعتبارات شوعية لا يمكن تجاوزها او الخروج عنها نذكر منها:

١. مفهوم العمل الصالح في ميدان النشاط الاقتصادي والابداع فيه مما يكون له الاثر الكبير في التميز بالصناعة الانتاجية وقدرتها على المنافسة داخل الوطن وخارجه، ولا بد من اعداد الوسائل المتميزة لانتاج المنتج، وخفض التكاليف مما يمكن المستهلك من شراء السلعة بسهولة ويسر وبأقل ثمن ممكن(١).
٢. يرتبط مفهوم المنافسة بمسألة التبادل في الاسلام فالتبادل في الاسلام يعني تحقيق مصلحة الفرد والجماعة، وذلك في اطار المنافسة الحرة والتي تكفل لقوى العرض والطلب التفاعل بحرية في السوق واتخاذ الاجراءات التصحيحية اذا ما انحرفت المنافسة عن قواعد السوق.
٣. تحديد اولويات الانتاج في المجتمع، والالتزام بها ولكن بشرط السماح للدولة بالتدخل ومباشرة انتاج السلع الضرورية المطلوبة للمجتمع اذا ما فشلت الية السوق في تحقق انتاجها(٢).

### ضوابط المنافسة في السوق الاسلامية:

ذكرنا فيما سبق شروط المنافسة في السوق غير الاسلامية وحتى تنطبق هذه الشروط على المنافسة في السوق الاسلامية فلا بد من تعديل شروط المنافسة التامة السابقة الذكر وذلك على النحو التالي(٣):

(١) المبادئ الاقتصادية في الاسلام ، علي عبد الرسول ١٠٤-١٠٥.

(٢) انظر الاقتصاد الاسلامي ، محمد عفر ١٧٩/١ ، ٣٢٨/٣ وانظر كذلك السياسات الاقتصادية والشرعية ، محمد عفر ٧٥ ، التحليل الاقتصادي الجزئي ، محمد عفر ، ٢٢٨.

(٣) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي محمد عفر ص ٢٣٢.



١. ان عدد المتعاملين في السوق من جانب البائعين يتوقف على الانتاجية وحجم الطلب على منتجاتهم في الاسواق وذلك بما تلبي حاجات المجتمع دون زيادة او نقصان.
  ٢. حرية الانتقال بين الاسواق مكفولة لمختلف المتعاملين ولمختلف السلع وبالكميات المتاحة بشرط تأمين احتياجات الاسواق من السلع.
  ٣. تقييد انتقال عناصر الانتاج بين الصناعات الانتاجية المختلفة باذن الدولة وذلك بتوفير الضروريات التي يلزم ان يسير نظام المجتمع تبعاً لها وتوفير هذه الاشياء فرض كفاية فلا تكون هناك قيود.
  ٤. عدم تدخل الدولة بالتسعير وكذلك عدم السماح بتكوين تكتلات من قبل البائعين او المشترين للسلع والخدمات وذلك للتحكم في الاسعار.
  ٥. توفير السلع بامكان الشراء فيما يختص بالمعاملات المشروعة وتلك الممنوعة.
  ٦. التجانس في وحدات السلعة مطلوب لكي تكتمل للمنافسة شروطها وان يكون للسلعة الواحدة نفس السعر في جميع الاسواق.
- فالمنافسة بناءً على هذه الاسس تقوم على مبدأ العمل الصالح الذي ينال به المسلم الاجر الدنيوي والاخروي ويحقق ذلك مستوى عالٍ من الابداع مما يكون له الاثر الاكبر في التمييز : وهذا يتأتى عن طريق اعداد الوسائل الممكنة والاساليب الحديثة في الانتاج<sup>(١)</sup>. وفي ذلك قول الله تعالى " واعملوا صالحاً اني بما تعملون عليم"<sup>(٢)</sup> وقوله صلى الله عليه وسلم : "ان الله يحب اذا عمل احدكم عملاً ان يتقنه"<sup>(٣)</sup>.

(١) انظر تفصيل ذلك في كتاب المبادئ الاقتصادية في الاسلام علي عبد الرسول ٤٠ - ٤١

(٢) المؤمنون من آية ٥٥

(٣) صحيح الجامع الصغير وزيادته محمد ناصر الدين الباني ٣٨٣/١ رقم ١٨٨ وقال حديث حسن

ومصلحة الفرد والجماعة تتحقق في ظل هذه المنافسة وذلك عن طريق تفاعل العرض والطلب بحرية تامة وهذا ما يعرف بالنشاط التبادلي والذي يقسم على اسس مهمة نذكر منها<sup>(١)</sup>:

أ. الدعاية والاعلام ، فالاسلام يحرم الكذب في كل الاحوال حيث يقول تعالى "انما يفترى الكذب الذين لا يؤمنون بآيات الله وأولئك هم الكاذبون"<sup>(٢)</sup>. فلا بد من استخدام الدعاية الصادقة وعدم اللجوء إلى وسائل الغش والخداع التي تؤثر بطبيعتها على مواصفات الانتاج وهيكلته.

ب. معاينة السلعة وتحديد المواصفات: فبيع السلعة وانتاجها ينبغي ان يتميز بمواصفات خالية من مظاهر الغش والتضليل.

ت. الغاء التدخل غير المشروع وبعض انواع الوساطة في التبادل: ويتمثل ذلك في قوله صلى الله عليه وسلم " لا يبيع بعضكم على بيع بعض"<sup>(٣)</sup>.

هذا وقد اشار ابن خلدون إلى احترام عوامل العرض والطلب تقدرتها على تحقيق التوازن في السوق حيث قال : "اذا استبحر المصر وكثر ساكنه ورخصت اسعار الضروري من القوت وما في معناه، وغلت اسعار الكمالي من الادم والفواكه وما يتبعها، واذا قل ساكن المصر وضعف عمرانه كان الامر بالعكس"<sup>(٤)</sup>.

وقد اشار ابن تيمية إلى ذلك ايضا حيث قال : "فاذا كان الناس يبيعون سلعهم على الوجه المعروف، من غير ظلم منهم وقد ارتفع السعر، اما لقلّة الشيء واما لكثرة الخلق فهذا إلى الله فالزام الخلق ان يبيعوا بقيمة يعينها اكره بغير حق، واما الثاني فمثل ان يمتنع ارباب السلع من بيعها مع ضرورة الناس اليها، الا بزيادة على القيمة المعروفة فهنا يجب عليه بيعها بقيمة المثل، ولا معنى للتسعير الا الزامهم بقيمة المثل، فيجب ان يلتزموا بما امرهم الله به"<sup>(٥)</sup>.

(١) انظر الاقتصاد الاسلامي ، دراسة تطبيقية ، محمد عفر ٣٩-٤٨ . التحليل الاقتصادي الجزئي ٢١٤ وما بعدها.

(٢) النحل ١٠٥

(٣) رواه مسلم في صحيحه باب تحريم بيع الرجل على بيع أخيه . رقم ١٤١٢ . ٣/٩٣٣

(٤) المقدمة ص ٣٣٦ .

(٥) الحسبة في الاسلام لابن تيمية ص ٢٣ .

ولقد قال صلى الله عليه وسلم لما سئل بتحديد الأثمان لارتفاعها " ان الله تعالى هو المسعر القابض الباسط الرازق، واني لارجو ان القى الله وليس أحد منكم يطالبني بمظلمة ظلمته اياها في دم ولا مال" (١).

وبناءً على ما سبق ذكره فان مفهوم التسعير يتم تحديده بناءً على تفاعل العرض والطلب ولا يجوز التدخل في الاحوال العادية لان التدخل في الاحوال العادية لا يخدم الا المحتكرين واصحاب رؤوس الاموال والتجار.

وأخيراً فان توازن المنتج المسلم في السوق الاسلامية أقرب ما يكون إلى اسواق المنافسة التامة في النظام الوضعي ومع ذلك فإنه يختلف عن توازن المنتج في السوق التنافسية التامة في بعض النواحي اهمها (٢):

١. نهى الاسلام عن المغالاة في الربح وهناك بعض من الضوابط الاخلاقية والاقتصادية التي تجعل الربح مناسباً لجهود المنظم لقاء خدماته الانتاجية للمجتمع دون استغلال او تجاوز للحد وذلك بمنع استغلال النفوذ ومنع الاحتكار والرشوة والغبن والغرر.

٢. الفاقد الاقتصادي قليل الحدوث في المجتمعات الاسلامية حيث نهى الاسلام عن الاسراف والاستهلاك التبذيري وسوء استخدام الموارد، ونهى عن الفائدة الربوية.

٣. الاسلام يحث على الاستثمار وذلك من اجل منفعة المجتمع التي لا تقتصر على شخص معين.

٤. تحديد اولويات الانتاج في الاقتصاد الاسلامي وتوفر الضروريات والاحتياجات الاساسية لحفظ الدين والحياة والقوة البدنية والعقلية والمواد المختلفة اللازمة لاداء الواجبات تجاه النفس والاسرة والمجتمع.

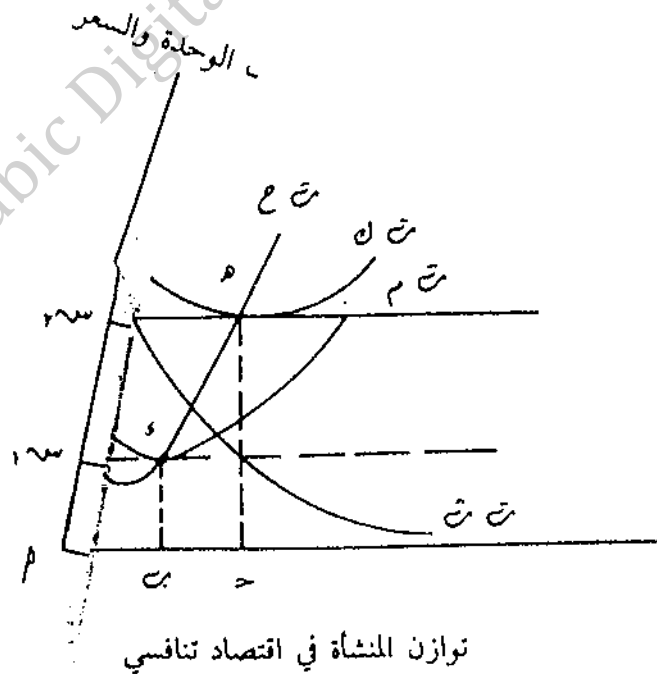
٥. لا يوجد التناقض بين تشجيع زيادة عدد المنشآت وصغر حجمها بالتالي كمطلب لتحقيق المنافسة وتشجيع المنظمات الاقتصادية الكبيرة التي تستخدم

(١) رواه أبو داود كتاب الاجارة رقم ٣٤٥١/٢ ٢٧٢/٢ والترمذي في ابواب البيوع باب ما جاء في التسعير ٣٨٨/٢ وابن ماجه كتاب التجارات باب من كره أن يسعر ٧٤١/٢ والدارمي في كتاب البيوع باب النهي أن يسعر في المسلمين ٢٤٩/٢ نيل الأوطار للشوكاني ٣٣٤/٥

(٢) انظر ، التحليل الاقتصادي الجزئي ، محمد عفر ، ٢٨٩ وما بعدها.

الانتاج الآلي على نطاق واسع تحقيقاً للكفاءة والنمو كما يحدث في النظام الرأسمالي كما أن الاحتكار على درجات ممنوع.  
 أما عن توازن المنشأة في ظل الاقتصاد الإسلامي فقد حاول الدكتور محمد عفر وضع تصور عام من خلال التوازن في الفترة القصيرة والطويلة ويمكننا إيجاز ذلك بما يلي (١):

١. توازن المنشأة في الاقتصاد الإسلامي في الأجل القصير:  
 يكون التوازن للمنشأة الإسلامية عند (أ س أ) ومتوسط التكاليف المتغيرة (ب د) أما كمية الإنتاج (أ ب) فهي أكبر مما يمكن من كمية الإنتاج في الاقتصاد الوضعي كما أن السعر في المنشأة الإسلامية (س أ) أقل منه في المنشأة الوضعية. أي أن انخفاض منحنيات تكاليف الوحدة من السلعة النسبي للمنشأة في الاقتصاد الإسلامي عن منحنيات التكاليف المقابلة في الاقتصاد غير الإسلامي. وزيادة كميات الإنتاج وانخفاض الأسعار وهذا واضح من خلال الشكل.

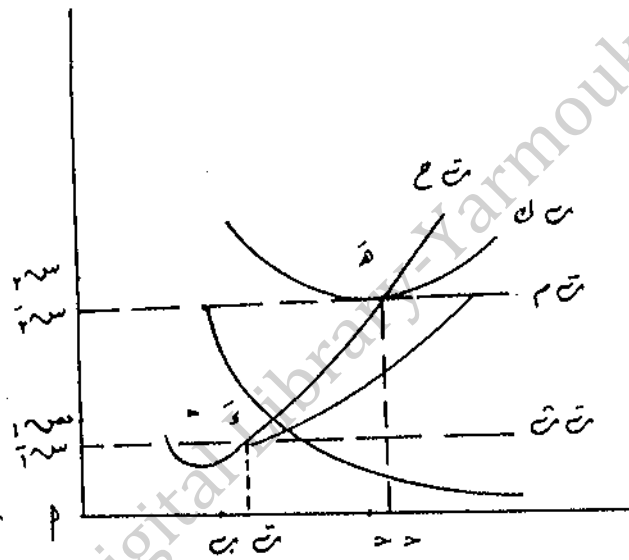


(١) انظر التحليل الاقتصادي الجزئي محمد عفر ٢٩٧ - ٣٠٠ انظر الاقتصاد الجزئي الإسلامي لعفر ص ٣٧٥ وانظر سلوك المنتج في الاقتصاد الإسلامي عماد ضيافة رسالة ماجستير جامعة اليرموك ١٩٩٨ ص ١٠٠

٢. توازن المنشأة في الاجل الطويل:

يحدث عند تساوي السعر (أ س<sub>٢</sub>) مع متوسط التكاليف الكلية (ح هـ) وكمية الانتاج (أ ج) اكبر من الكمية (أ ب) التي يتم انتاجها في الاقتصاد الوضعي، كما أن السعر في المنشأة الاسلامية اقل منه في المنشأة الوضعية وذلك من خلال الشكل.

تكاليف الوحدة والسعر



توازن المنشأة في اقتصاد إسلامي

## المطلب الثالث

### عوائد عناصر الإنتاج

تحدثنا في المبحث السابق عن كيفية تحديد اثمان السلع وسعر التوازن الذي يتحدد بناءً على تفاعل العرض مع الطلب، وفي حالة التوازن هذه يعني ان المشروع يكون قد حصل على أقصى ربح ممكن او أقصى خسارة ممكنة وبالمقابل فإنه يمكن تحديد اسعار (اثمان) عناصر الانتاج (الارض والعمل ورأس المال والتنظيم) عن طريق التقاء عرض العنصر مع الطلب عليه مع وجود بعض الخلافات على ما ذكرنا سابقاً وهذا ما سنتناوله في هذا الموضوع إن شاء الله تعالى.

### عوائد عناصر الانتاج:

أولاً : الربيع كإيجار للأرض:

ويعرف الربيع بأنه ثمن استغلال الارض او المواد الاولية، الموجودة في باطن الارض عندما يتم استغلالها في العملية الانتاجية، او فيما تدخل في نطاق الاستخدام الاقتصادي<sup>(١)</sup>.

فكلمة الربيع مقترنة بالارض فهو ايراد يقدم مقابل استغلال الارض ولكن ما هي طبيعة هذه الارض؟ وكيف يتحدد هذا الثمن؟.

جاءت نظرية ريكاردوا لتوضح هذا الامر حيث اعتمد في صياغته لنظريته المعروفة باسم الربيع النفاضلي على اساس مفاده ان السبب الرئيسي في تفاوت وتباين ريع الارض هو درجة خصوبتها او افضلية موقعها من الاسواق<sup>(٢)</sup>.

وبناءً عليه فان الثمن سيأخذ على اساس النفقة التي انفقت في الاراضي الاقل ويستفيد بذلك اصحاب الاراضي الخصبة لان الثمن سيكون مرتفعاً عند نفقة الانتاج بالنسبة لارضهم فيحصلون على هذا الفرق<sup>(٣)</sup>.

(١) مبادئ الاقتصاد الجزئي، د. يعقوب سليمان ٣٥٠. انظر مبادئ الاقتصاد الجزئي ، كامل بكري، ٢٣٩.

(٢) مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب ص ٣٤٨ وانظر تاريخ الفكر الاقتصادي لبيب شفيق ١٨٥

(٣) مبادئ الاقتصاد الجزئي عبد الوهاب الأمين ٢٧٨-٢٨٩ مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب ٣٤٨ تاريخ الفكر الاقتصادي ١٨٥

وهذا واضح من خلال المثال التالي (١).

الربح	التكاليف الكلية/د	الإيراد الكلية	سعر الطن	حجم الانتاج /الطن	درجة الخصوبة
٣٠	٧٠	١٠٠	١٠	١٠	A
٢٠	٧٠	٩٠	١٠	٩	B
١٠	٧٠	٨٠	١٠	٨	C
٠	٧٠	٧٠	١٠	٧	D
١٠-	٧٠	٦٠	١٠	٦	E

حيث يبين تناقص حجم الربح كلما انتقلنا إلى القطعة الأقل خصوبة، ونلاحظ أيضاً أن قيمة الانتاج الكلية يفوق قيمة التكاليف الكلية في القطع (C, B, A).

نلاحظ في قطعة اخرى ان قيمة الانتاج تكفي فقط لتغطية التكاليف فهي ارض حديه وهذا واضح في الارض D واما في الاخيرة فهي رديئة اي تحت حديه أي ان تكاليف الانتاج تفوق قيمة الانتاج.  
ثانياً: الأجر كثمن لخدمة العمل:

يعتقد الكلاسيكيون ان العمل سلعة كبقية السلع، وان ثمن العمل وهو الأجر ويتحدد على اساس عدد ساعات العمل اللازمة لانتاج تلك السلعة، وساعات العمل اللازمة لانتاج سلعة العمل هي الساعات اللازمة لانتاج الكمية من السلع الغذائية الضرورية لحفظ حياة العامل وتمكينه من الاستمرار في العمل (٢).

العلاقة ما بين الطلب على العمل والاجر الحقيقي:

والطلب على العمل هو طلب مشتق من الطلب على السلع فكما زاد طلب المستهلكين على السلع كلما زاد طلب المنتج على العمل اللازم لانتاجها وبالتالي

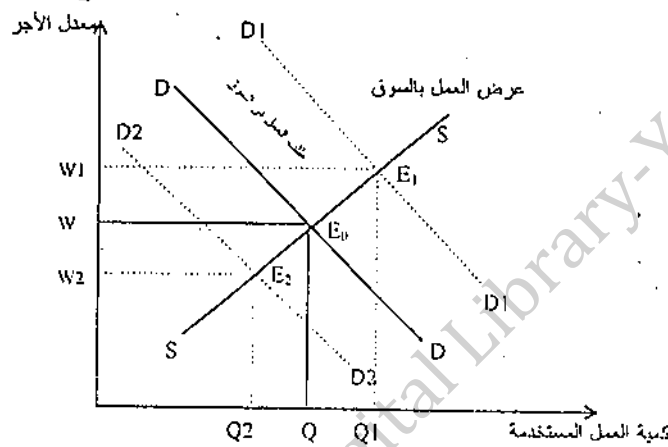
(١) مبادئ الاقتصاد الجزئي د. يعقوب سليمان ٣٤٩-٣٥٠

(٢) تاريخ الفكر الاقتصادي لبيب شقر ص ١٨٦

فانه بزيادة متوقعة في الطلب على السلعة يؤدي إلى زيادة نوع العمل الذي ينتج هذه السلعة وبالتالي فان العلاقة عكسية ما بين الطلب على العمل والاجر الحقيقي (١)

اما عرض العمل فيفترض الاقتصاديون ان عرض العمل ثابت ويتوقف مباشرة على معدل الاجر فان ارتفاع الاجر يزيد عدد الراغبين في الانضمام لقوة العمل فالعلاقة طردية (٢).

اما النظرية الحديثة للاجور (٣) فيقولون بتحديد الاجر عند المستوى الذي تتساوى عنده كمية العمل المطلوبة مع كمية العمل المعروضة وهذا واضح من خلال الشكل.



حيث  $E_0$  عندها تتساوى الكمية المعروضة مع الكمية المطلوبة من العمال فاذا ارتفع معدل الاجر النقدي من  $W_1 - W$  فيتحدد نقطة جديدة للتوازن هي  $E_1$  وبالمقابل اذا انخفض فان الكمية المطلوبة تفوق الكمية المعروضة من العمل عندها تتحدد نقطة جديد للتوازن  $E_2$ .

وبالمقابل فان ارباب العمل يرفعون الاجر او تخفيضه حتى يصل معدل الاجر إلى نقطة التوازن  $E_0$ .

ثالثاً : الفائدة كئمن لرأس المال (٤).

رابعاً: الربح (٥).

(١) مبادئ الاقتصاد الجزئي ، كامل بكري ، ٢٦٥ .

(٢) الاقتصاد الجزئي ، احمد العنان ، ٢١١ .

(٣) مبادئ الاقتصاد الجزئي ، يعقوب سليمان ، ٣٥٦ . وانظر مبادئ الاقتصاد الجزئي عبد الوهاب الأمين ٢٦٢ - ٢٦٥ .

(٤) راجع ص ٣٢-٣٦ .

(٥) راجع ص ١١-٢٠ .



## المطلب الرابع

### عوائد عناصر الانتاج في الاقتصاد الاسلامي:

تحدثنا في السابق وباختصار شديد عن عناصر الانتاج في الاقتصاد الوضعي والمتمثلة في الربح والفائدة والريع والأجر، وتعلمنا اثر هذه العوامل على السوق واثار قانون العرض والطلب في هذه العوامل، وفي حديثنا هذا سننكلم حول عناصر الانتاج في الاقتصاد الاسلامي، والمتمثلة بعنصر العمل، ورأس المال، والموارد الطبيعية (الارض) وهل هناك توافق بين نظرة الاقتصاد الاسلامي والاقتصاد الوضعي في هذه العناصر.

أولاً : رأس المال في الاسلام:

يقول سبحانه وتعالى : "وآخرون يضرِبُونَ فِي الْأَرْضِ يَبْتَغُونَ مِنْ فَضْلِ اللَّهِ، وَآخَرُونَ يُقَاتِلُونَ فِي سَبِيلِ اللَّهِ" (١).

قال الامام النسفي في تفسير هذه الآية "سوى الله بين المجاهدين في سبيل الله وبين الساعين في سبيل الرزق وهذا يدل على مكان الضرب في الاسلام، كما فسر الضرب بانه السفر للتجارة" (٢).

فالاسلام يحث على التمسك وطلب الرزق بشتى الوسائل الممكنة متوخين في ذلك جانب الحلال والحرام فقد حارب الاسلام الربا وحث على تجنبه ، ونهى عن الاحتكار بقصد غلاء الاسعار، ونهى عن التغرير بالمشتري بقوله تعالى: " يَا أَيُّهَا الَّذِينَ آمَنُوا لَا تَأْكُلُوا أَمْوَالَكُمْ بَيْنَكُمْ بِالْبَاطِلِ إِلَّا أَنْ تَكُونَ تِجَارَةً عَنْ تَرَاضٍ مِنْكُمْ " وبالمقابل حث على انفاق المال بالطرق المشروعة بقوله تعالى : "الَّذِينَ يَنْفِقُونَ أَمْوَالَهُمْ بِاللَّيْلِ وَالنَّهَارِ سِرًّا وَعَلَانِيَةً فَلَهُمْ أَجْرُهُمْ عِنْدَ رَبِّهِمْ وَلَا خَوْفٌ عَلَيْهِمْ وَلَا هُمْ يَحْزَنُونَ" (٣).

(١) المزمل، ٢٠

(٢) تفسير (مدارك التعرُّيل وحقائق التأويل) النسفي ٢٢٠/٤

(٣) النساء ٢٩

(٤) البقرة ٤٧٤

وقوله تعالى : " وما لكم ألا تنفقوا في سبيل الله ولله ميراث السموات والأرض " (١).  
فالإسلام أباح للإنسان أن يستعمل ماله بحرية، ومبدأ الحرية مقيد حيث  
يقول الإمام الشاطبي في ذلك " إن طلب الإنسان لحظه، حيث أذن له، لا بد فيه من  
مراعاة حق الله، وحق المخلوقين .. فانما حددت الحدود في طريق الحظ أن لا  
يخل الإنسان بمصلحة غيره" (٢).

فالمال كأحد عناصر تكلفة الإنتاج في الاقتصاد الإسلامي، توجب على  
المسلم حسن إدارته ووجوب استثماره، بالطرق المشروعة، حيث يزداد النماء  
والرضا، ولولي الأمر التدخل في حق الملكية لحماية عناصر الإنتاج، من أن يساء  
استخدامه، فعلى المسلم أن يحسن استخدام هذه الأموال، ويداوم على استثمارها  
بأفضل الطرق، التي يتطلبها المجتمع ومن شأن ذلك أن يؤدي إلى زيادة الثروة  
القومية وعدم تعطيل رؤوس الأموال (٣).

هذا وقد أباح الإسلام اجارة رأس المال، مقابل أن يحصل على عائد مادي  
وذلك متمثل بنظام المشاركة، عن طريقة عقد المضاربة في تمويل المشروعات  
الإنتاجية، غراماً أو غنماً، أي ربحاً وخسارة ليعد هذا النظام بديلاً عن الفائدة  
المحرمة شرعاً، ومن مزايا هذه المشاركة ما يلي (٤):

١. تشجيع الادخار وتوجيه المدخرات للاستثمارات.
٢. ترشيد استخدام رؤوس الأموال المتاحة للجميع وتوجيهها إلى أفضل سبل  
الاستثمار المختلفة.
٣. ضمان التكيف المستمر بين المصارف والمؤسسات التمويلية وزيادة قدرتها  
على مواجهة الازمات.
٤. القضاء على التناقض بين مصالح المنتجين ومصالح رأس المال ومنع تركيز  
رأس المال لدى فئة قليلة من المجتمع.

(١) الحديد من آية ١٠

(٢) الموافقات للشاطبي ١٣٥/٢ - ١٣٧

(٣) تكاليف الإنتاج والتسعير في الإسلام عوف الكفراوي ص ١٦

(٤) التحليل الاقتصادي الجزئي محمد عفر ص ٣٩٨-٣٩٩

لكن ما هو دور السوق في تحديد ثمن رأس المال؟  
يتمثل تحديد ثمن رأس المال في السوق الإسلامية بعدد من الضوابط نذكر  
منها<sup>(١)</sup>:

١. ان المذهب الإسلامي يترك لقوى السوق ان تتفاعل لتكوين الثمن وهذا ينسحب  
على تكوين ثمن رأس المال.

٢. المبدأ العام الذي يحكم قوى العرض والطلب هو مبدأ العدل ولذلك فإن  
المذهب الإسلامي تدخل بمجموعة من القواعد التي تحكم التعامل داخل السوق  
في رأس المال.

٣. لولي الامر التدخل لتنظيم نشاط رأس المال في المجتمع اذا انحرفت عن  
المبادئ السليمة.

عائد عنصر العمل:

يقول تعالى في كتابه الكريم: "فإن أرضعن لكم فآتوهن أجورهن"<sup>(٢)</sup> وفي ذلك  
دلالة واضحة على عائد عنصر العمل والمتمثل بالأجر المادي وهناك آيات أخرى  
في القرآن الكريم تدل على ذلك<sup>(٣)</sup>.

(١) الاقتصاد الإسلامي والفكر المعاصر ، رفعت العوضي ، ٢٢٧.

(٢) الطلاق ٦

(٣) الكهف ٧٧ القصص ٢٣-٢٨ التوبة ١٠٥

فالعَمَلُ فِي الْإِسْلَامِ أَمْرٌ وَاجِبٌ فِيهِ يَتَحَقَّقُ كِفَافُ الْأُمَّةِ وَتَقَدُّمُهَا (الْعَمَلُ الْمَادِي) (١) وَهَذَا مَتَمَثِّلٌ بِقَوْلِهِ تَعَالَى: "هُوَ الَّذِي جَعَلَ لَكُمْ الْأَرْضَ ذُلُولًا فَامشُوا فِي مَنَاكِبِهَا" (٢).

وَبِهِ الْفَلَاحُ وَالنَّجَاحُ (الْعَمَلُ الصَّالِحُ) وَذَلِكَ بِقَوْلِهِ تَعَالَى: "وَقُلْ أَعْمَلُوا بِسِرِّي اللَّهِ عَمَلَكُمْ وَمِنْ سُوْلِهِ وَالْمُؤْمِنُونَ" (٣).

أَمَّا فِيمَا يَخْصُ دَوْرَ السُّوقِ فِي تَحْدِيدِ الْأَجْرِ فَانْ هَذِهِ النُّقْطَةُ تَخْضَعُ لاعتبارات أهمها:

١. اشتراط الكفاية في الأجر.
  ٢. الأعداد الذي يقوم به العامل ليؤدي العمل.
  ٣. ترك قوى العرض والطلب للتفاعل بحرية.
- وسنتناول هذه الأمور بشيء من الإيجاز:
- أولاً: اشتراط الكفاية في الأجر:

يقول ابن تيمية: " فإذا كان الناس محتاجين إلى فلاحه قوم أو نساجتهم أو بنايتهم، صار هذا العمل واجباً، يجبرهم ولي الأمر عليه إذا امتنعوا عنه، بعوض المثل ولا يمكنهم من مطالبة الناس زيادة عن عوض المثل ولا يمكن الناس من ظلمهم بأن يعطونهم دون حقهم" (٤).

(١) العمل المادي عبارة عن عوض الذي يتقاضاه الفرد نتيجة تقديمه جهده ومنفعته للغير وهذا العوض له عدة أشكال فإمّا أن يكون نقداً أو عيناً ... ومن المعروف في الشريعة الإسلامية أن الأرض الموات كانت تعطى للناس فمن كان عنده المقدرة على اصلاحها عن طريق العمل فيها كانت حقاً له من حيث ملكيتها وانفعائه منها ومن كان غير قادر على اصلاحها وزراعتها واعتمالها كانت تؤخذ منه وتعطى للآخر حتى لا تتعطل عن الانتاج ... وهذا دليل قاطع على دور العمل في أنه يعتبر طريقاً للملك، الملكية في الشريعة الإسلامية، عبد السلام العبادي ٦٨/٣

(٢) سورة الملك من آية ٦٧

(٣) سورة البقرة آية ١٠٥

(٤) الخبئة ٢٥

ويقول في موضع آخر " وكذلك اذا احتاج الناس إلى من يصنع لهم آلات الجهاد، من سلاح وجسر للحرب وغير ذلك، فيستعمل بأجرة المثل، ولا يمكن المستعملون من ظلمهم، ولا العمال من مطالبتهم بزيادة على حقهم، مع الحاجة إليها فهذا تسعير الاعمال"<sup>(١)</sup>.

من خلال النص السابق نلاحظ ما يلي:

١. جواز تدخل ولي الامر في حفظ حق العامل عندما يقوم الناس باستغلاله والاجحاف بحقه.
٢. اجبار اهل الصناعات عند الحاجة الماسة لهم لنوع معين من العمل مفقود من السوق.
٣. التسعير الواجب والذي يتم تقديره بناءً على تفاعل العرض والطلب.

ثانياً : الاعداد الذي يقوم به العامل ليؤدي العمل:

فاذا ما حجزت الآلة عن العمل فينبغي على ولي الامر توفيرها، ولذلك قالوا اذا استهلك سلاح الجندي عن العمل يعوض عنه<sup>(٢)</sup>.

وروعي عند العطاء ما يربطه الجندي من خيل لمثل الاعداد اللازم للقتال وبناءً عليه فانه اذا كان هناك عمل تلزم له دراسة وتعليم وتدريب فان مثل هذه الدراسة تكون موضع اعتبار عند تقدير العطاء<sup>(٣)</sup>.

ثالثاً: ان الاسلام ترك لقوى العرض والطلب للتفاعل بحرية تامة في ضوء مبدأ العدل الذي ذكرناه سابقاً وبناءً عليه تتدخل بعض التنظيمات في السوق الاسلامية مثل المبادئ التي تنظم ساعات العمل، والمبادئ التي تنظم المعاملة بين الاطراف صاحبة المصلحة المشتركة في إنتاج العمال، واصحاب العمل (الاعمال) مثل: الاتقان، والعمل في حدود الطاقة، وتنظيم المعاش<sup>(٤)</sup>.

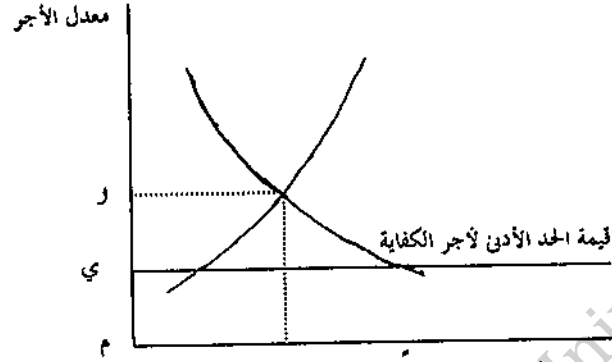
(١) الحسبة ٢٥.

(٢) الاحكام السلطانية للماردي ٢٠٦.

(٣) الاقتصاد الاسلامي والفكر المعاصر رفعت العوضي ١٧٨-١٧٩.

(٤) المصدر السابق، ١٨٩.

وهذا واضح من خلال الشكل.



يتحدد الأجر عند البعض بناءً على تفاعل قوى الطلب والعرض بشرط ألا يقل عن الحد الأدنى للأجور وهو حد الكفاية<sup>(١)</sup>. كما في الشكل. فيما يخص طلب العمل في الاقتصاد الإسلامي:

ذكرنا في السابق أن العامل الأساسي في تحديد ثمن العمل هو حد الكفاية وأن لا يقل عن المستوى العام للمعيشة في بيئة العامل<sup>(٢)</sup>.

ومعيار تحديد الأجر على قدر مشقة العامل وإنتاجيته<sup>(٣)</sup>.

ويزداد الطلب على العمل إلى المستوى الذي يتحقق عنده أعلى ربح ممكن

أي عندما يتساوى الأجر الحقيقي مع الإنتاجية الحدية للعمل<sup>(٤)</sup>.

أما عرض العمل:

فمن المفروض أن المسلم يجب عليه أن يبذل جزءاً من وقته بذكر الله تعالى، وعادة ما تعتمد قرارات عنصر عرض العمل الفردي، على تفاضل الفوائد بين مقدار الوقت الذي يبذله في العمل، والوقت الذي يبذله في الراحة النفسية التي هي العبادة، لذلك يكون هناك ما يسمى بمفهوم منحى الدخل والعبادة وهو عبارة عن مجموع التراكيب المتعددة من الدخل والعبادة ذات الأشباع المتكافئ عند المسلم<sup>(٥)</sup>. وهذا واضح من خلال الشكل.

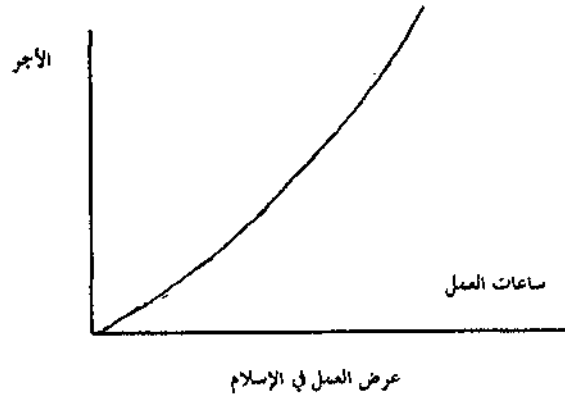
(١) الاقتصاد الإسلامي رفعت العوضي، ١٨٨-١٨٩.

(٢) انظر مقومات الاقتصاد الإسلامي عبد السمیع المصري ص ٢٩. و انظر النظم الإسلامية أنور الرفاعي ص ٧٩.

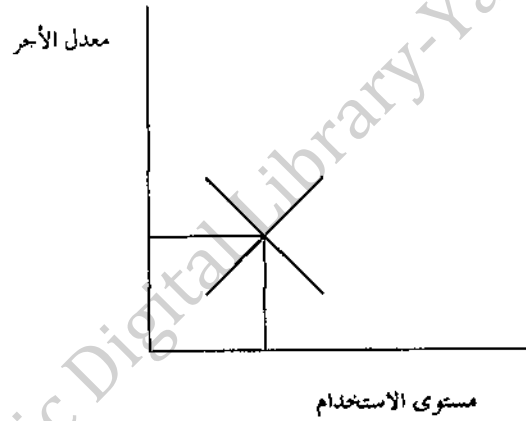
(٣) الإسلام والتنمية الاقتصادية شوقي دنيا ص ١٤٤.

(٤) التحليل الاقتصادي الإسلامي "الدخل والنقد ومعدل الربح" ضياء مجيد ص ٦٢.

(٥) المصدر السابق ص ٦٢.



اما التوازن فيتحقق عند مستوى الاستخدام التام ومستوى الناتج الكلي في الاقتصاد الإسلامي<sup>(١)</sup>. فالاسلام يحارب البطالة بكل صورها واشكالها، ومع ذلك جعل الاسلام للعامل الحرية في اختيار نوع العمل الذي يناسبه وهذا واضح من خلال الشكل.



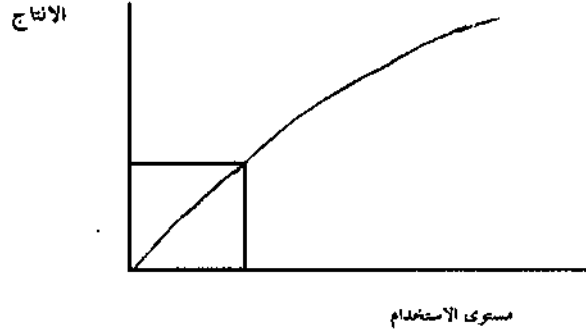
والاسلام حظ على عدالة التوزيع في حفظ التوازن فلا ينبغي ان يكون هناك تفاوت شديد في توزيع الثروة يستأثر من خلاله فئة معينة من الافراد او دولاً معينة بالخير كله، بل ان يعم الخير الجميع بان يكون التفاوت منضبطاً او متوازناً بحيث لا يكون هناك ثراء فاحش بجواره فقر مدقع<sup>(٢)</sup>.

فارتفاع الاجر بشكل كبير يرافقه انخفاض في اثر الدخل بل قد يتحول وقت الراحة إلى سلعة رديئة (أن وقت الراحة عند مستوى معين من الدخل او بعد حد معين من الراحة يصبح غير مرغوب أي سلعة رديئة).

<sup>(١)</sup> المصدر السابق ٦٢-٦٣

<sup>(٢)</sup> المذهب الاقتصادي الإسلامي محمد الفنجري ص ١٨٢.

وهذا يعني ان ميل منحنى عرض العمل سيكون موجبا وعليه فان اثر الدخل واثرا الاحلال في هذه الحالة يعملان على زيادة ساعات العمل مع زيادة الأجر أي ان ميل عرض العمل سيكون موجبا ولن يصل إلى الصفر<sup>(١)</sup>.



ان مستوى الناتج الكلي عند مستوى الاستخدام التام (م) عند استخدام كمية العمل (م)<sup>(٢)</sup>.

ثالثا : عائد الارض والموارد الطبيعية:

نجد أن القرآن الكريم قد اشار لذكر الموارد الطبيعية فاذا استغلها الانسان استغلالا جيدا فانها تكون له العائد الاستثماري المتميز. ومن هذه الموارد: الاراضي الزراعية، والحيوان، وموارد الماء، ومناجم الغاز، والمعادن السائلة<sup>(٣)</sup>.

(١) اثر الاجر على عرض العمل، رسالة ماجستير جامعة اليرموك محمد الشبول ، ص ٨٤.

(٢) التحليل الاقتصادي ضياء مجيد ص ٦٣

(٣) الآيات النمل ١٠-١١ ، يس ٧١-٧٢ ، النمل ٨٠ ، الزمر ٣١ ، ابراهيم ٣٢ ، النمل ١٤ ، يس ٣٤-٣٥ ، الحديد ٢٥ ، سبأ ١٢ ،



واما احاديث النبي صلى الله عليه وسلم فهي كثيرة وبمجموعها تدل على جواز اجارة الارض واستغلالها وان كان البعض يرى عدم جواز الاجارة او المزارعة مطلقاً بقوله صلى الله عليه وسلم، " من كانت له ارض فليزرعها أو ليمنحها اخاه"<sup>(١)</sup>، والخلاف لا يهمنا في هذا المجال<sup>(٢)</sup>.  
فمن الاحاديث:

- ما روى عن ابن عمر ان رسول الله صلى الله عليه وسلم اعطي اهل خيبر الارض على ان يعملوها ويزرعوها ولهم شطر ما يخرج منها<sup>(٣)</sup>.

- وعن سعد بن ابي وقاص قال : كنا نكري الارض بما على السواقي من الزرع، وما سعد بالماء منها فنهانا رسول الله صلى الله عليه وسلم عن ذلك وأمرنا ان نكريها بذهب او فضة<sup>(٤)</sup>.

وللخروج من الخلاف فقد جاز اعطاء الارض للغير بمقابل (ثمن) على ان مصلحة الجماعة هي الاولى بالاخذ في اطار مبادئ الشريعة<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> صحيح البخاري، كتاب المزارعة، رقم ٢٢١٦، ٨٢٥/٢.

<sup>(٢)</sup> راجع في موضوع الخلافات الودائع المصرفية ، حسن الامين ، ٣٠٥. والاقتصاد الاسلامي والفكر المعاصر ، رفعت العوضي ، ٢٠٩-٢٣٦، مصرف التنمية ، رفيق المصري ، ٢٢٤-٢٣١.

<sup>(٣)</sup> سنن ابن ماجه ، ٨٣١/٢ ، رقم الحديث ٢٤٦٨ ، ورواه البخاري في سننه باب المزارعة مع اليهود (٢٢٠٦) ٨٢١/٢

<sup>(٤)</sup> رواد ابن ماجه في سننه كتاب الرهن باب استكراء الأرض بالطعام ٨٢٣/٢ ، رقم ٢٤٦٥.

<sup>(٥)</sup> انظر الاقتصاد الاسلامي، العوضي ، ٢٣٩.

## المطلب الخامس التسعير وعلاقته بالربح

### التسعير لغةً:

تقدير السعر والسعر هو الذي يقوم عليه الثمن وجمعه أسعار وأسعر وسعروا تسعيراً ويقال سعروا أي انفقوا على السعر<sup>(١)</sup>.  
وعُرِّفَ في مختار الصحاح أن: <sup>(٢)</sup> التسعير تقدير السعر.

أما في تعريفه الشرعي فكما عرفه الشوكاني بأنه "أمر الخليفة أو نائبه أو ولاته على الأمصار لأهل السوق أن لا يبيعوا إلا بسعر معين دون زيادة أو نقصان لمصلحة معينة يراها من يسعر"<sup>(٣)</sup>.

وبناءً عليه لا بد أن يكون هناك أمر، وأمر الخليفة لا يأتي إلا من مصلحة والمصلحة هنا تتضمن مصلحة الفرد، والجماعة خاصةً بالأسواق التجارية والتي تعقد فيها صفقات البيع والشراء، ومصلحة الجماعة والفرد هنا أن لا يبيع بزيادة تضر بالمستهلك أو نقصان يضر بالمنتج فالعلاقة وطيدة بين التسعير وقانون العرض والطلب.

والأصل عدم التدخل في التسعير وهذا واضح من خلال حديث الرسول صلى الله عليه وسلم الذي يقول فيه " إن الله هو الخالق الباسط الرزاق المسعر واني لأرجو أن ألقى الله ولا يطلبني أحد بمظلمة ظلمته إياها في دم ولا مال"<sup>(٤)</sup>.  
ولعل هذا هو دليل المانعين من التسعير، ولكن الجواز مقتصر على مصلحة الفرد والجماعة ويعلق ابن خلدون على ذلك اقتصادياً رابطاً موضوع التسعير بالاحتكار وقوة العرض والطلب.

<sup>(١)</sup> الفاموس المحيط للفيروز ابادي ٤٠٧

<sup>(٢)</sup> مختار الصحاح محمد ابن الرازي ص ٣٢١

<sup>(٣)</sup> نيل الأوطار للشوكاني ٢٣٥/٥.

<sup>(٤)</sup> الحديث أخرجه أبي داود في كتاب الاجارة باب التسعير سنن أبي داود ٢/ ٢٧٢ برقم ٣٤٥١ كما أخرجه الترمذي في سننه في أبواب البيوع باب ما جاء في التسعير وقال عنه حديث حسن صحيح سنن الترمذي ٢/ ٣٨٨ رواه ابن ماجه كتاب التجارات باب من كره أن يسعر سنن ابن ماجه ٢/ ٧٤١. ورواه الدارمي في كتاب البيوع باب في النهي أن يسعر في المسلمين سنن الدارمي ٢/ ٢٤٩. قال الشوكاني حديث أخرجه البرار وأبو يعلى قال الحافظ واستاده على شرط مسلم وصححه ابن حبان ٥/ ٣٤٠.

فيعلل تحريم التسعير في الأحوال العادية لأنه في هذه الحالة يؤدي إلى تدخل الحكومة غير المبرر وخاصة في الأسعار لأن سياسة التسعير الجبري مثلاً تعتبر اقصر الطرق نحو ارتفاع سعر السلعة أو اختفائها من الأسواق أو حدوث الأزمات التموينية وبالتالي فإن التسعير في الأحوال العادية لا يخدم أصحاب الدخل المحدود والمستهلكين، وإنما يخدم المحتكرين وأصحاب رؤوس الأموال والتجار الكبار، كما أن التسعير في مثل هذه الحالة يعني إطلاق يد الدولة في القطاع الخاص كمنافس للأفراد وهذه المنافسة غير متكافئة لأن رأس مال الدولة كبير ورأس مال الأفراد مقارنة مع الدولة قليل، ومتقارب فيما بين الأفراد مع بعضهم البعض، ومن ناحية ثانية فإن عدم التكافؤ بالنفوذ والقوة حيث تستطيع الحكومة بما تملكه من احتكار لوسائل القانون والقوة إن تنزع ما تريد، بأقل الأسعار، وأن تفرض ما تريده بقوة القانون، وقد يؤدي تدخل الدولة غير المبرر إلى انعدام الحوافز والاحباط والكساد<sup>(١)</sup>

وفي حالة الظلم والغش المتناهيين فإن لولي الأمر أو من يقوم مقامه بالتدخل المباشر لتحديد السعر تفادياً للحوادث التي قد تلحق بالطرف المستهلك أو المستثمر، وبالتالي فإن الأصل في الأسعار أن يتم تحديدها عن طريق تفاعل قوى العرض والطلب في السوق، والتي تتمثل في الإطار الإسلامي، ويكون التدخل من قبل الدولة لتحديد الأسعار في حالة الضرورة فقط، والتسعير يكون بفرض الثمن العادل، الذي يعمل على تحقيق العدل في المبادلات التجارية فلا يلحق الظلم بالمنتجين، فلا يقدر على تكاليف الإنتاج وتحقيق ربح معقول لهم ولا يدع مجالاً لاستغلال المستهلكين من ذوي الدخل المحدود والفقراء على درجة الخصوص<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> المقدمة لابن خلدون ص ٨٧ - ٨٨.

<sup>(٢)</sup> انظر ذاتية السياسة الاقتصادية شوقي الفنجري ص ٢١٦.

هذه خلاصة عامة في التسعير من الناحية الاقتصادية علما أن هناك كتابات كثيرة حول هذا الموضوع فلا بد من ملاحظة ١- عدم جواز التسعير في الأحوال العادية التي تكون فيها الأسعار طبيعية (١).

٢- جواز التسعير في الأحوال التي يكون فيها الغلاء بسبب مباشر أو غير مباشر يتبع إرادة الإنسان، حيث تلعب الأهواء والشهوات والاطماع دورها في الموضوع (٢) والأمر الآخر التكاليف والذي له علاقة واضحة وأكيد في موضوع التسعير فهو الأساس الذي يبني عليه التسعير الجبري من جانب ولي الأمر وفرضه على إرادة المتعاملين، ولهذا أهمية كبرى بالنسبة للاقتصاد العام والخاص أيضا وهو يعمل على أن تباع السلع والخدمات أو تقدم من جانب الدولة بأقل تكلفة حتى يتحقق الربح أو الفائض أو الهدف (٣).

وفي حقيقة الأمر إن كلام ابن القيم في قضية التسعير نجد فيه الحكمة العملية للاقتصاد الإسلامي فيقول "التسعير منه ما هو ظلم محرم ومنه ما هو عدل جائز". فإذا تضمن ظلم الناس وكراههم بغير حق على البيع بثمن لا يرضون أو منعهم مما أباحه الله لهم فهو حرام وإذا تضمن العدل بين الناس مثل كراههم على ما يجب عليهم من المعاوضة بثمن المثل، ومنعهم ما يحرم عليهم من أخذ الزيادة على عوض المثل، فهو جائز بل واجب (٤).

وفي حالة الظلم الجائر نجد أن لولي الأمر التدخل وهذا ما قرره مجمع الفقه الإسلامي المنعقد بالكويت ١٤٠٩ هـ في مؤتمره الخامس حيث نص القرار على أنه: لا يتدخل ولي الأمر بالتسعير إلا حيث يجد خلا واضحا في السوق، والأسعار، ناشئا من عوامل مصطنعة، فإن لولي الأمر حينئذ التدخل بالوسائل العادية الممكنة، التي تقضي على العوامل وأسباب الخلل والغلاء والغبن الفاحش (٥).

(١) راجع في ذلك أقوال الفقهاء وأدلتهم من الكتب التالية: الفتاوى الهندية الشيخ نظام ٢١٤/٢ الاختيار لتعليل المختار ١٦٠/٤ المشي ٢٣٩/٤

(٢) راجع في ذلك حاشية ابن عابدين ٢٥٦/٥، فتح القدير ابن الهمام ٥٩٩/١٠،

(٣) انظر تكاليف الانتاج عوف الكفراوي ص ٦.

(٤) انظر الطرق الحكمية في السياسة الشرعية لابن القيم ص ٢٤٤

(٥) الاقتصاد الإسلامي والقضايا المعاصرة د. علي السالوس ٧٩٣/٢.

### المبحث الثالث

#### محاسبة التكاليف وعلاقتها بالارباح

تسجل محاسبة التكاليف وتصنف وتعرض وتفسر بيانات المواد والعمل وتكاليف التصنيع غير المباشرة والمتعلقة بإنتاج السلعة أو الخدمة<sup>(١)</sup>. ويمكن الاستفادة من هذه البيانات في تحسين مستوى كفاية التشغيل في الوحدة الاقتصادية من حيث التشغيل، للوصول إلى أقل تكلفة ممكنة لأجود الأصناف ولأفضل الخدمات<sup>(٢)</sup>.

إذا فالتكاليف متعلقة بالمنتج أو بمعنى آخر بأي وجه من أوجه النشاطات الاقتصادية المختلفة، والغرض من ذلك هو تحديد تكاليف إنتاج السلعة حتى يتسنى له معرفة الجدوى الاقتصادية من هذا المنتج أيضاً ومبدأ الربح والخسارة. ولذلك عُرِّفت التكلفة بأنها التضحية ( نقص في الاصول أو زيادة في الخصوم) التي تكبدتها المنشأة في سبيل الحصول على عنصر ذي قيمة<sup>(٣)</sup>. هذا ويمكن ان نلخص أهداف وغاية محاسبة التكاليف بما يلي:

أ- تحديد تكلفة الوحدة المنتجة من السلعة لغرض:

- ١- تحديد الربح للفترة
- ٢- تقييم المخزون<sup>(٤)</sup>.

ب- توفير اساس سليم لتقويم الانتاج التام والانتاج غير التام والأعمال تحت التنفيذ في الفترة المالية، وذلك لاغراض التصوير الصحيح لنتائج الاعمال والقوائم المالية والحسابات الاقتصادية والقومية<sup>(٥)</sup>.

ج- ضبط ورقابة عناصر التكاليف وبالتالي تحقيق أكبر انتاج ممكن بأقل التضحيات الممكنة، وبناءً عليه تقوم محاسبة التكاليف بخفض تكلفة الانتاج مع الحفاظ على المواصفات الخاصة بالمنتج حتى تتحقق له الجودة المطلوبة من أجل

(١) محاسبة التكاليف، فوزي غرايبة ص ١٦

(٢) تكاليف الانتاج. عرف الكفراوي ص ٣٣.

(٣) محاسبة التكاليف، خليفة ضوء ص ٢٣

(٤) محاسبة التكاليف ، فوزي غرايبة ص ١٧

(٥) اساسيات محاسبة التكاليف /محمد بليغ ص ٢٠

انجاح التسويق ويعتبر انجاح هذه المهمة أمراً جوهرياً لحماية المنشأة من الخسائر التي قد تتعرض لها بسبب الاستخدام غير الرشيد لهذه الموارد<sup>(١)</sup>.  
د- التخطيط ويعني هنا تحديد اهداف المشروع التي ينبغي أن تسعى الجهود المشتركة الى تحقيقها<sup>(٢)</sup>.

© Arabic Digital Library-Yarmouk University

---

(١) مبادئ محاسبة التكاليف السيد عبد المقصود بيان ص ٢٦

(٢) مبادئ محاسبة التكاليف الصناعية أحمد نور ص ١٠

## المطلب الأول

### مقومات نظام التكاليف

لا بد لأي منشأة اقتصادية حتى تحقق مفهوم التنمية الاقتصادية أن تتوفر فيها مقومات وأركان تكفل أداء وظائف هذه المنشأة ويمكن تلخيص هذه الأركان بمايلي:-

أولاً: دليل عناصر التكاليف:

وتنقسم إلى ثلاثة عناصر أساسية هي (1) :

(أ) عنصر تكلفة المواد (المستلزمات السلعية) : هي التكاليف التي استخدمت في النشاط و تمثلت في أشياء مادية ملموسة مثل: قيمة المواد الرئيسية والمساعدة المستخدمة في النشاط.

(ب) الأجور: وهي تشمل التضحيات الاقتصادية التي تتحملها المنشأة في مقابل الجهد البشري الذي يبذله العاملون في المنشأة ويشمل أيضاً المزايا العينية التي تقدم لهؤلاء العاملين والتأمينات الاجتماعية والصحية عند هؤلاء العاملين.

(ج) الخدمات : والتي تشمل التضحيات الاقتصادية التي تتحملها المنشأة في سبيل استخدام الخدمات اللازمة لمزاولة نشاطها مثل( خدمة السكن، وخدمة النقل ، مبلغ الإيجار ، مصروفات النقل...)

ثانياً: دليل مراكز التكاليف:

وهي عبارة عن دائرة نشاط متجانس ويحتوي على مجموعة من عوامل انتاج متماثلة وينتج عن منتج متميز او خدمة متميزة قابلة للقياس ، ويمثله وحدة مسؤولة تبعاً للتنظيم الاداري للوحدة الاقتصادية.

ولهذا عرفها أحدهم بأنها وحدة تنظيمية مختصة بأداء وظيفة معينة ولها سلطة محددة يتم ربط هذا المركز بشخص معين مسؤول يمكن الرجوع إليه لتحديد مسؤولية الانحراف عن الأهداف المقررة (2) .

ويمكن تقسيمها للمراكز الآتية (3):

(1) اساسيات محاسبة التكاليف، محمد بلع ص ٤٣.

(2) نظم محاسبية في الاسلام، محمد عطية " ص ٧٧" نقلاً عن نظم محاسبة التكاليف للمؤلف نفسه ص ٧٠ .

(3) مبادئ محاسبة التكاليف، السيد عبد المقصود بيان ص ١٣٠ - ١٣١.

- أ- مراكز الإنتاج : وهي عبارة عن المراكز التي تؤدي فيها عمليات وأنشطة إنتاجية على أجزاء ومكونات المنتجات النهائية للمنشأة.
- ب- مراكز الخدمات الفنية : وهي عبارة عن المراكز التي تؤدي نشاطاً فنياً بغرض مساعدة باقي المراكز في المنشأة وتهيئتها في حالة صالحة لمزاولة نشاطها وأداء وظائفها.
- ج- مركز الخدمات التسويقية : وهذه خاصة بترويق منتجات المنشأة وتوصيلها للمستهلك.
- د- مراكز الخدمات الإدارية والتحويلية : وهي التي تؤدي خدمات إدارية وتحويلية وإشرافية ورقابية عامه لجميع المراكز الأخرى التي تتكون منها المنشأة.
- هـ- مراكز العمليات الرأسمالية : هي المراكز التي تقوم بالنشاط الاستثماري في المنشأة.

ثالثاً: دليل وحدات قياس التكاليف (١)

- وتتصدر الوظائف الرئيسية لوحدات قياس التكاليف بالأمور التالية:
- أ- حصر المنتجات النهائية وتقسيمها إلى مجموعات متشابهة وتقسيم كل مجموعة حسب الاختلافات الرئيسية فيها.
- ب- اختيار الوسائل الفنية للتعبير عن الوحدات التي يقاس بها الناتج النهائي من السلع والخدمات.
- وبناءً عليه فإننا نطلق وحدات الإنتاج النهائي سواء كانت سلع أو خدمات أو وحدات تكاليف ووحدة التكاليف تتحدد على أساس الهدف الأصلي من قيام النشاط وهي التي يجب أن تنسب إليها عناصر تكاليف أوجه النشاطات الاقتصادية المختلفة<sup>(٢)</sup>.

(١) دراسة في تكاليف الإنتاج والتسعير عوف الكفراوي ص ٣٩.

(٢) المصدر السابق، ص ٣٩



هذا ويجب التنبيه الى نقطة هي مقصودنا من هذا المبحث ان تصنيف عناصر التكاليف في الاقتصاد الوضعي مقاربة تماماً لما يراه النظام الاقتصادي الإسلامي<sup>(١)</sup>

وهناك شبه اتفاق بين المحاسبين ورجال الإدارة ان محاسبة التكاليف تخدم من أغراضها غرض تحديد الأسعار باعتبار ان التكلفة هي أهم العوامل في تحديد السعر في جميع أنواع البيوع<sup>(٢)</sup>.

وهذا وبالرغم من وجود عوامل أخرى تدخل في تحديد السعر مثل نوع المنافسة السائدة وطبيعة الإنتاج في المشروع ونوع السلعة نفسها ومدى قابليتها للتلّف ومدى تدخل الدولة في تحديد السعر إلا ان التكلفة السلعية عامل أساسي عند تحديد سعر البيع ورسم سياسة سعريه للسلع والخدمات، بغرض توجيه عملية الإنتاج وتحديد حجم الاستهلاك<sup>(٣)</sup>.

ومن خلال العرض الموجز والسريع للتكاليف وطبيعتها وأركانها وجدنا بأنها مخاطرة او تضحية تتكبدها الشركة او المشروع الإنتاجي في سبيل الحصول على سلعة ذات قيمة شرائية، خاضعة لمواصفات ومقاييس، ترضي رغبة المستهلك، وعند حصول هذا الغرض الأكيد، نرى بأن المنتج يستطيع ان يحدد الأسعار بناءً على عناصر التكاليف التي بذلت في سبيل الحصول على هذه السلعة من أجور وخدمات وكافة المستلزمات السلعية أو عناصر التكاليف.

(١) انظر في هذا المجال: - تكاليف الإنتاج عرف الكفراوي (٤٣-٤٧).

- مبادئ محاسبة التكاليف أحمد نور (٤٢-٦٢).

- مبادئ محاسبة التكاليف. د. السيد عبد المقصود (٢٩-١٠٣).

<sup>(٢)</sup> محاسبة الشركات والمصارف عمدة عطية (١٠٧).

<sup>(٣)</sup> انظر نظم محاسبية في الاسلام عمدة عطية (١٤٠).

## المطلب الثاني

### تحديد الربح

أما تحديد الربح فلم يرد النص الصريح على ذلك أي تحديد كم معين للربح ووقع الخلاف بين العلماء حول هذه المسألة.

ذهب الإمام القرطبي إلى اختلاف نسب الأرباح مع اختلاف درجات المخاطرة، ويرى الفقهاء المسلمون أن نسب الربح يجب أن يراعى فيها أن تتماشى مع العرف الجاري وتتلاءم مع درجة المخاطرة وأن تكون يسيرة حتى تساعد على سهولة دوران رأس المال<sup>(١)</sup>.

ومن خلال كلام الشيخ نرى أن نسبة الربح في الإسلام غير محدودة ولكن ينبغي مراعاة ما يلي:-

١- أن تكون يسيرة.

٢- تتماشى مع العرف الجاري.

٣- تتلاءم مع درجة المخاطرة.

٤- تساعد على سرعة دوران رأس المال (رأس المال المتداول\*).

ويرى بعض الفقهاء عدم تحديد كم معين للربح<sup>(٢)</sup>، وذلك بعد وضع الضوابط الشرعية التي تحكم السوق الإسلامية.

وحيث أن التجارة في الإسلام فرض كفاية فإن الهدف الأساسي منها ليس هو تحقيق الربح فحسب وإنما الهدف تقريب السلع لطالبيها حسب ضروراتهم والسعي لتحقيق رزق حلال للتاجر وأسرته، والقصد العام مقدم على القصد الخاص في الشريعة الغراء وبناءً عليه فإن الغبن حرام<sup>(٣)</sup>.

<sup>(١)</sup> انظر الجامع لأحكام القرآن للقرطبي (١٤٩/٥).

<sup>(٢)</sup> انظر بدائع الصنائع ٦١/٦، المغني ٤٠٣/٥، المحلى لابن حزم ١٢٤/٨.

<sup>(٣)</sup> تسجيل العمليات المالية، محمد عطية (١٧٠).

\* رأس المال المتداول: هو رأس المال الذي تنتهي منفعة الاقتصادية مرة أو بضع مرات ونحسب قيمته بالكامل في نفقة انتاج السلعة المنتجة وذلك مثل القطن في المنسوجات ومصطلحات الفقه المالي، يوسف كمال (ص ٥٨)، مرجع سابق.

ومن هنا فإن الإسلام منع التحاسد والتباغض وأن لا يبيع الإنسان على بيع أخيه فقال صلى الله عليه وسلم " لا تحاسدوا ولا تناجشوا ولا تدابروا ولا يبيع بعضكم على بيع بعض وكونوا عباد الله إخواناً"<sup>(١)</sup>.

والنجش " أن يزيد في السلعة من لا يريد شراءها ليقتدي به المستام ، فيظن أنه لم يرد فيها هذا القدر الا وهي تساويه ، فيغتر بذلك فهذا حرام وخداع"<sup>(٢)</sup>.

وعرف آخرون النجش فقالوا " الزيادة في السلعة ويقع ذلك بمواطأة البائع ، فيشتركان في الاثم ويقع ذلك بغير علم البائع فيختص بذلك الناجش ، وقد يختص به البائع كمن يخبر بأنه اشترى سلعة بأكثر مما اشترها به ليضر غيره بذلك"<sup>(٣)</sup>.  
وقرر العلماء ايضاً ان غبن المسترسل رباً وهو رفع البائعين للسعر على من يجهل السعر السائد في السوق ، أو الذي يشتري دون مساومة وسمي هذا بالمسترسل ، أو غير المماكس عكس الذي يعلم السعر ويساوم فيسمى بالمماكس"<sup>(٤)</sup>.

وقرر الاسلام مبدأ العدل والقسط في الميزان لقوله تعالى " واقموا الوزن بالقسط ولا تخسروا الميزان "<sup>(٥)</sup>.

ونهى الاسلام عن بيع الحاضر للبادي وفي ذلك قال صلى الله عليه وسلم " لا يبيع بعضكم على بيع بعض ولا تلقوا السلع حتى يهبط بها الى السوق"<sup>(٦)</sup>.  
وهناك جملة احاديث اخرى تنهى عن مثل هذه البيوع منها قوله صلى الله عليه وسلم " لا تلقوا الجلب فمن تلقاه فاشترى منه فاذا أتى سيده السوق فهو بالخيار"<sup>(٧)</sup>.

<sup>(١)</sup> رواه مسلم في صحيحه كتاب البر والصلة والآداب ٢٥٦٤ ٤/١٥٧٧ والسنن الكبرى ٩٢/٦

<sup>(٢)</sup> المغني لابن قدامة (٤ / ٣٠٠).

<sup>(٣)</sup> مصطلحات الفقه المالي المعاصر، يوسف كمال محمد (١٤١).

<sup>(٤)</sup> مجموعة فتاوي ابن تيمية ٧٥/٢٨.

<sup>(٥)</sup> الرحمن آية ٩٠.

<sup>(٦)</sup> رواه البخاري في صحيحه كتاب البيوع رقم ٢٠٥٧ ٢/٧٥٩. ومسلم كتاب البيوع باب تحريم بيع الحاضر للبادي ٩٣٥/٣ وأيسر

داوود كتاب البيوع رقم ٢٤٣٦ ٣/٢٦٩.

<sup>(٧)</sup> صحيح مسلم كتاب البيوع ١٥١٩ ٣/٩٣٥.

وقوله صلى الله عليه وسلم " لا يبيع حاضر لباد دعوا الناس يرزق بعضهم من بعض" (١). جاء الجلب هنا للنهي ان يلقى طائفة تحمل متاعاً فيشتريه منهم قبل ان يقدموا البلد فيعرفوا الأسعار (٢).

وبيع الحاضر للبادي في الاصطلاح ان يأتي البدوي البلدة ومعه قوت يبغى بيعه مباشرة فيقبل سعراً رخيصاً فيقول له الحضري اتركه عندي لأغالي في بيعه: فهذا الصنع محرم لما فيه من الإضرار بالعامّة (٣).

وفي ذلك يقول الصنعاني " لاحظ الشارع في هذا النهي مصلحة الناس وقدم مصلحة الجماعة على الواحد، ولما كان البادي اذا باع لنفسه انتفع جميع اهل السوق واشتروا رخيصاً فاننتفع به جميع سكان البلد لاحظ الشارع نفع اهل البلد على نفع البادي، ولما كان التلقي انما ينفع المتلقي خاصة وهو واحد لم يكن فسي إباحة التلقي مصلحة لا سيما وقد تضاف الى ذلك علة ثانية، وهو لحوق الضرر بأهل السوق في انفراد التلقي عنهم في الرخص ، وقطع الموارد عليهم، وهم اكثر من المتلقي نظر الشارع لهم" (٤). فاذا سلم الربح من اسباب الحرام وملابساته فهو جائز.

وبالتالي فإنه لا يوجد نص صريح في تحديد الربح، بل إن هناك أحاديث صريحة تجيز لصاحب السلعة أن يربح بمقدار رأس ماله لا بل أضعاف رأس ماله وهذا واضح من خلال الأحاديث النبوية الشريفة التالية:

أ- من الأدلة على مشروعية الربح الى أكثر من مئة في المئة يمكن الاستئناس بالحديث الذي رواه البخاري عن عبد الله بن الزبير بأن أباه الزبير اشترى ارض الغابة بمئة وسبعين ألف، فباعها ابنه بألف ألف وستمئة ألف أي أنه باعها بأكثر من تسعة أضعافها (٥).

ب - من الأدلة على مشروعية الربح مئة بالمئة ما رواه البخاري عن شبيب بن غرقدة قال: "سمعت النبي صلى الله عليه وسلم عن عروة: أن النبي صلى الله عليه وسلم

(١) رواه البخاري برقم ٢٠٥١، ٥٢، ٥٣، ٥٤، ٥٥، ٧٥٨/٢ ومسلم كتاب البيوع رقم ١٥٢٢ ٩٣٦/٣.

(٢) مصطلحات الفقه المالبي يوسف كمال ص ١٤٤

(٣) المرجع السابق ٢٧٧.

(٤) سبل السلام للصنعان ٢٢/٣.

(٥) رواه البخاري، صحيح البخاري كتاب فرض الخمس ١١٣٧/٣ - ١١٣٩ رقم ٢٩٦١

أعطاه ديناراً يشتري له به شاه، فاشترى له به شاتين فباع إحداهما بدينار فجاء بدينار وشاة فدعا له بالبركة في بيعه، وكان لو اشترى التراب لربح فيه"<sup>(١)</sup>.

ج- "ما رواه الترمذي عن حكيم بن حزام أن رسول الله صلى الله عليه وسلم بعث حكيم بن حزام يشتري له أضحية بدينار، فاشترى له أضحية فأربح فيها ديناراً. فاشترى أخرى مكانها، فجاء بالأضحية والدينار الى الرسول صلى الله عليه وسلم فقال: ضح بالشاة، وتصدق بالدينار"<sup>(٢)</sup>.

وقد استدل بعض الباحثين بمجموعة من الأدلة العقلية على عدم تحديد الربح باعتبار فقه الواقع وذلك من خلال الآتي<sup>(٣)</sup>:

١- من حيث سرعة دوران المال فهناك مال يدور بسرعة طبيعية كالأطعمة بحيث يدور في السنة عدة مرات وهناك مال بطيء لا يدور الا مرة في السنة فالربح في الاول ينبغي ان يكون أقل من الربح في الاخير.

٢- من حيث حجم رأس المال فهناك رأس مال قليل تافه ورأس مال كثير وافر وان الربح القليل في المال الكثير كثير.

٣- فرق بين من يبيع حالاً، وبين من يبيع بالأجل، فالبيع الحال المقبوض يكون الربح فيه أقل، على حين تكون نسبة الربح في البيع المؤجل أعلى، وذلك لاحتمال اعسار المشتري، او تلف ماله بوجه من الوجوه، الى غير ذلك من الاحتمالات.

٤- فرق بين السلع الضرورية او الحاجية، التي يفتقر لها جمهور الناس وبخاصة الضعفاء والفقراء منهم، ففي الاول ينبغي ان يقلل الربح رفقاً بالضعفاء، وفي الثانية يمكن ان يكون اكثر، اذ من الميسور الاستغناء عنها.

٥- فرق بين من يحصل على السلع بسهولة وبين من يحصل عليها بصعوبة بحيث يجهد نفسه ويتعب في جلبها من مصادرها وبين من يبيع السلعة كما هي ومن يدخل عليها تحويلات تكاد تجعلها سلعة اخرى.

<sup>(١)</sup> صحيح البخاري كتاب المناقب ١٢٣٢/٣ حديث رقم ٣٤٤٣

<sup>(٢)</sup> سنن الترمذي كتاب البيوع رقم الحديث ١٢٧٥/٢ ٣٦٤

<sup>(٣)</sup> تحديد أرباح التجار للقرضاي مجلة الاقتصاد الاسلامي عدد ١٧٣. ١٩٩٥ ص ٢٧٨-٢٧٩

٦- فرق ايضاً بين من اشترى برخص ، كأن اشترها من منتجها، بلا وسائط بسعر نازل ومن اشترها بعد تداول عدة وسائط لها، بسعر مرتفع، فشان الأول أن يربح اكثر من الآخر.

ومن المعروف في النظم الحالية أنه يتم تحديد صافي الربح بعد استبعاد الضرائب المستحقة او يحدد السعر بعد خصم الضرائب المستحقة ويطلق على صافي نتائج الاعمال (الربح بعد خصم الضرائب).

ويروي الامام الغزالي ان الاعتدال في الربح من الإحسان فيقول " فينبغي ان لا يغبن صاحبه بما لا يتغابن به في العادة فأما أصل المظلمة فمأذون فيه ، لأن البيع للربح ولا يمكن ذلك الا بغبن ما ولكن يراعى فيه التقريب، بأن بذل المشتري زيادة على الربح المعتاد ، إما لشدة رغبته، أو لشدة حاجته في الحال اليه، فينبغي ان يمتنع من قبوله ، فذلك الإحسان ، ومهما يكن من تلبيس لم يكن أخذ الزيادة ظلماً وقد ذهب بعض العلماء الى ان الغبن بما يزيد على الثلث يوجب الخيار، ولسنا نرى ذلك ولكن من الاحسان ان يحط ذلك الغبن . . .

وقد كان علي رضي الله عنه يدور في سوق الكوفة بالدره فيقول " معاشر التجار خذوا الحق تسلموا ولا تردوا قليل الربح فتحرموا كثيره"<sup>(١)</sup>.

هذا وقد حذر ابن خلدون من ارتفاع نسبة الربح الى الحد الذي يوجب الإجحاف قائلاً ان الربح بالنسبة لأصل المال يجب ان يكون نذراً بسيطاً لان المال ان كثر عظم الربح لان القليل في الكثير كثير وينبه الى ان ارتفاع الاسعار يقلل من دوران راس المال، كما انه في حالة انخفاض السعر يؤدي ذلك الى الاجحاف بمعاشر المحترفين، أي اصحاب الحرف وانما معاش الناس وكسبهم في المتوسط بين ذلك وسرعة حوالة الاسواق، وعلم ذلك يرجع الى العوائد المقررة من اهمل العمران<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> احياء علوم الدين للغزالي (٧٩/٢).

<sup>(٢)</sup> انظر مقدمة ابن خلدون ص ٣٣٢-٣٣٣.

ولعل مبدأ التراضي هو الذي يحكم هذه القضية من جانب باذل السلعة وهو البائع وبازل الثمن وهو المشتري علماً بأن التعامل بين الطرفين محكوم بضوابط شرعية لا يمكن الخروج عنها أو تجاوزها.

في نهاية الحديث ذكر الدكتور السالوس قرار مجمع الفقه الإسلامي المنعقد بالكويت عام ١٤٠٩هـ الذي ورد فيه ما يأتي:-

أولاً: الأصل الذي تقرره النصوص والقواعد الشرعية ترك الناس احراراً في بيعهم وشرائهم وتصرفهم في ممتلكاتهم واموالهم في إطار أحكام الشريعة الإسلامية الغراء وضوابطها عملاً بمطلق قوله تعالى " يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل الا ان تكون تجارة عن تراضٍ منكم"<sup>(١)</sup>.

ثانياً: ليس هناك تحديد لنسبة معينه للربح يتقيد بها التجار في معاملاتهم ، بل ذلك متروك لظروف التجارة عامه، وظروف التاجر والسلع، مع مراعاة ما تقضي به الآداب الشرعية من : الرفق، والقناعة، والسماحة ، والتيسير<sup>(٢)</sup>.

(١) سورة النساء آية ٢٩

(٢) الاقتصاد الإسلامي والقضايا المعاصرة د. علي السالوس ٢ / ٧٩٢-٧٩٣.

## المطلب الثالث

### ضوابط الربح في الاقتصاد الاسلامي

وضع الشرع الاسلامي الحنيف بعضا من الضوابط التي تعد أساساً في تعامل التجار في بيوعهم وشرائهم وذلك من أجل ضمان الربح الحلال المتحقق من عمليات الاستثمار. هذا وقد تطرقنا الى هذه الضوابط من خلال النشاط الاقتصادي والتسويقي، وذلك بمنع النشاطات الاقتصادية المحرمة، والتي تعد من العوائق التي تحقق المثل والقيم التي يتبناها الاسلام كالاحتكار والربا والغش والتدليس. وبإشارات سريعة نتطرق الى هذه الضوابط وذلك من خلال الآتي:

اولاً: منع الاحتكار، فقد قال صلى الله عليه وسلم "لا يحكتر إلا خاطئ"<sup>(١)</sup>. وقال صلى الله عليه وسلم "الجالب مرزوق والمحكتر ملعون"<sup>(٢)</sup>، فالقدر الناشئ عن حبس السلع والذي يتضرر بحبسه مجموع الناس هو المحرم والرسول صلى الله عليه وسلم يقول: "لا ضرر ولا ضرار"<sup>(٣)</sup>، فالسلع المنتشرة في السوق هي من حق المجتمع ومنعها اثم.

ثانياً: أن لا يكون الربح ناشئاً عن الغرر فقد ثبت تحريم الغرر بالكتاب والسنة فقال تعالى: "يا أيها الذين آمنوا لا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل إلا أن تكون تجارة عن تراضٍ بينكم"<sup>(٤)</sup>. والباطل هنا لا فرق بينه وبين الغرر المنهي عنه حيث يقول ابن العربي في تعليقه على كلمة الباطل<sup>(٥)</sup>: الباطل يعني مما لا يحل شرعاً، ولا يفيد مقصوداً لأن الشرع نهى عنه، ومنع منه وحرم تعاطيه كالربا والغرر ونحوهما

(١) رواه مسلم في صحيحه باب تحريم الاحتكار كتاب المساقاة رقم ١٦٠٥ ١٦٠٥/٣

(٢) عرج سابقاً

(٣) رواه ابن ماجه في سننه كتاب الأحكام رقم ٢٣٤٠ ٧٨٤/٢

(٤) النساء ٢٩

(٥) أحكام القرآن لأبن العربي ١٣٨/١



والنبي صلى الله عليه وسلم نهى عن بيع الغرر<sup>(١)</sup>. فقال: لا تشتروا السمك في الماء فإنه غرر<sup>(٢)</sup>.

ثالثاً: أن لا يكون هذا الربح ناشئاً عن الغبن الفاحش والغبن عرف "بأنه عدم التماثل بين العوضين في القيمة ولا يعلمه المغبون في أثناء التعاقد"<sup>(٣)</sup>. وهو على نوعين فاحش ويسير وقد اختلف الفقهاء في نسبة الغبن الذي يصل إلى درجة الفاحش فالحنفية<sup>(٤)</sup> حددوه بما زاد على نصف العشر واليسير هو ما بلغ نصف العشر أو أقل منه. والمالكية<sup>(٥)</sup>، حددوا الغبن الفاحش بالثلث وذهب الشافعية<sup>(٦)</sup> إلى أن الغبن بما يزيد عن الثلث وأما الحنابلة<sup>(٧)</sup> فقد حددوا الغبن بقدر الثلث وقيل بالسدس وقيل بالربع غير أن المرداوي، أشار إلى ضعفه بالمذهب. وعاد الحنفية<sup>(٨)</sup>، ليقولوا بأن الغبن الفاحش ما لا يدخل تحت تقويم المقومين وذلك كما لو وقع البيع بعشرة دنانير ثم إن بعض المقومين يقول: إنه يساوي خمسة وبعضهم يقول إنه يساوي سبعة فهذا غبن فاحش لأنه لم يدخل تحت تقويم أحد بخلاف ما إذا قال بعضهم ثمانية وبعضهم تسعة وبعضهم عشرة فهذا غبن يسير. وعاد المالكية ليقولوا بأن المعتبر فيه العوائد بين التجار، فما علم أنه من التغابن الذي يكثر وقوعه بينهم ويختلفون فيه فلا مقال فيه للمغبون باتفاق وما خرج عن المعتاد فالمغبون فيه بالخيار<sup>(٩)</sup>. وعاد الحنابلة أيضاً ليرجعوا الأمر إلى العرف والعادة على الصحيح من المذهب وقالوا نص عليه وعليه جماهير الأصحاب<sup>(١٠)</sup>.

<sup>(١)</sup> سنن ابن ماجه ٧٣٩/٢ حديث رقم ١٧٨٣ وقال الألباني حديث صحيح انظر صحيح سنن ابن ماجه ١٤/٢

<sup>(٢)</sup> السنن الكبرى للبيهقي حديث رقم ١٥٦٤١ ٣٤٠/٥ وانظر في معناه سنن الترمذي حديث رقم ١٢٤٨ ٢٤٩/٢

<sup>(٣)</sup> عبد الحميد البعلبي ضوابط العقود ص ٢٧٥

<sup>(٤)</sup> البحر الرائق لابن نجيم ١٦٠/٧ ، البدائع ٣٠/٦

<sup>(٥)</sup> حاشية الدسوقي ٢٢٦/٤

<sup>(٦)</sup> احياء علوم الدين ٧٦/٢

<sup>(٧)</sup> الانصاف للمرداوي ٣٩٤/٤ - ٣٩٥ مواهب الجليل للحطاب ٤٧١/٤.

<sup>(٨)</sup> رد المختار ١٤٣/٥

<sup>(٩)</sup> مواهب الجليل ٤٧١/٤

<sup>(١٠)</sup> الانصاف ٣٩٤/٤.

هذا و ان الأولى بالأخذ هو عرف التجار، وهذا يدل بوضوح على مرونة المعاملات في الشريعة الاسلامية وأنها قابلة للتغيير حسب ظروف الزمان.

رابعاً: أن لا يكون ناشئاً عن الربا. (١)

خامساً: أن لا تكون مصادر الربح محرمة. (٢)

سادساً: لا ضرر ولا ضرار في اكتساب الربح (٣). فقد نهى الاسلام عن عدد من البيوع التي ينبغي اجتنابها وعدم التعامل بها وقد أوردناها في السابق. وهذه البيوع وغيرها نهى عنها الشارع وحرمها للضرر الذي يلحق بالناس والشارع الحكيم جعل التصرف في الحقوق مقيداً بمنع الضرر، فالضرر ممنوع شرعاً في جميع الأمور ومنها المعاملات المالية وما اقامة الأحكام الشرعية الا لطلب المصالح للناس ودفع المضار والمفاسد عنهم.

(١) راجع الرسالة ص ٣٦ - ٤٦

(٢) راجع الرسالة ص ٥١ - ٥٧

(٣) مشكلات احتساب الأرباح في البنوك الاسلامية لطفي السرحي رسالة ماجستير جامعة اليرموك ١٩٩٥ ص ٥٩ نقلا عن مفهوم

الربح وضابطه في الاقتصاد الاسلامي رسالة ماجستير جامعة أم القرى ص ٢٥٣ - ٢٥٤

## المطلب الرابع أسباب استحقاق الربح

أولاً: مبدأ استحقاق الربح بالعمل

صاحب المؤسسة الفردية إذا مارس عملاً تجارياً فإنه يستحق الربح الناشئ عن عمله والعمل في المضاربة يشترك مع رب المال في ربح المضاربة لأنه استحقه بعمله أما إذا قدم مالا وعملاً فإنما يستحق الربح بالمال والعمل وهذا المبدأ متفق عليه بين الفقهاء. أي استحقاق الربح بالعمل في شركة المضاربة<sup>(١)</sup>.

يقول الكاساني في البدائع<sup>(٢)</sup> "الأصل أن الربح إنما يستحق عندنا إما بالمال وإما بالعمل وإما بالضمان، أما ثبوت الاستحقاق بالمال فظاهر لأن الربح نماء رأس المال فيكون لمالكه، ولهذا استحق رب المال الربح في المضاربة وأما بالعمل، فإن المضارب يستحق الربح بعمله، وأما بالضمان فإن المال إذا صار مضموناً على المضارب فيستحق الربح ويكون ذلك بمقابلة الضمان بالخراج عملاً بقوله صلى الله عليه وسلم الخراج بالضمان فإذا كان ضامناً كان خراجه له".

والفقهاء متفقون على أن للعامل في المضاربة أن يشترط ثلث الربح أو نصفه أو ما يتفان عليه. وهذا دليل على أن الربح يستحق بالعمل على اعتبار أنه أجره<sup>(٣)</sup>. أما الشركات غير المضاربة ففي استحقاق الربح بالعمل خلاف بين الفقهاء، فالبعض<sup>(٤)</sup> يرون أن للعمل حقاً في الربح، لذلك أجازوا التفاوت بالربح وإن كان رأس مالهما متساوياً لأنهما قد يتفاضلان في العمل.

وأما البعض الآخر فإنهم لا يرون استحقاق الربح بالعمل في شركة العنان ولذلك فإن نصيب كل شريك من الربح بحسب حصته في رأس المال<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> انظر المبسوط ١٥٥/١١ البدائع ٦٢/٦، ص ٨٠ هبة المحتاج للرمل ٢١٧/٥، كشف القناع ٥٨٣/٣، ٥١٠ مواهب الخليل للحطاب ٣٥٥/٥ المحلى لابن حزم ٢٤٨/٨.

<sup>(٢)</sup> البدائع ٦٢/٦

<sup>(٣)</sup> انظر المعنى ٣١/٥ الشركات بين الشريعة والقانون ٩٢-٩٦.

<sup>(٤)</sup> المبسوط ١٥٥/١١ البدائع ٦٢/٦ والمعنى ١١٤/٥ كشف القناع ٥٨٣/٣

<sup>(٥)</sup> حاشية الدسوقي ١٣/٥ منهاج الطالبين ٢٧٩/٢ المحلى ٤١٥/٦

ثانياً: استحقاق الربح بالضمان "المخاطرة"

دل على ذلك حديث الرسول صلى الله عليه وسلم "الخراج بالضمان"<sup>(١)</sup>، ونهى رسول الله صلى الله عليه وسلم عن ربح ما لم يضمن<sup>(٢)</sup> وممن صرح بهذا المبدأ الحنفية<sup>(٣)</sup> والحنابلة<sup>(٤)</sup>.

والضمان هو التزام بتعويض مالي عن ضرر للغير ومعنى الخراج بالضمان أن استحقاق الخراج سببه تحمل الضمان أي تحمل تبعه الهلاك، فمنافع الشيء وغلته يستحقها المتحمل لخسارة هلاك ذلك الشيء لو هلك، فيكون استحقاق الثمرة في مقابل تحمل الخسارة<sup>(٥)</sup>.

والملاحظ أن الربح يستحق بالمال أو العمل على وجه الاستقلالية أما استحقاق الربح بالضمان فعلى وجه التبعية: ضمان عمل، أو ضمان مال<sup>(٦)</sup>. وهذا واضح من خلال مناسبة الحديث (الخراج بالضمان) "أن رجلاً اشترى شيئاً له خراج غلة"، ثم تبين له فيه عيب فأراد رده إلى البائع بخيار العيب، فقبل البائع أن يسترجع المبيع، على أن يرد إلى المشتري ثمناً ناقصاً بمقدار قيمة غلته خلال مدة وجوده بيد المشتري، فلم يجز ذلك الرسول صلى الله عليه وسلم<sup>(٧)</sup>. وهذا المعنى يؤكد الزركشي عند بيانه لمعنى قاعدة الخراج بالضمان المستمدة من الحديث إذ يقول<sup>(٨)</sup> "ما خرج من الشيء من عين ومنفعة وغلة، فهي للمشتري عوض ما كان عليه من ضمان الملك، فإنه لو تلف المبيع كان من ضمانه، فالغلة له ليكون الغنم في مقابلة الغرم".

(١) مخرج سابقاً

(٢) سنن النسائي رقم ٦٢٢٥ وقال الألباني حديث حسن صحيح انظر صحيح سنن النسائي ٩٥٧/٣ والترمذي في سننه رقم ١٥٥٢

٣٥١/٢

(٣) البدائع ٦٢/٦

(٤) المغني ١١٤/٥

(٥) المدخل الفقهي العام مصطفى الزرقا ١٠٣٢/٢

(٦) معايير احتساب الأرباح رفيق بونس المصري ٩-٥

(٧) انظر الشركات للخياط ١٥٠/١

(٨) المنشور في القواعد للزركشي ١١٩/٢ الأشباه والنظائر لابن نجيم ١٧٥-١٧٦

هذا اذا كان ضامناً له وأما اذا لم يكن ضامناً له وهلك هذا الشيء بغير تعدٍ او تقصير فلا ضمان عليه كالوديعة، غير أنه يختلف في الشركة عنها في الوديعة بأنه اذا تم العقد للشركة وأصبحت أموالهم في ذمة الشركاء جميعاً بالخوض أو التصرف فإن هلاك المال يكون على الشركاء فكان استحقاق الربح بحسب ضمانه(١).

### ثالثاً: مبدأ استحقاق الربح بالمال

صاحب المؤسسة أو المنشأة اذا بذل مالا فإنه يستحق الربح الناشئ عن استثمار هذا المال في العمل التجاري، وهذا ما ينطبق على رب المال في المضاربة فإنه يشترك مع العامل في ربح المضاربة ويستحق نصيبه من الربح بمقابل ماله الذي بذله في سبيل ذلك وهذا مبدأ متفق عليه بين الفقهاء(٢). وبناءً عليه فإن علة استحقاق الربح في النشاط التجاري أسباب ثلاثة(٣): - رأس المال : وهو اصل استحقاق الربح.

العمل: يستحق الربح بالعمل إذا كان هناك اتفاق بين الشركاء او تعاقدوا وعلى ذلك يشترط في عقد المضاربة توضيح حصة المضارب او العامل والافسدت المضاربة.

الضمان : فنقديم الضمان يوجب الربح بدون تقديم عمل ولا مال. وهذا مجمل ما اوضحه الكاساني، علماً ان هذه الأسباب هي نفس العوامل التي تؤدي الى ظهور الربح في الشركات وفي اوجهه النشاطات الاقتصادية المختلفة.

(١) الشركات (١٥٠)

(٢) انظر المبسوط ١٥٥/١١ البدائع ٦٢/٦ البحر الرائق لابن نجيم ٢٩١/٥ المهذب للشيرازي ٣٢٤/٣ حياة المحتاج ١٢/٥-١٣، المغني ٣٥/٥، كشف القناع ٥١٠/٣، مواهب الجليل ٣٥٨/٥.

(٣) قياس وتوزيع الربح في البنك الإسلامي كوتر عبد الفتاح ص ٢٤.

## المبحث الرابع

### توزيع الأرباح في الإسلام.

تمهيد:

بعد الدراسة السابقة لموضوع التكاليف والتسعير وجدنا من اللازم ان نتطرق ولو بشيء من الإيجاز لموضوع توزيع الربح في الإسلام. ومن خلال النظرة العامة لموضوع الربح وجدنا ان الحاكم الأساسي في موضوع توزيع الربح يتحدد في ثلاث مبادئ هي:-

- ١- ان يحدد طريقة توزيع الربح عند البدء في العمل بشكل تتنفي معه الجهالة.
- ٢- ان يكون الربح للشريك جزءاً شائعاً كالنصف او الثلث او نحوهما.
- ٣- ان يساهم كل شريك في الأرباح والخسائر.

فيما عدا ذلك من شروط يضعها المتعاقدون فإنها تخضع لارادتهم. علماً بأن هذه الضوابط تطبق على جميع أنواع العمليات الاستثمارية من مضاربة أو مشاركة أو مرابحة... في كيفية تحديد وتوزيع الربح وسوف يشمل هذا المبحث على عنصر الربح في هذه العمليات الاستثمارية وذلك من خلال المطالب التالية:

المطلب الأول: الربح في شركات المضاربة

المطلب الثاني: الربح في شركات الأموال

المطلب الثالث: الربح في شركات العنان.

المطلب الرابع: الربح في شركات المفاوضة.

المطلب الخامس: الربح في شركات الأشخاص.

المطلب السادس: توزيع الربح في الشركات عامة.

## المطلب الأول

### الربح في شركات المضاربة

يقصد بالربح في شركة المضاربة أنه "الزائد على رأس المال بعد تغطية التكاليف المعينة"<sup>(١)</sup>. أما المضاربة بشكل عام فيمكن تعريفها "دفع مبلغ من المال من طرف واحد ليعمل فيه آخر على أساس استثماره بتقليبه بالبيع والشراء ويكون الربح بينهما مشتركاً وفقاً لشروطهما أما في حالة الخسارة فعلى رب المال أو المستثمر وحده وأما المضارب أو الوكيل فيخسر عمله وجهده"<sup>(٢)</sup>.

ويمكن إيجاز الشروط المتعلقة بالربح في شركة المضاربة فيما يلي:-

١- بيان مقدار نصيب الطرفين من الربح عند التعاقد وهذا مجمع عليه<sup>(٣)</sup>، أي ان تكون التجارة وتقسيم الأرباح فيما بين المتعاقدين في هذه الشركة على نسبة شائعة (النصف أو الثلث أو الربع.١٠٠٠).

وفي ذلك يقول ابن رشد ( وأجمعوا على أن صفة - القراض - ان يعطي الرجل المال على ان يتجر به على جزء معلوم يأخذه العامل من ربح المال أي جزء مما يتفقان عليه ثلثاً ، أو ربعاً أو نصفاً<sup>(٤)</sup>).

<sup>(١)</sup> قياس وتوزيع الربح في البنك الاسلامي كوثر الأجهي ص ٤٨

<sup>(٢)</sup> اقتصاديات عقود المشاركة في الأرباح المفاهيم والفضايا النظرية راضي البدور "خطة الاستثمار في البنوك الاسلامية ص ٦٥"

<sup>(٣)</sup> انظر بداية المجتهد لابن رشد ٢٣٧/٢ بدائع الصنائع ٨٥/٦، المغني ٣٤/٥.

<sup>(٤)</sup> بداية المجتهد ٢٣٦/٢.

والسبب كما يقول الكاساني (لأن المعقود عليه هو الربح وجهالة المعقود عليه توجب فساد العقد)<sup>(١)</sup>.

٢- لا يجوز لرب المال ان يشترط لنفسه مبلغاً معلوماً أي أن نصيب كل مهما يجب ان يكون شائعاً.

قال ابن المنذر (أجمع كل من نحفظ عنه من اهل العلم على ابطال القراض اذا شرط أحدهما او كلاهما لنفسه دراهم معلومة وممن حفظنا ذلك عنه ،مالك والاوزاعي وأبو ثور)<sup>(٢)</sup>.

والسبب كما يقول الكاساني (أن المضاربة نوع من الشركة وهي الشركة في الربح وهذا - أي اشتراط ان يكون لأحد المتضاربين دراهم معدودة - شرط يوجب قطع الشركة في الربح لجواز الا يربح المضارب الا هذا القدر المذكور فيكون ذلك لأحدهما دون الآخر فلا تتحقق الشركة فلا تكون مضاربة)<sup>(٣)</sup>.

٣- ان يكون الربح مشتركاً بين المتعاقدين بحيث لا يختص به احدهما دون الآخر وعند شرط الربح لأحدهما دون الآخر لا تكون المضاربة صحيحة بالاتفاق. ووقع الخلاف حول انصراف هذه المضاربة الى عقد ( كالقرض والابضاع والهبة) رعاية للمعنى او تعد مضاربة فاسدة رعاية للفظ المضاربة الوارد فيها. وفي ذلك عدة اتجاهات:-

الاتجاه الأول: يرى أصحاب هذا الاتجاه أن هذا العقد ليس مضاربة، وإنما يعد قرضاً اذا شرط الربح كله للعامل وابطضاع اذا شرط الربح كله لصاحب العمل لأن العبرة في العقود للمعاني لا للألفاظ والمباني وأيد هذا الكاساني بقوله "لو شرط جميع الربح للمضارب فهو قرض... لأنه اتى بمعنى القرض، والعبرة للعقود لمعانيها... واذا شرط جميع الربح لرب المال فهو ابضاع(تتنازل المضارب لرب المال عن الربح) لوجود معنى الابضاع"<sup>(٤)</sup>.

(١) بدائع الصنائع للكاساني ٨٥/٦.

وللاستزادة من هذا الموضوع انظر المصارف الاسلامية بين النظرية والتطبيق (٤٥٢ - ٤٥٩) د. عبد الرزاق الميبي .

(٢) المغني ٣٨/٥

(٣) بدائع الصنائع ٨٦/ ٦.

(٤) المرجع السابق نفس الصفحة والجزء



الاتجاه الثاني<sup>(١)</sup>: تكون المضاربة فاسدة اذا شرط الربح لأحدهما دون الآخر مع استخدام كلمة مضاربة أو قراض، ولا تصرف لعقد آخر لأن ذكر كلمة المضاربة أو القراض يدل على أنهما أرادا عقد المضاربة وليس عقداً آخر لكنهما عقداً المضاربة على ما يفسدها فتتطبق عليها أحكام المضاربة الفاسدة وفي حالة استخدام غير الألفاظ الصريحة في عقد المضاربة فإن العقد لا يكون مضاربة، كأن يقول اعمل بهذا المال أو اتجر به، وشرط الربح لأحدهما دون الآخر لأن هذه الألفاظ لا تدل باصل وضعها على المضاربة، فلا تتعقد بها الا اذا قرن بها الاشتراك بالربح وبناءاً عليه نعود الى ما ذكرناه في الاتجاه الأول.

الاتجاه الثالث: ان شرط الربح لأحدهما دون الآخر فالعقد صحيح ويجب الالتزام به الا ان هذا العقد يخرج من المضاربة الى الهبة وتجري عليه أحكام الهبة يقول الزرقاني<sup>(٢)</sup>: "وجاز الربح، أي اشتراطه لأحدهما أو لغيرهما من رب المال والعامل، لأنه من باب الهبة، واطلاق القراض عليه مجازاً ويجري عليه حكم الهبة"

ويقول الدسوقي<sup>(٤)</sup> اذا جعل الربح لأحدهما أو لغيرهما خرج من كونه قراضاً الى كونه هبة، واطلاق القراض عليه في هاتين الحالتين مجازاً، لما أن حقيقة القراض توكيل على تجر بنقد مضروب مسلم بجزء من ربحه، واذا علمت أنه في هاتين الحالتين يكون هبة فيجري عليه حكمها"

ففي حالة اشتراط الربح كله لرب المال، يكون المضارب قد تخلى عما قد ينوبه من ربح وتطوع بالعمل مجاناً فهي في النهاية تلتقي مع الابضاع في الحكم، أما في حالة اشتراط جميع الربح للمضارب فإن رب المال يكون متبرعاً بما قد يكون له من ربح، فهو يشبه القرض من حيث استثمار المضارب بفائدة رأس المال ويكون أيضاً قد أعطاه المال غير مضمون عليه بعكس القرض، فجمعت هذه الصورة حكم المضاربة في اسقاط ضمان رأس المال، وحكم القرض في استئثار

<sup>(١)</sup> انظر المهذب ٣٨٧/١ والمغني ٣٥/٥

<sup>(٢)</sup> الزرقاني على مختصر خليل ٢١٩/٦

<sup>(٣)</sup> الدسوقي على الشرح الكبير ٥٢٣/٣

أخذ المال بجميع ربحه<sup>(١)</sup> والراجح في ذلك هو الرأي الأول لأن العبرة في العقود للمعاني لا للألفاظ والمباني ومثل هذه المعاملة تتضمن معنى الابضاع في حالة شرط جميع الربح لرب المال ومعنى الإفراض إذا ما اشترط فيها جميع الربح للعامل فيقدم جانب المعنى على اللفظ<sup>(٢)</sup>.

٤) ان يكون الربح مختصاً بالمتعاقدين، باعتباره ثمرة لما قدمه. ولكن إذا تجاوز الشرط لطرف ثالث هل ينفذ هذا الشرط أو لا. فسر ذلك العلماء على أقوال متعددة<sup>(٣)</sup>. وقد انفرد الشافعية بالنص على هذا الشرط صراحةً بقولهم "ويشترط اختصاصهما بالربح، فلا يجوز شرط شيء منه لثالث، الا عبد المالك او عبد العامل، فان شرط له يضم الى ما شرط لسبيده<sup>(٤)</sup> .

٥) يجوز للعامل ان يشترط لنفسه مبلغاً معلوماً من الربح اذا زاد الربح عليه<sup>(٥)</sup>. وقد منع<sup>(٦)</sup> هذا الشرط لأنه قد يؤدي الى قطع الشركة، فقد لا تريح هذه الشركة الا هذا المبلغ المعلوم أو أقل منه حتى لا يبقى شيء لرب المال.

وعلى ابن قدامة منعه قائلاً "فاذا جهلت الأجزاء فسدت كما لو جهل القدر فيما يشترط أن يكون معلوماً به، ولأن العامل متى شرط لنفسه دراهم معلومة ربما توانى في طلب الربح لعدم فائدته في حصول نفعه لغيره، بخلاف ما اذا كان له جزء من الربح"<sup>(٧)</sup>.

<sup>(١)</sup> المصارف الاسلامية بين النظرية التطبيق عبد الرزاق الهيني ص ٤٥٦

<sup>(٢)</sup> المرجع السابق ص ٤٥٧ .

<sup>(٣)</sup> المعنى ٣٦/٥، حاشية ابن عابدين ٣٠٥/٨ روضة الطالبين ١٢٢/٥، معني المحتاج ٩١٢/٢ المحلى ٢٤٧/٨ و ٢٤٨، كشف القناع ٥١١/٣ .

<sup>(٤)</sup> معني المحتاج للشريبي ٣١٢/٢

<sup>(٥)</sup> انظر روضة الطالبين ٢٢/٥ المعنى ٣٩/٥، البحر الزخار ٨٢/٣ .

<sup>(٦)</sup> المعنى ٣٨/٥ ، روضة الطالبين ١٢٢/٥ .

<sup>(٧)</sup> المعنى ٣٨ - ٣٩

وللرد على المانعين<sup>(١)</sup>:

الوجه الأول: ان العامل يجوز ان يعمل عند رب المال بأجرة أي على سبيل الاجارة فإذا احتجنا بحجة ابن قدامه آل الامر الى منع الاجارة وهي غير ممنوعة عند احد.

الوجه الثاني: ان العامل لكي يبقى مع رب المال كعلاقة شريك لا اجير فقط. فانه يجمع احياناً بين الاجارة والشركة ، فيكافأ عن جزء من عمله باجر، وعن الجزء الآخر بحصة من الربح ، فتبقى له مصلحة في طلب الربح، وعدم التواني فيه.

٦- للعامل ان يجمع بين الأجر والربح في المضاربة ( الاجارة والشركة )<sup>(٢)</sup>.

ويمكن توضيح ذلك بمثال عملي:

فاذا كان صافي الربح ٨٠،٠٠٠ جنيهاً وحصة المضارب لعمله ربع الارباح كما ان له خمس رأسماله يكون القيد المحاسبي كالاتي:-

٨٠،٠٠٠ من حـ / التوزيع	الى مذكورين
حـ/ جاري الشريك المضارب.	٣٢٠٠٠
حـ/ جاري الشريك رب المال.	٤٨٠٠٠

وفي حالة الخسارة يتحمل المضارب جزء من الخسارة مقابل ماله ويخسر اجرة مقابل عمله ففي المثال السابق اذا حدثت خسارة في العام التالي للمضاربة قدرها ١٥،٠٠٠ جنيهاً يجري القيد المحاسبي كالاتي:

من مذكورين

٣،٠٠٠ حـ/ جاري الشريك المضارب.	
١٢،٠٠٠ حـ/ جاري الشريك رب المال.	
١٥،٠٠٠ الى حـ/ التوزيع <sup>(٣)</sup> .	

وقد منع هذا الشرط، بحجة ان الامر قد يقطع على رب المال الشركة في الربح اذا لم ترباح الشركة الا بمقدار هذا الأجر، فيكون العامل قد حصل على

<sup>(١)</sup> معايير احتساب الأرباح للمصري ص ١٣.

<sup>(٢)</sup> انظر المغني ٣٨/٥-٣٩، انظر الشركات للخياط ٨١/٢، المبسوط ١٥٩/١١. السلم والمضاربة زكريا الفضاة ٢٦٣-٢٦٩.

<sup>(٣)</sup> محاسبة الشركات والمصارف محمد عطية ص ١٧٥ نقلاً عن المنهج المحاسبي في عقود المضاربة الاسلامية (١٢٣-١٢٥).

جميع الربح، وإذا ربحت الشركة اقل من مقدار الأجر فإن العامل يكون قد اخذ من راس المال جزءاً بمقدار الفرق بين الربح والأجر<sup>(١)</sup>.  
وللرد على المانعين<sup>(٢)</sup>:

ان العامل يجوز له ان يعمل لدى رب المال بأجر كامل مقطوع عن جميع عمله ولو ادى هذا الى خسارة رب المال.  
والمبرر الاخر انه يمكن ان يكون جزءاً من عمله معلوماً اجره بالمقدار وجزء من عمله معلوماً اجره بالنسبة.

٧- الخسارة تكون على رب المال الا في حالة التعدي أو التقصير، فإذا فعل ما نهى عنه أو تعدى بما ليس من عمل المضاربة أو أهمل في صيانة المال، ضمن راس المال لتقصيره وظلمه، لأنه يتصرف في مال غيره بغير اذنه<sup>(٣)</sup>. وبناءً على ذلك فإن الربح يكون على ما اصطلاحاً عليه والو ضبيعة على راس المال.

(١) المغني ٣٩/٥.

(٢) المغني ٣٨ / ٥، معايير احتساب الارباح في المصارف الاسلامية للمصري ص ١٤.

(٣) المرجع السابق ٣٧ / ٥.

## المطلب الثاني

### الربح في شركات الاموال

شركة الاموال: هي شركة يقدم فيها كل من الشركاء حصة نقدية أو عينية ذات قيمة، وبسأهم الكل بعملهم لتحقيق أرباح يقتسمونها<sup>(١)</sup>.

ان توزيع الأرباح والخسائر في الشركات المساهمة وغيرها والتي تضم اعرض قطاع خدماتي تجاري تعتمد على توزيع الأرباح والخسائر بنسبة رأس المال المدفوع. (٢)

هذا وقد اقرت بعض القوانين الوضعية اقتطاع جزء من الارباح بنسبة معينة مثل ١٠% وسمي ذلك باسماء مختلفة منها احتياطي اتفاقي او نظامي ، او احتياطي قانوني ٠٠٠ وقد الزمت بعض القوانين الشركات بذلك الى ان يصل الى حد معين والاقتطاع جائز لان الشركة ملك الشركاء ومادام حصل التنازل برضا الشركاء فلا ضير في ذلك ويساعد هذا الاقتطاع على تنظيم توزيع الارباح في الفترات المتتالية بالاضافة الى انه يؤدي الى دعم الشركة وهذا يساعد على نجاحها وازدهارها<sup>(٣)</sup>.

وقيل انه لا يجوز اقتطاع جزءا من الأرباح للعمال لأن الربح يستحق بالمال والعمل وان العمال ليسوا مساهمين بالعمل، كما ان العمال ليسوا ضامنين في الشركة، فليسوا ملزمين بتعهداتها ولا بديونها، ولكن يجوز اقتطاعها، بوصفه مكافأة للعمال، وتشجيعاً لهم على مواصلة العمل، ويجوز رسده للخدمات الاجتماعية، كالاسكان والتعليم والتدريب المهني ولعلاج التغذية وغيرها<sup>(٤)</sup>.

والقيد المحاسبي يكون من حسب/ التوزيع

الى حسب/ مكافآت العاملين (توزيع جزء من الأرباح للعاملين).

<sup>(١)</sup> مصرف التنمية رفيق المصري ص ٢٥٢.

<sup>(٢)</sup> انظر في ذلك ، أصول المحاسبة، أحمد عبد العال، ص ٤٠، القانون التجاري، عزيز العكيلي، ص ١٨٤-٢٢٣، محاسبة الشركات،

عبد الحلیم كراجه، ص ٣٢-٤٢.

<sup>(٣)</sup> الشركات للحياط ٢/ ٢٩٠.

<sup>(٤)</sup> الشركات للحياط ١/ ٢٩٢-٢٩٣.

## المطلب الثالث

### الربح في شركة العنان

تعريفها اللغوي: العنان في اللغة من عنَّ يعنُّ إذا ظهر أمامك<sup>(١)</sup>.  
أما في الاصطلاح فقد اختلف الفقهاء في تعريفها على أوجه عديدة<sup>(٢)</sup> وقد جمع أحدهم هذه التعاريف وصاغها بتعريف جامع فقال:  
العنان هي : عقد يلتزم بمقتضاه شخصان أو أكثر بأن يساهم كل منهم بدفع حصة معينة في رأس مال يتجرون به، على أن يكون الربح بينهم على حسب أموالهم أو على نسبة يتفقون عليها " أو يقال: ويقتسمون ما ينتج عنه من أرباح<sup>(٣)</sup>.  
لكن ما هي شروط الربح الذي يقتسمونه بينهم؟.  
وخصها العلماء بشرطين أساسيين هما نفس شروط المضاربة<sup>(٤)</sup>.  
أما الخسارة فنتبع رأس المال.

الوضعية على قدر المال يعني الخسران في الشركة على كل واحد منهما بقدر ماله، فإن كان مالهما متساوياً في القدر فالخسران بينهما نصفين وان كان اثلاثاً فالوضعية كذلك<sup>(٥)</sup>.

لكن ما هي الحكمة في توزيع هذه الخسائر بنسبة رأس المال وليس بأي نسب أخرى؟.

يبير أحد الباحثين هذا الاختلاف بالأسباب الآتية<sup>(٦)</sup>:

١- اختلاف نسب الربح يعود أساساً الى تمتع أحد الشركاء بخبرات أو مزايا أكثر من شريك، وحدثت خسائر يشير الى انعدام هذه المزايا وضرورة اللجوء الى توزيعها بنسب رأس المال.

<sup>(١)</sup> لسان العرب لابن منظور ٢٩٢/١٣.

<sup>(٢)</sup> شرح فتح القدير لابن الممام ٣٩٦/٥ مواهب الجليل ١٣٤/٤ الفتاوى الهندية، الشيخ نظام ٣١٩/٢ كشاف القناع ٤٩٧/٣ البدائع ٦١/٦ المغني ١٣/٥ الشركات لعلي الحقيف ٣٣-٣٥.

<sup>(٣)</sup> شركات الأشخاص بين الشريعة والقانون محمد موسى ص ١٥٠.

<sup>(٤)</sup> انظر البدائع ٥٩/٦، كشاف القناع ٤٩٦/٣ - ٤٩٩، المغني ١٦/٥ - ١٨ - ٢٠. الفتاوى الهندية ٣١٩ - ٣٢١، الروض المربع للبهوتي ٢٦٤ - ٢٦٥.

<sup>(٥)</sup> انظر المغني ٥/٣٧، ابن عابدين ٤/٣٥، روضة الطالبين ٤/٢٨٤.

<sup>(٦)</sup> محاسبة الشركات والمصارف ١٦٠.

٢- نماء المال يعود الى تضافر عنصرى المال مع العمل، واتباع عناصر التقلب والتصرف السليم ، وهو مشترك اساساً بين الشركاء بنسبة رؤوس أموالهم، وأن العامل او المدير إذا أخطأ فإنه يضمن ويتحمل مسؤولية تصرفه بالكامل.

٣- شركة المضاربة توزع الارباح فيها حسب الشروط المنفق عليها أما الخسائر فهي من نصيب صاحب المال فقط لأن الشريك يخسر عمله.

### كيفية توزيع الربح في شركة العنان

جاء في المغني<sup>(١)</sup> أن الوضيعة على قدر المال أما الربح فذهب المالكية<sup>(٢)</sup> والشافعية<sup>(٣)</sup> الى وجوب أن يكون الربح بينهما على قدر المال، تساويًا في العمل أم تفاوتًا.

وخالف في ذلك الأحناف<sup>(٤)</sup>، والحنابلة<sup>(٥)</sup> فأجازوا أن يكون الربح بينهما على الشرط فيجوز أن يجعل الربح على قدر المالكين ويجوز ان يتساويا مع تفاضلهما في الربح ويجوز أن يتفاضلا مع تساويهما في المال. وجه ما ذهب اليه المالكية والشافعية<sup>(٦)</sup>: قياس الربح على منفعة العقار الذي بين الشريكين فكما أن المنفعة تكون بينهما على نسبة أصل الشركة كذلك الربح.

كذلك أن الربح ثمرة المال فلا بد أن يكون على قدره كما لو كان بينهما شجرة فأثمرت أو شاة فنتجت، وان التفاضل في الربح مع التساوي في المال يؤدي الى ربح ما لم يضمن، فإن المال اذا كان نصفين والربح أثلاثاً فصاحب الزيادة يستحقها بلا ضمان لأن الضمان بقدر رأس المال<sup>(٧)</sup>.

وجه ما ذهب اليه الحنابلة والأحناف أن لكل من المال والعمل حصة من الربح فجاز أن يتفاضلا في الربح مع وجود العمل منهما كمضاربين لرجل واحد وذلك أن أحدهما قد يكون أبصر بالتجارة من الآخر، وأقوى على العمل فجاز له

(١) المغني ٣٧/٥

(٢) حاشية الخرشى على خليل ٢٥/٦

(٣) روضة الطالبين للنووي ٢٨٤/٤

(٤) البدائع ٣٥٤/٧

(٥) المغني ١٤٧/٥

(٦) بداية المجتهد ٢٥٣/٢

(٧) انظر البناية شرح الهداية للمعني ١٠٧/٦

أن يشترط زيادة في الربح في مقابلة عمل المضارب كما يشترط الربح في مقابلة عمل المضارب فكان عمدة هؤلاء تشبيه الشركة بالقرض<sup>(١)</sup>.

ما روي أن النبي صلى الله عليه وسلم قال "الربح على ما شرطاً والوضيعة على قدر المالين"<sup>(٢)</sup>.

والراجح جواز التفاوت في الربح لأن الربح كما يستحق بالمال يستحق بالعمل كما في المضاربة وقد يكون أحدهما أحق وأهدى وأكثر عملاً وأقوى فلا يرضى بالمساواة فمست الحاجة للتفاضل<sup>(٣)</sup>.

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

<sup>(١)</sup> انظر المغني ١٤٠/٥ البناية ١٠٨/٦

<sup>(٢)</sup> لم يعرف هذا الحديث في كتب الحديث وقد روي أنه من كلام علي بن أبي طالب انظر البناية في شرح الهداية ١٠٨/٦.

<sup>(٣)</sup> مشكلات الاستثمار في البنوك الإسلامية للصاوي ١٨٠-١٨١



## المطلب الرابع

### الربح في شركة المفاوضة

وهي أن يتعاقد اثنان أو أكثر على أن يشتركا في شركة، على أن يكونا متساويين في رأس مالهما وتصرفهما ودينهما، ويكون كل واحد منهما كفيلاً للآخر فيما يجب عليه من بيع وشراء، وكذلك فإنهما متضامنان في الحقوق والواجبات المتعلقة بما يتجران فيه، كما أن كل واحد منهما يعتبر بمنزلة وكيل الآخر، وفيما يجب عليه بمنزلة الكفيل له، فيتساويان في رأس المال والربح، وسميت هذه الشركة بالمفاوضة لما فيها من تفويض كل واحد من الشركاء للشركاء الآخرين<sup>(١)</sup>.

وهي فرع من شركات الأموال فقد اختلف الفقهاء في شروطها على اعتبار أنها تتضمن شيئاً من أنواع الغرر أو لا<sup>(٢)</sup>.  
ولكن أهم ما يميز هذه الشركة عن العنان أنه يشترط فيها المساواة في الربح بين الشركاء.

(١) المعاملات المصرفية الربوية وعلاجها في الإسلام نور الدين عتر ١١٧ - ١١٨

(٢) انظر شرح فتح القدير لابن الهمام ٣٨١/٥، البدائع ٦/٥٨، تكملة المجموع للمطيعي ٥١٧/١٣.

\* الحالات التي لا تجوز فيها الشركة:-

- ١- إذا شرط الشريكان أو الشركاء العمل على صاحب الحصة الأكبر في رأس المال وشرط لصاحب الحصة الأقل زيادة في الربح لا تصح الشركة، لأن صاحب الأقل لا يستحق الربح لا بمال ولا بعمل، بخلاف ما إذا اشترط العمل على صاحب الأقل فيستحق حينئذ الزيادة في الربح، ربح بمقدار ماله، وزيادة بقدر عمله. انظر بدائع الصنائع ٦٣/٦ كشف القناع ٢٥٤/٢
- ٢- لا تصح الشركة إذا شرط لبعض الشركاء دراهم معلومه أو ربح عين معينة أو ثوب معين أو ربح إحدى السفرتين أو ما يربح من مال في سنة كذا أو شهر كذا، لأنه قد لا تربح الشركة في ذلك وهذا مناف لمقتضى الشركة. كشف القناع ٣/٤٩٨ - ٤٩٩، منتهى الإرادات - ٢٠٠/٢
- ٣- شركة الاسد : إذا عقدت الشركة على أن لا يساهم شريك في الخسارة أو يحرم شريك من الربح أو يقضي العقد بتخصيص كل الأرباح لأحد الشركاء أو بعضهم دون البعض الآخر، أو شرط في العقد أن يسترد أحد الشركاء حصته كاملة سالمة من كل خسارة. الوسيط في القانون التجاري د. محمد شفيق ٣٢٦/١

## المطلب الخامس

### الربح في شركات الأشخاص

نعني بشركات الأشخاص الشركات التي يبرز فيها العنصر الشخصي، وهي تسمية قانونية للشركات التي يظهر فيها أثر الشركاء في توجيه الشركة والقيام بأعمالها، بخلاف شركات الأموال فإن العنصر الشخصي يتضاءل في توجيهها حتى يكاد ينعدم<sup>(١)</sup>.

وتقسم شركات الأشخاص في الفقه الاسلامي الى: شركات الأموال "مفاوضة أو عنان" وشركات الأعمال أيضا "مفاوضة أو عنان"، شركات الوجوه وهي اما "مفاوضة أو عنان" وشركة المضاربة أو القراض<sup>(٢)</sup>.

وتقسم في القانون الى: شركات التضامن، والتوصية البسيطة وشركة المحاصة. وهي صالحة ومشروعة بوجه عام<sup>(٣)</sup>. ويحكمها شرطان أساسيان هما<sup>(٤)</sup>:

- ١- أن المعاملات الربوية لا يصح أن تدخل في أعمال الشركة.
  - ٢- أن كل غرض لا يبيحه الشرع لا يجوز انشاء الشركة من أجله.
- هذا وقد أجاز بعض القانونيين ان يكون للشريك الموصي نسبة معينة من الربح كحد ادنى مثل ٥% والفقهاء اجازوا الثلث و الربع واعتبروها معروفة المقدار شائعة فتعين ٥% من الربح يكون معروفة وليس فيها جهالة.
- ولو كان الاتفاق على ان يكون للشركاء الثلث بالإضافة الى ٥% جاز لأنه لو لم تربح الشركة فليس لهم هذا النصيب من رأس المال فكأنهم اشترطوا أن تكون حصتهم  $\frac{115}{100}$  (  $\frac{1}{100} + \frac{5}{100}$  ) من الربح.

<sup>(١)</sup> الشركات ٣٧/٢

<sup>(٢)</sup> المصدر السابق ٣٨/٢

<sup>(٣)</sup> مصرف التنمية ٢٥٩

<sup>(٤)</sup> الشركات ١٩٨/٢

أما إذا اشترطت نسبة معينة مثل ٥% سواء ربحت أو خسرت فذاك غير جائز لأنه يتنافى مع معنى الشركة الذي يوجب أنه يتقاسم الشركاء الربح والخسارة وأن تقوم على المخاطرة<sup>(١)</sup>. وهذا يقاس على الفائدة الثابتة التي حرّمت في شرعنا الحنيف قياساً على السندات المحرمة . وبناءً عليه يكون القيد الحسابي بين الشريكين كالآتي<sup>(٢)</sup>:-

من حـ / التوزيع

الى مذكورين

حـ / الشريك أ

حـ / الشريك ب

( توزيع الارباح والغلة بين الشريكين)

وفي حالة الخسارة يجري قيد عكسي.

من مذكورين

حـ / الشريك أ

حـ / الشريك ب.

الى حـ / التوزيع.

على اعتبار ان الربح على ما شرط العاقدان والخسارة على مقدار رأس المسال ، وخالف البعض<sup>(٣)</sup> هذا الشرط ان الربح والخسارة يكونان تابعين لمقدار رأس المال أي توزيع بنسبة رأس المال.

<sup>(١)</sup> الشركات للخياط ٢ / ١٩٠.

القانون التجاري للدكتور مصطفى كمال طه ١ / ٢٧٨.

وأنظر شركات الأشخاص بين الشريعة والقانون ٢٩٥.

<sup>(٢)</sup> محاسبة الشركات والمصارف محمد عطية ١٦٢

<sup>(٣)</sup> أنظر لحماية المحتاج، ٤ / ٨، المحلى ١٢٤ / ٨.

ويقول المالكية إذا اشترط التساوي في الربح مع تقارب العمل فإن الشرط صحيح وعند عدم التقارب فالشركة فاسدة ، فعندهم الربح يكون بقدر العمل<sup>(١)</sup>.

### المطلب السادس

#### توزيع الأرباح والخسارة في الشركات عامة

بعض الفقهاء يرون أن قسمة الأرباح تكون على ما اشترطه الشركاء إلا في شركة المفاوضة عند أبي حنيفة فإنه يشترط المساواة في الربح لأنها مبنية على المساواة التامة في التصرف وفي رأس المال<sup>(٢)</sup>.

وخالف البعض هذا الرأي فقالوا ان اقتسام الأرباح يكون بناءً على مقدار رأس المال والخسائر تكون كذلك<sup>(٣)</sup>.

ودليل هؤلاء ان الربح يجب ان يكون تابعاً لرأس المال وهو شبيه بمنفعة الملك فيكون على قدر رأس المال<sup>(٤)</sup>.

ثم ان الخسارة على قدر المال ولا تصح ان تكون خلاف ذلك فالربح يجب ان يكون كذلك<sup>(٥)</sup>.

على اعتبار أنه إذا عقدت الشركة على ان لا يساهم شريك في الخسارة او يحرم شريك من الربح او يقضي العقد بتخصيص كل الأرباح لأحد الشركاء أو بعضهم دون البعض الآخر، او شرط في العقد ان يسترد أحد الشركاء حصته كاملة سالمة من كل خسارة كانت الشركة باطلة.

ولعل جواز أن يكون الربح على ما شرط العاقدان ووجوب ان تكون الخسارة على مقدار رأس المال هو الأقرب لروح الشريعة وذلك للأسباب التالية.

١- الرسول صلى الله عليه وسلم يقول ( المسلمون على شروطهم )<sup>(٦)</sup>

<sup>(١)</sup> المدونة الكبرى للإمام مالك ٤/١١ البدائع ٧٧/٦ المغني ٦/٥

<sup>(٢)</sup> بدائع الصنائع ٦ / ٦١ منتهى الإرادات ٢ / ٢٠٦ . المبسوط ١١ / ١٧٦ . فتح القدير لابن الهمام ٥ / ٢١ .

<sup>(٣)</sup> انظر المحلى ٨ / ١٢٤ . لمهية المحتاج ٤ / ٨ . وانظر فتح العزيز شرح الوجيز ، ١٠ / ٤٢٧ .

<sup>(٤)</sup> بداية المجتهد ٢ / ٢٧٧ .

<sup>(٥)</sup> فتح العزيز شرح الوجيز ١٠ / ٤٢٨ .

<sup>(٦)</sup> رواد البخاري في صحيحه كتاب الاجارة ٣ / ٧٩٤ والترمذي في سننه كتاب الأحكام رقم ١٣٦٣ ٢ / ٤٠٣ وأبو داود في سنننه

كتاب الأفضية برقم ٣٥٩٤ ٣ / ٣٠٤ نيل الأوطار ٥ / ٢٨٦

٢- قوله عليه السلام " الخراج بالضمان " : وقد قال عليه السلام هذا القول حين رد غلاماً ابتاعه رجل فأقام عنده مدة ثم تبين فيه عيبٌ فرده فقال البائع: لقد استغل غلامي يا رسول الله فقال عليه السلام "الخراج بالضمان" المعني ان خراجه قد استحقه المشتري بسبب ضمانه وليس للبائع ان يطأبه بعد فسخ المبيع ورد الثمن الا بقيمة ما انتفع به<sup>(١)</sup>.

٣- قول علي رضي الله عنه " الربح على ما اصطالحا عليه والوضيعة على قدر رؤوس الأموال : أو ما روي عن الشافعي " الربح والخسارة تابعان لرأس المال"<sup>(٢)</sup>.

٤- ان استحقاق الربح في الشركة يكون بأحد ثلاثة امور المسال، والعمل، والضمان . وقد تكلمنا عن ذلك عند الحديث عن أسباب استحقاق الربح.

<sup>١</sup> الشركات للخياط ١٤٩/١ .

<sup>٢</sup> انظر المبسوط ١٧٦/١١ المحلى ١٢٦/٨

© Arabic Digital Library Yarmouk University

### الفصل الثالث

## توزيع الأرباح في المصارف الإسلامية

## توزيع الأرباح في المصارف الإسلامية

### تمهيد

يمكن تعريف المصرف بوجه عام بأنه مؤسسة مالية تتلقى الأموال من الجمهور وتقوم باستعمالها لحسابها الخاص في عمليات التسليف<sup>(١)</sup>.

وقد لعبت المصارف التقليدية دوراً كبيراً في تعزيز الفوارق الاقتصادية فقد شوهدت توزيع الموارد إذا ازداد إنتاج السلع والخدمات للأغنياء ، وهو إنتاج باهظ التكاليف وغير ضروري ونقص إنتاج السلع والخدمات الموجهة للفقراء وهو إنتاج قليل التكلفة وضروري، وعلى ذلك فإن النظام الأفضل، هو النظام الذي يعتني بمعظم ما يريده معظم الناس، وفي إطار التعاليم الإسلامية، ويستحسن ان نضع كلمة " ما يحتاجه" بدل كلمة ما يريده الواردة في العبارة.(٢)

وبناءً عليه فإن الدور الرئيس للبنك الإسلامي ينحصر في استثمار الأموال وتوجيهها التوجيه الصحيح، المنضبط مع أحكام وفروع الشريعة الإسلامية وهذه هي غاية البنك الإسلامي على أن هناك أدوار أخرى للبنك الإسلامي يمكن إيجازها فيما يلي<sup>(٣)</sup>:

أولاً : ان البنك الإسلامي هو جزء من النظام المالي الإسلامي، وعليه فإنه نظام فرعي من نظام أشمل هو الشريعة الإسلامية التي تحدد القيود والشروط الاطار العام لوظائفه وفلسفة عمله، حيث يقوم باستثمار الأموال التي تجمع بصورة فردية أو جماعية في مشروعات استثمارية تتفق والشريعة الإسلامية.

ثانياً: تنمية التعاون بين المجتمعات الإسلامية وتنمية القيم الاجتماعية وعليه فإن للبنك الإسلامي دور مزدوج اقتصادي واجتماعي في وقت واحد.

(١) دليل الرقابة على المصارف ص(٨).

(٢) نمو نظام نقدي عادل ، محمد شابرا ص ٣٢.

(٣) البنوك الإسلامية أصولها الادارية والمحاسبية محمد هشام جبر، نضال صبري ص ١١-١٢

ثالثاً: عدم اعتماده على الفائدة في المعاملات التجارية.

رابعاً: العلاقة بين المودعين والبنك تقوم على أساس المشاركة والمخاطرة.

خامساً: يعمل على منع الاكتناز من خلال توفير الفرص المناسبة لاستثمار الأموال.

إضافة الى ذلك تقديم الخدمات (القيام بالأعمال الخدمية) وتمويل التجارة والتنمية الاقتصادية الخ.....

ويجب تغطية من قاموا بالعمل وما استخدموه من مهمات وأدوات لتنفيذ طلبات العملاء ، كما ان البنك يهيئ للعاملين به وسائل العمل من أجهزة وآلات واضاءه، ويدير لهم مهمات التنفيذ، وكل المذاهب اقرت حصول الفرد عن اجر الخدمات المؤداة، وبالتالي فان البنك له الحق في مزاولة هذا العمل المشروع.(١)

والبنك في تقديره لعوض هذا الخدمات أي الاجر يقوم بحساب التكلفة للعمليات، وتسعيها بما يجعلها مبالغ مقطوعة، وغير متكررة الا بتكرار الخدمة او المنفعة، ففي حالة القروض للغير مثلاً يستوفي البنك أجره عند ابرام العقد ولا يأخذه كل شهر او كل عام بل هو أجر مقطوع، غير مبني على نسبة مئوية معينة من قيمة القرض ، وكذلك عن تقدير العوض في حالة الوكالة والكفالة والضمان وغيرها حتى يكون مصدر تغطيه هذه النفقات حلالاً بعيداً عن الشبهات(٢).

وأما ما يخصنا في موضوع البنوك غير الربوية فهو موضوع الربح وما ينشأ عنها من معاملات استثمارية .

ان تحديد الأرباح الاستثمارية في البنوك غير الربوية تمر بمراحل ولكل مرحلة اسسها التي تحكم تحديد وتوزيع الربح والحسابات المقترحة(٣).

(١) نظم محاسبية عمد عطية ٢٥٠

(٢) مائة سؤال وجواب ص ٩٢ عمد النجار

(٣) دراسة تحليلية لمشاكل المحاسبة في المصارف عامر عبد الباسط مجلة الاقتصاد الاسلامي عدد ١٣٤ عام ١٤١٣ هـ - ١٩٨٣

ص ٢٠-٢١



١) المرحلة الاولى والتي تتضمن العلاقة بين المصرف والاطراف الخارجية والتي توصلت فيها لتحديد ارباح الاستثمار ثم توزيع عائدته بين المصرف والطرف الخارجي.

على اعتبار ان العمليات المحاسبية في البنوك الإسلامية ( مضاربة ، مشاركة ، مرابحة) تتضمن تلك المحاسبات حـ/ المضاربة ٠٠٠ رقم و حـ/ المشاركة رقم ٠٠٠٠ و حـ/ المرابحة رقم ٠٠٠٠٠

٢) والتي يتم فيها تحديد اجمالي ايرادات الاستثمارات المشتركة بين المصرف والمودعين ثم توزيع صافي تلك الاستثمارات بينهم.

٣) ويتم فيها توزيع صافي نصيب المودعين من الاستثمارات المشتركة مع المصرف (السابقة تحديدها في المرحلة السابقة) وحساب ما يخص كل مودع على حدة ، والحسابات المقترحة لذلك حـ/ مودعي المضاربات، حـ/ مودعي المشاركات ، حـ/ مودعي المرابحات.

٤) تتضمن تلك المرحلة تجميع أنظمة المصرف من استثماراته المباشرة واستثماراته المشتركة مع المودعين، وكذلك إيراداته من الخدمات المصرفية ثم تحديد صافي هذه الإيرادات، وتوزيعها طبقاً لمشروع التوزيع المتبع في المصرف، والحسابات التي تم اقتراحها لإتمام هذه المرحلة (حساب ارباح وخسائر العام وحساب التوزيع).

ويجب ملاحظة ان أهم ما يفرق البنك الربوي عن غير الربوي بأن الأول في مبدئه المحاسبي يرتكز على أساس ان النقد يمكن استجاره وتأجيريه، وما البنك الا مستأجر من المودع ومؤجر للمقرض، ويستوفي البنك الايجار من المقترض عند دفع المال اليه، محتسباً ذلك يومياً او شهرياً " مركبه" كما انه يدفع للمقترض بنسبة ثابتة، وربحه يتشكل في الفرق بين ما يستوفي ويدفع، ويتوقف الايجار في الحالتين بمجرد عودة المال الى صاحبه الاصيلي، فالزمن وهو احد اركان الربا هو الاساس في احتساب الارباح. وهذا مخالف لما تجربه البنوك غير الربويه على

اعتبار ان جميع العمليات التي يقوم بها البنك في مشاركة ، مرابحة ٠٠٠ داخله في الغنم بالغرم.<sup>(١)</sup>

أما في ما يتعلق بمسألة توزيع الربح فإن أساسها هو البحث في مصادر أموال البنوك الاسلامية أكثر مما يتعلق باستثمارات هذه الأموال، ومصادر هذه الأموال تأتي من رأس المال والودائع في الحساب الجاري والودائع الاستثمارية على تنوعها وتعدد أسمائها علماً أن غالبية استثمارات البنوك الاسلامية تتكون من مرابحات<sup>(٢)</sup>.

وفي هذا المبحث سنتحدث عن الربح وتوزيعه في البنوك الاسلامية وذلك من خلال المطالب التالية:

المطلب الأول: أرباح المضاربات في البنوك الاسلامية.

المطلب الثاني: أرباح المشاركات في البنوك الاسلامية.

المطلب الثالث: أرباح المرابحة في البنوك الاسلامية.

<sup>(١)</sup> انظر لمسات من الفكر المحاسبي الاسلامي وتطبيقاته عبد اللطيف الجناحي مجلة الاقتصاد الاسلامي عدد (١٠٥) سنة ١٩٩٠ ص ٤١٥

<sup>(٢)</sup> توزيع الأرباح في البنوك الاسلامية منذر قحف مجلة دراسات اقتصادية اسلامية العدد ٢ مجلد ٣ والعدد ١ مجلد ٤ ١٩٩٦ ص ١١٣

## المطلب الأول

### توزيع ارباح المضاربات في البنوك الإسلامية

عند قيام البنك بتوزيع ارباح المضاربات يتحتم عليه عمل تسوية شامله للارباح والخسائر في المشروعات الاستثمارية. ومن ثم يقوم بتوزيع صافي الارباح بين كل من المساهمين واصحاب الودائع الاستثمارية بنسبة اموال كل فئة ثم يقسم الربح الخاص بالودائع الاستثمارية بين البنك باعتباره مضارباً ( عاملاً ) وبين المودعين باعتبارهم اصحاب رؤوس الأموال، ثم يوزع نصيب المودعين بنسبة الودائع المقدمة منهم ومدة بقائها.

اما نصيب البنك سواء نظير اموال المساهمين او نظير عمله كمضارب في اموال المودعين، يخصم منه المصروفات العمومية بما فيها اجور الموظفين والعمال ، كما يخصم منه أيضا الاحتياطات التي قد تفرضها قوانين البنوك والشركات وما تبقى بعد ذلك يوزع على المساهمين او يرحل جزء منه كارباح مرحلة ويتوقف ذلك على قرار<sup>(١)</sup> الجمعية العمومية<sup>(٢)</sup>.

اما الخسارة فإن رب المال أي البنك يتحملها وحده<sup>(٣)</sup>، ما لم يكن هناك تعد أو تقصير ويقاس التقصير بترك الأفعال التي كان يجب عليه أن يفعلها المثل في الظروف نفسها على اعتبار أن المضارب أمين على رأس المال فهو وديعة عنده<sup>(٤)</sup>.

مثال توضيحي على ذلك:

<sup>(١)</sup> الجمعية العمومية: تتكون الجمعية العمومية في البنوك الإسلامية غير الربوية من جميع المساهمين لأن البنك قام باموالهم فكان من العدل ان تتاح لهم امكانيه الاشراف عليه، والتأكد من انتظام العمل به وقد قامت بعض البنوك باقتناء فكرة انشاء الجمعية العمومية وبعضهم اعاد بنظام المحافظين الذي في حقيقة هو جمعية عمومية للبنك ( نقلاً عن النظام القانوني للبنوك الإسلامية - عاشور عبد الجواد ( ١٦٠ - ١٦١).

<sup>(٢)</sup> محاسبة الشركات محمد عطية ص ١٨٢ نقلاً عن فاروق سرور اساليب الاستثمار في البنوك الإسلامية من وجهة نظر المحاسبة .

<sup>(٣)</sup> أنظر الأهمية النسبية لطرق التمويل المختلفة في النظام المصرفي الإسلامي د. أوصاف أحمد ص ١٣٣

<sup>(٤)</sup> المصارف الإسلامية موسى شحادة ص ٢٧٦

تمت عملية مضاربة لتصدير منسوجات قطنية من جمهورية مصر العربية الى جمهورية السودان في حدود مبلغ ٥٠٠ الف دينار أردني بالشروط التالية:-

الحجم الكلي لعملية المضاربة ٥٠٠ الف دينار أردني

التزام البنك ( من اموال المودعين ) ٥٠٠ الف دينار أردني.

فترة تصفية العملية ٥٠ يوماً.

نسب التوزيع ٣٠% للمضارب ( الشريك بعمله)

٧٠% لرب المال (البنك).

هذا وقد بلغ حجم إيرادات المضاربة ٦٠ ألف دينار كما بلغ صافي الأرباح ٥٠ ألف دينار وبذلك يصبح نصيب كل من العميل ( المضارب ) والبنك ( صاحب المال على النحو التالي:

نصيب العميل ١٥ الف دينار أردني.

نصيب البنك ٣٥ ألف دينار أردني.

وتصبح قيود المحاسبة في عملية المضاربة السابقة كما يلي<sup>(١)</sup>:

(أ) في حالة اصدار شيك مصرفي بمبلغ المضاربة.

٥٠٠,٠٠٠ من حـ / عملية المضاربة.

٥٠٠,٠٠٠ الى حـ / شيكات مستحقة الدفع.

اصدار شيك مصرفي بقيمة عملية المضاربة.

(ب) في حالة قبض شيك مصرفي من على الشباك بخزينة البنك:

٥٠٠,٠٠٠ من حـ / شيكات مستحقة الدفع.

٥٠٠,٠٠٠ الى حـ / الصندوق.

تقديم الشيك المصرفي على الشباك بقبض قيمته.

<sup>(١)</sup> انظر البنوك الإسلامية المنهج والتطبيق. د. مصطفى طابل (١/١٩٠-١٩٢).

(جـ) في حالة ايداع قيمة عملية المضاربة في حساب جاري العميل:

٥٠٠,٠٠٠ من حـ/ العملية.

٥٠٠,٠٠٠ الى حـ/ جاري العميل.

ايداع مبلغ المضاربة في حساب جاري العميل بالبنك.

(د) في حالة سداد قيمة المضاربة الى البنك.

٥٠٠,٠٠٠ من حـ/ الصندوق

٥٠٠,٠٠٠ الى حـ/ العملية

سداد مبلغ المضاربة الى البنك.

(هـ) اثبات الإيرادات المستحقة من عملية المضاربة.

٦٠,٠٠٠ من حـ/ إيرادات عملية المضاربة.

٦٠,٠٠٠ الى حـ/ ناتج الاستثمار (مضاربة).

الإيرادات التي تحققت عن عملية المضاربة.

(و) توزيع نصيب كل من البنك والعميل في صافي الأرباح.

٥٠,٠٠٠ من حـ/ ناتج الاستثمار (مضاربة).

الى مذكورين

٣٥,٠٠٠ حـ/ البنك (رب المال) ٧٠%.

١٥,٠٠٠ حـ/ العميل (المضارب بعمله) ٣٠%.

نصيب كل من البنك والعميل في صافي أرباح عملية المضاربة.

بخصوص تقدير حصة المصرف كمضارب في الربح فنقدر على أساس أنها حصة ثابتة لا تتغير، وتتحدد في بداية العام أو في نهايته، ويتم اعلام المودعين بحصة المصرف في شكل عقد مكتوب بين المودع والمصرف في ٤٠% من مفردات العينة وشفاهته عند فتح حساب الاستثمار في ٤٠% اخرى او

في شكل إعلام موجود في باقي المفردات وفي حالة تعدي حصة المصرف عن الربح نظير المضاربة بعملة فغالباً ما يتم تخفيض هذه الحصة<sup>(١)</sup>. على ان هناك بعض المصارف تقدر الربح على أساس تحقيق معدل لعائد المودعين وبعضها على أساس ضرورة تغطية المصاريف الادارية.

ومن المهم معرفة ان حصول نتائج المضاربة (الربح) او المشاركة لا يتم إلا بعد فترة زمنية من نهاية العام المالي ، وهذا يؤدي الى تداخل في ايرادات حسابات المضاربة.

هذا ويمكن اجمال الطريقة التي يتبعها المصرف الاسلامي في توزيع الربح كما يلي<sup>(٢)</sup>:

١- يتم توزيع الربح في البنك الاسلامي بفصل حصة المضاربة أولاً وذلك بضرب صافي عوائد التوظيف والاستثمار في حصة المضاربة السابق الاتفاق عليها مع المودعين.

٢- توزيع باقي الربح بين كل من المودعين والمساهمين على أن يراعى ما يلي:

أ. تناسب الربح الموزع على مقدار حصص الأموال المقدمة فلا يجوز تفاوت نسب الربح الموزعة بين كل من المساهمين والمودعين على رؤوس أموالهم.

ب. يتم تحديد أساس توزيع الربح بين رأس مال المساهمين الذي يتكون من: رأس المال المدفوع + الاحتياطات المحتجزة + الأرباح المرحلة - (صافي تكلفة الأصول الثابتة + الانشاءات تحت التنفيذ). وبين الودائع ويتم حسابها كما يلي:

١- لا تدرج الودائع لأنها تحت الطلب دائماً.

<sup>(١)</sup> موسوعة تفهيم اداء البنوك الاسلامية ص ٤٢.

<sup>(٢)</sup> انظر قياس وتوزيع الربح في البنك الاسلامي كوثر عبد الفتاح الأبي ص ٨٦

- ٢- تدرج ودائع الاستثمار والتوفير على أساس استحقاق جميعها للربح بعد تحويلها الى ودائع سنوية وخصم نسبة الاحتياطي المحتجز لأغراض السحب المفاجئ، ثم يتم توزيع الربح بين هذه الودائع باستخدام طريقة النمر.
- ٣- يتم احتجاز الاحتياطات من أموال المساهمين وتعتبر توزيعاً للربح وليست عبئاً عليه.
- ٤- يتم معالجة مكافآت مجلس الادارة وهيئة الرقابة الشرعية على أساس أنها عبئاً على الربح وليست توزيعاً له، وتستقطع من أرباح المساهمين فقط.
- ٥- يتم معالجة أرباح العاملين على أساس أنها عبئ على الأيراد وتحمل على المساهمين دون المودعين.
- ٦- يتم تحمل خسائر المخالفة والتقصير على أرباح المساهمين دون المودعين لأن الادارة التي تحدث هذه الخسائر وتنتسب فيها تعمل في ذمة المساهمين ولصالحهم. أما ان حدثت خسارة عمداً فيجب أن يتحملها الجاني ولا تحمل على أرباح المساهمين.

## المطلب الثاني

### المشاركات في البنوك الاسلامية

تعرف المشاركة بناءً على رأي احد الباحثين بأنها ( ما وقع فيه الاشتراك بمقتضى عقد بين اثنين او اكثر، على القيام بعمل او نشاط استثماري، على وفق مقاصد الشريعة يشتركان فيه باموالهما ، او اعمالهما او جاههما ، او بالمال من احد الطرفين والعمل من الآخر، وما رباه او حصلاه من الثمر او الزرع فيما بينهما على ما شرطاه ، وما غرماه فبحسب رأس المال أي من الجانبين او بالمال من جانب والعمل من الآخر<sup>(١)</sup>.

وتختلف المضاربة عن المشاركة التي تجريها البنوك الاسلامية في أن الأولى فيها تسليم لرأس المال يتصرف العامل في المضاربة كمدير وليس كإجير، وأما الثانية فإن البنك الاسلامي تكون له يد للتصرف بالمال كشريك، سواء ملرس هذا الحق أصالة أو بطريق توكيل الغير ولو كان الشريك الآخر.

أما ربح المشاركات المتناقصة فإنه يتحدد على أساس الدخل الصافي وان لم يتم القبض فعلاً، حيث تعتبر الايرادات أنها مستحقة وغير مقبوضة وهذا ما يفرق المضاربة التي تجريها البنوك الاسلامية عن المشاركة أيضاً<sup>(٢)</sup>.

أما أنواع المشاركات التي تجريها البنوك الاسلامية فهي:

أولاً: المشاركة الدائمة: وتقوم على أساس قيام البنك بمشاركة عملائه في استيراد الأصول الثابتة أو مستلزمات الانتاج أو الخدمات للمشروعات تحت التأسيس أو التوسعات في أعمال المشروعات القائمة لإنشاء وحدات جديدة ويتفق الطرفان على أسلوب هذه المشاركة، فيما يتعلق بالانتاج والادارة وتوزيع العائد وغير ذلك،

(١) الوظائف الاقتصادية للعقود صبري حسنين ص ٣٩

(٢) معايير احتساب الأرباح في البنوك الاسلامية سامي حمود مجلة دراسات اقتصادية اسلامية عدد ٢ مجلد ٣ وعدد ١ مجلد ٤

١٤١٧هـ - ص ٩٣-٩٤



ومن ذلك أيضاً أن يلجا البنك الى شراء أسهم شركات قائمة أو المساهمة في رأس مال مشروعات معينة<sup>(١)</sup>.

وينصح الخبراء<sup>(٢)</sup> أن تكون هذه المشاركات محددة في مجال الاستثمار المصرفي، وذلك لما تؤدي اليه من تجميد جزء من أموال البنك المتاحة للاستثمار فترة طويلة.

ثانياً: المشاركة على أساس صفقة معينة

وفي هذه المشاركة يتقدم العميل الى البنك برغبته في مشاركة المصرف له في تمويل صفقة معينة، في استيراد كمية من السلع، أو تنفيذ عملية من عمليات المقاولات، على أن يكون البنك شريكاً في هذه الصفقة، ويقتسمان عائدها ربحاً كان أو خسارة وفقاً لما يتفقان عليه من ربح<sup>(٣)</sup>.

ويناسب هذا النوع معظم المجالات التي يمكن العمل بها في مختلف القطاع التجاري، من الأفراد أو الشركات العامة والخاصة، ويستطيع البنك نظراً لسعة هذا المجال أن يختار عملاءه من مختلف هذه الفئات، ويوزع عملياته على مختلف القطاعات بشتى المجالات تحقيقاً لتوزيع المخاطر ما أمكن وتمكناً من المراقبة المبنية على أساس المقارنة بين النتائج التي حققها كل من العملاء<sup>(٤)</sup>.

ثالثاً: المشاركة المنتهية بالتمليك

وهي نوع من أنواع المشاركة يعطي فيه البنك لشريكه الحق في الحول محله في الملكية دفعة واحدة أو على دفعات، حسبما تقتضيه الشروط المتفق عليها وطبيعة العملية وذلك على اساس إجراء ترتيب منظم لتجنيب جزء من الدخل<sup>(٥)</sup>.

وتأخذ الشركة المنتهية بالتمليك احدى الصورتين التاليتين:

<sup>(١)</sup> مشكلات الاستثمار في البنوك الاسلامية محمد صلاح الصاوي ص ٦١٧

<sup>(٢)</sup> الموسوعة العلمية العملية للبنوك الاسلامية ٢٨/١

<sup>(٣)</sup> مشكلات الاستثمار في البنوك الاسلامية ص ٦١٨

<sup>(٤)</sup> تطوير الأعمال المصرفية، ما يتفق والشريعة الاسلامية ص ٤٦٧

<sup>(٥)</sup> انظر الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الاسلامية ٢٨/١

الصورة الأولى: يتفق المصرف مع العميل على تحديد حصة كل منهما في رأس مال الشركة وشروطها، ثم يبيع المصرف حصص مستقلة الى عميل اخر له الحق في بيعها مرة ثانية للمصرف او لغيره.

الصورة الثانية: يتم بها تحديد نصيب كل من الشركاء او المصرف في صورة اسهم ويحصل الشركاء على نصيبهم من الأرباح، وتتناقص الأسهم التي يمتلكها المصرف حتى يتم تملك الشركة بأسهم كاملة الى الشركاء وينفرد الشركاء بالملكية. (١).

والمهم أن لا يتوهم أن اسلوب المشاركة المتناقصة خاص بقطاع النقل وحده بل يمكن العمل به في مختلف المجالات، وأما أكثره مناسبة فلقطاع النقل والمباني بوجه خاص، ويستطيع كل صاحب مشروع أن يتعامل مع المصرف على هذا الأساس وذلك بأن يمول له المصرف المشروع تمويلًا كلياً او جزئياً بحسب الحالات على اساس نسبة معينة من الربح، ثم يتفق مع البنك بعد ذلك على أنه متى سدد له قيمة مشاركته تنازل له البنك عن حصته في المشروع (٢).

أما أهم أنواع الشركات الملائم لهذا النوع ولغيره من الأعمال المصرفية بدل من الإقراض بفائدة، فهو شركة العنان وذلك ضمن شروط معينة ذكرناها سابقاً عند الحديث عن الربح في شركة العنان. والسبب الرئيسي في أن شركة العنان هي أقرب أنواع الشركات لأنشطة المصارف الاسلامية فيعود لما يلي (٣):

١- لأن العمل الاستثماري في المصارف الاسلامية يقوم على جمع الودائع باستثمارها والدفع بها في قنوات الاستثمار الشرعية وذلك باتباع الاسلوب المباشر: بأن يقوم البنك بنفسه من خلال موظفيه بترتيب الصفقات وانشاء المشروعات، أو غير المباشرة: وذلك بأن يدفع المال الى من يضارب له ممن يحسنون ذلك وتتوفر لديهم الكفاءة والثقة. فالثاني يحكمه عقد المضاربة

(١) نظريات التمويل الاسلامي، محمد صالح عبد القادر، ص ١٠١. وانظر النفود والمصارف الاسلامية، يوسف كمال، ص ١٣.

(٢) الموسوعة العلمية العملية للبنوك الاسلامية ٢٨/١

(٣) مشكلات الاستثمار في البنوك الاسلامية محمد الصاوي ١٤٦-١٤٧

والأول عقد الشركة فهي تقوم على اشتراك طرفين بأموالهما، على أن يعملوا فيها والربح بينهما، أو على أن ينفرد أحدهما بالعمل مقابل زيادة في نسبة ما يخصه من ربح، ولا يشترط فيها التساوي في المالين، ولا اتفاقهما في الجنس، ولا شك في ذلك فإنها تتفق مع طبيعة العمل المصرفي، حيث يقوم المصرف بالمساهمة في المشروع القائم أو المزمع قيامه، مفوضاً إلى شريكه الاطلاع على كافة المهام الاستثمارية مكثفياً هو بدور الرقابة والمتابعة.

٢- بقية الشركات لا تتلاءم مع طبيعة الأعمال المصرفية الا في الحالات النادرة فمثلاً الأبدان: فلأنها تقوم في الغالب على الاشتراك بين أصحاب الحرف وليس المصرف من ذلك في شيء. أما الوجوه فتقوم: على أن يشتري كل من الشريكين بوجهه حيث لا مال لهما ثم ما ربحاه فهو بينهما بخلاف المصارف، فهي تقوم على الاتجار في رؤوس الأموال الموجودة وقد تم جمعها سلفاً فهي لا تدخل المجال الاستثماري معتمدة على الثقة أو على رؤوس أموال ليست لها ولا تقبل من الشركاء ذلك أما المفاوضات فهي تقوم على اطلاق يد كل من الشريكين في مال الآخر مع غيبته وحضوره وهذا لا مجال له في الأعمال المصرفية.

وتقوم المصارف الاسلامية بالتدقيق على الزبائن وتقييم المشاريع، ومراقبة عمليات التنفيذ والمشاركة- اذا اقتضى الأمر- بالادارة الفعلية لضمان التوصل الى النتائج المتوقعة، وتوكل المصارف سياسات الادارة الى شركائها في مختلف المشاريع المشتركة، وتترك للشركاء نسبة مئوية أو حصة معينة من صافي الأرباح، يتفق عليها مسبقاً لقاء دور الادارة. أما باقي الأرباح فيتم توزيعها بين المصرف والشريك طبقاً لحصة كل منهما في رأس مال العمليات، وأما قيمة الموجودات الثابتة التي يمتلكها الشريك فتقدر بالنقود أو تدخل في حصة رأس

المال<sup>(١)</sup>. وأما الخسارة فيشترط أن يتحملها الشركاء بنسبة ما أسهم فيه كل منهم في رأس المال<sup>(٢)</sup>.

فالتمويل بالمشاركة هو استراتيجية رئيسية للبنوك الإسلامية، وهو الخصيصة التي تميزها عن البنوك الربوية وفق قاعدة الغرم بالغنم أو "الخراج بالضمان" عن المصرفية المعاصرة التي تقوم على الربا المحرم.

ولا بد من ملاحظة أمر في غاية الأهمية ان المشاركة في الفقه الإسلامي الاقتصادي تحقق مبدئين عظيمين من مبادئ الاقتصاد الإسلامي وهما:<sup>(٣)</sup>.

١- الخلط والمخالطة والاختلاط بين شيئين أو أكثر، وليس هذا مقصوداً لذاته بل فيما يترتب عليه من نتائج وأثار توزيعية لعائد العملية الإنتاجية تختلف طريقتة عن العملية التوزيعية في الاقتصاد الوضعي.

٢- التعدد والتنوع في المشاركات بما يعطي قطاعات إنتاجية عديدة، ومن ذلك الشركات بأنواعها التي تستجيب لأنواع من النشاط الاقتصادي مثل شركة العنان، والمفاوضة والمضاربة، وشركات الأعمال أو الأبدان أو الصنائع وشركات الوجوه.

ولكي يطبق البنك المشاركة بأسلوب شركة العنان لا بد من اتخاذ الوسائل التالية<sup>(٤)</sup>:

١- اعداد ميزانية تقديرية للمشروع الذي سيتم الاشتراك فيه تكاليف المواد، الأيدي العاملة، المصروفات الادارية.

٢- اعداد التدفقات النقدية للمشروع خلال فترة الانجاز لتحديد العجز المالي الذي يمكن للبنك تمويله، وبالتالي تحديد نسبة الربح الخاصة بالبنك من العائد المتحقق من المشروع.

<sup>(١)</sup> اقتصاديات عقود المشاركة في الأرباح المفاهيم والقضايا النظرية راضي البدور ٧٤-٧٥

<sup>(٢)</sup> الأهمية النسبية لطرق التمويل المختلفة في النظام المصرفي الإسلامي أدلة عملية من البنوك الإسلامية ص ١٣٣

<sup>(٣)</sup> مفاهيم أساسية في البنوك الإسلامية . عبد الحميد البعلبي . ص ٧٦.

<sup>(٤)</sup> بنوك تجارية بدون ربا . محمد الشبان ص ٢٣٥.

٣- الاشتراك في الاتفاقية ان تحول جميع مستحقات المشروع او التدفقات الخاصة به لحساب المشروع المفتوح في البنك والذي يتم السحب والايداع منه للصرف على المشروع.

٤- عند تسليم المشروع لصاحب العمل يتم احتساب الارباح والخسائر وتوزيع النتيجة بين البنك والمشارك مع ربحه ودفع نصيب المقاول او شركة المقاولات .

٥- قيام البنك بإدارة المشروع فنياً ومالياً، لتحديد العائد الربحي المتوقع للمشروع على ان تحمل تكلفة الدوار على المشروع عند الموافقة على تحويله ويتحمل البنك المصاريف عند رفض المشروع لعدم ربحيته.

٦- يتم اعداد اتفاقية وعقد مشاركة بين البنك والمقاول او شركة يتم بموجبها تحديد مسؤوليات البنك والمقاول.

٧- بعد الموافقة على المشاركة يتم فتح حساب خاص بالمشاركة تودع فيه المبالغ الخاصة بالصرف على المشروع الى ان يتم استلام اخر مستخلص والافراج عن الضمانات<sup>(١)</sup>.

أما تحديد نسبة المستثمرين من الربح فيكون على أساس حواصل ضرب المبالغ المستثمرة في المدة التي قضاها في الاستثمار وهذه الحواصل هي المتعارف عليها باسم النُمر.

وفي حالة التغير لمبلغ المستثمر يكون حساب النُمر على أساس ارصدة الاستثمار عقب كل تعديل ما بين تاريخ التعديل وتاريخ انتهاء الاستثمار او نهاية السنة المالية ايهما اقرب<sup>(٢)</sup>.

مثال عملي:-

<sup>(١)</sup> لمن اراد الاستزاده بمثال عملي مراجعه (ص٢٣٧) من نفس المصدر.

<sup>(٢)</sup> المصارف موسى شحادة ص٣٠٠

تخصيص ٣٠٠ وحدة نقدية لتوزيعها على فئة من المستثمرين قوامها ثلاثة  
 استثمروا ١٠٠٠، ٣٠٠٠، ٥٠٠٠ وحدة نقدية لمدة زمنية هي ١٠، ٢٠، ٤٠ على  
 التوالي فيكون توزيع الربح فيما بينهم بنسب النمر التي تخص كل منهم على النحو  
 التالي:

المستثمر	المبلغ المستثمر (وحدة نقدية)	مدة الاستثمار (وحدة الزمن)	النمر (المبلغ × المدة) اساس لتوزيع	نصيب المستثمر (وحدة نقدية)
الأول	١٠٠٠	٤٠	٤٠٠٠٠	٨٠
الثاني	٣٠٠٠	٢٠	٦٠٠٠٠	١٢٠
الثالث	٥٠٠٠	١٠	٥٠٠٠٠	١٠٠
المجموع			١٥٠٠٠٠	٣٠٠

## المطلب الثالث

### أرباح المرابحة للأمر بالشراء في البنوك الإسلامية

من وسائل الاستثمار التي لجأت إليها البنوك الإسلامية تمويل شراء سلع معمرة لأغراض إنتاجية أو لأغراض استهلاكية ، فيقوم البنك بشراء السلعة نقداً وبيعها بسعر مؤجل للعميل، وينتفي الربح هنا حيث ان البنك قام باستبدال النقود بالسلعة وباع السلعة مقابل نقود والفرق بين النقود التي دفعها البنك والنقود التي سيحصل عليها يمثل ربح البنك من عملية الشراء الذي اعقبه البيع<sup>(١)</sup>.

فالمرابحة بيع السلعة براس المال مضافاً إليها الربح المعلوم، وهي ان يذكر البائع للمشتري الثمن الذي اشترى به السلعة وثم يشترط عليه ربح، وحيث لا يستطيع كل فرد ان يشتري ما يحتاجه بنفسه، فيعتمد على الغير، والذي يقوم بالشراء ثم يبيع ما يملكه بقيمته الاصلية مضاف اليه ربح معلوم (٢) . كنسبة ١٠% مثلاً من رأس المال المدفوع في السلعة وغالباً ما يكون دفع الثمن مؤجلاً<sup>(٣)</sup>.

وتعتمد بعض البنوك الإسلامية إلى استخدام بيع المرابحة في الأنشطة التجارية الخارجية وعملية الاستيراد والتصدير ، وذلك عن طريق تلقي طلبات العملاء بشراء سلع معينة يحددون أوصافها، والثمن الذي سيشتري به البنك هذه السلع والثمن الذي سيبيع يتفق عليه، كما ان بعض هذه البنوك تزيد على ذلك بأخذ تأمين من العميل يمثل نسبة معينة من ثمن السلع ضماناً لجدية المعاملة فإذا رجع العميل في طلبه بيعت السلعة لحسابه<sup>(٤)</sup>.

<sup>(١)</sup> تطوير وسائل التمويل في البنوك اللارويه محمد بدوي ع ص ١٠٦ .

<sup>(٢)</sup> نظريات التمويل الاسلامي د. محمد صالح عبد القادر ص ١٢٨ .

<sup>(٣)</sup> معايير احتساب الأرباح الحمود ص ٩٤

<sup>(٤)</sup> الوظائف الاقتصادية للنقود ٤٠-٤١

ويرى البعض<sup>(١)</sup> ان قيام البنك بنفسه بشراء السلعة وبيعها فيه خروج عن نطاق أعمال البنوك ، ولا يمكن للبنك الإسلامي أن يساهم في تكوين وتمويل شركات متخصصة، تقوم بمثل هذه العمليات ويقوم البنك بتحصيل الأقساط المستحقة عن البيع نيابة عن الشركة مقابل عمولة يحصل عليها.

ومن الملاحظات المهمة على بيوع المرابحات التي تجريها بعض البنوك الاسلامية أنها تقوم على أساس الوعد الملزم للطرفين على اعتبار أن فيه مراعاة لمصلحة المصرف والعميل، وأن الأخذ به مقبول شرعاً مستدلين بقول للامام الشافعي في تكييف هذه العملية من الناحية الشرعية الذي يقول فيه: "وان تبايعا على أن ألزما أنفسهما فهو مفسوخ من قبل شيئين، أحدهما أنه تبايعا قبل أن يملكه البائع، الثاني أنه على مخاطرة، انك ان اشتريته على كذا اربحك فيه كذا"<sup>(٢)</sup>.

والنص واضح الدلالة على فسخ البيع ان تضمن الزاماً لأي من الطرفين<sup>(٣)</sup>، فالخيار هو الأولى لقوله صلى الله عليه وسلم: البيعان بالخيار ما لم يتفرقا<sup>(٤)</sup>.

فضلاً عن أن القول في هذا البيع قد يؤدي الى بيع الانسان ما لا يملكه وهذا واضح من خلال أحاديث النبي صلى الله عليه وسلم التالي:

١- روى حكيم بن حزام قال: قلت: "يا رسول الله: يأتيني الرجل فيسألني البيع، ليس عندي ما أبيعه منه، ثم أبتاعه من السوق، فقال: لا تبع ما ليس عندك"<sup>(٥)</sup>.

<sup>(١)</sup> تطوير وسائل التمويل المصرفي في البنوك اللابنوية ص ١٠٦-٢٠٤ ولاستزادة من هذا الموضوع راجع كتاب المصرفية الاسلامية الأزمة والمخرج يوسف كمال ٩٥-٩٨ بتفصيل دقيق مخالف في ذلك نظام المراجعة التي تجر به البنوك الاسلامية.

<sup>(٢)</sup> الأم ٣/٣٣

<sup>(٣)</sup> المصارف الاسلامية بين النظرية والتطبيق عبد الرزاق الهيثبي ص ٦١٨

<sup>(٤)</sup> متفق عليه صحيح البخاري كتاب البيوع ٧٣٢/٢ رقم ١٩٧٦، ١٩٧٦، ٢٠٠٢، ٢٠٠٤، ٢٠٠٨. ورواه الترمذي كتاب

البيوع رقم ١٢٦٣ ٢٨٥/٢

<sup>(٥)</sup> رواد الترمذي سنن الترمذي ٥٣٤/٣ رقم ١٢٣٢ وقال عنه حديث حسن



٢- عن زيد بن ثابت قال: "نهى رسول الله صلى الله عليه وسلم أن تباع السلع حتى يهبط بها الى الأسواق"<sup>(١)</sup>. (٢)

ولعل ابرز انواع المربحة التي تجريها المصارف الإسلامية هي المربحة المركبة التي تحدثنا عنها في السابق وفرق بينها وبين البسيطة ، على اعتبار ان المربحة البسيطة ليس فيها مواعده، لأن المبيع في حوزة البائع وملكه، اما المربحة المركبة، فالمبيع ليس في حوزة المصرف الذي يطلب منه المشتري السلعة وانما يعده المصرف بشرائها، وبناءً عليه فالمبيع في المربحة البسيطة موجود في المركبة موصوف<sup>(٣)</sup>.

وقد وضعت مبررات لتقدم وسيلة المربحة الأمر بالشراء على غيرها من وسائل الائتمان لدى البنوك الإسلامية وفقاً لما يلي:

١- لأنها أنسب صيغة تمويل تنصب فيه معظم أموال الاقراض لدى البنوك الإسلامية.

٢- تعتبر وسيلة ائتمان سهلة الاتباع.

٣- وجود عوائق ادارية واقتصادية وقانونية في التعامل مع الوسائل الأخرى خاصة المضاربة على نطاق واسع<sup>(٤)</sup>.

أما نسبة البنك في الربح فتتحدد كما يلي<sup>(٥)</sup>:

(١) يتفق البنك مع العميل في عقد الوعد بالشراء على نسبة مئوية من ثمن البضاعة الاجمالي<sup>(١)</sup> كربح للبنك.

<sup>(١)</sup> رواد البخاري في صحيحه كتاب البيوع رقم ٢٠٥٧ / ٢ / ٧٥٩ وأبو داود كتاب البيوع رقم ٢٤٣٦ / ٣ / ٢٦٩ ونحوه صلى الله عليه

وسلم عن تلقي الركبان وأن بيع حاضر لباد. رواد مسلم في صحيحه كتاب البيوع ٩٣٥ / ٣

<sup>(٢)</sup> انظر تفاصيل هذه المسألة في كتاب المصارف الإسلامية بين النظرية والتطبيق ٥١٩-٥٣٠ وانظر شبهة الربا في معاملات البنوك

التقليدية والإسلامية منير هندي ص ١١١-١٢٧

<sup>(٣)</sup> انظر كاشف الغطاء عن بيع المراجعة للأمر رفيع المصري مجلة المسلم المعاصر عدد ٣٢ ص ٨٦

<sup>(٤)</sup> الأهمية النسبية لطرق التمويل المختلفة في النظام المصرفي الإسلامي ص ١٣٨

<sup>(٥)</sup> المصارف الإسلامية موسى شحادة ص ٢٨١ .

<sup>(٦)</sup> ( الثمن الاجمالي هنا الثمن الذي اشترى به البنك السلعة مضافاً اليه مصاريف الشحن والجمارك والتخليص والتأمين والتبريد

والهاتف والنقل ... الخ) المصارف الإسلامية موسى شحادة ص ٢٨١ .

٢) والمعروف ان عملية المرابحة بالصيغة المتقدمة يقوم البنك فيها بالتمويل بنسبة ١٠٠%، ولذا فإنه يحوز على نسبة كبيرة من الربح ، ويتم العمل بهذه البنود من دفع الثمن الى استرداده.

أما الكيفية فإنه ينبغي النص على ما يلي:

أ- أن نسبة الربح يجب أن تختلف باختلاف نوع البضاعة وأجل السداد بما يؤثر على اجمالي الثمن الذي يزيد في البيع الآجل على البيع النقدي، لأن الرأي الفقهي مجمع على أن للأجل حظ في الثمن وهذا الحظ يظهر في زيادة نسبة الربح مع ضرورة التحديد عند ابرام عقد البيع، ولا يقال مثلاً أن نسبة الربح في سلعة ما ٥% اذا كان السداد على شهرين و٧% اذا كان السداد على أربعة شهور وهو ما يعرف بالتناسب الطردي للأرباح مع أجل السداد فإذا كان يجوز أن يكون هذا واضحاً قبل التعاقد فإنه اذا تم العقد على ٥% مثلاً والسداد لمدة شهرين ثم تأخر المشتري عن السداد في الموعد المحدد ينبغي الا تزداد نسبة الربح مقابل الأجل في هذه المرة بل يعالج الموقف بأحد الاجراءات المقررة للتوقف عند الدفع<sup>(١)</sup>.

أم طريقة سداد الثمن: ينبغي في هذه الحالة أخذ القيمة الحقيقية للعربون أو المقدم الذي دفعه العميل عند طلب الشراء، بمعنى لا يجوز احتساب المصرف زيادة لنفسه في الربح مقابل الأجل، ثم يعامل طالب الشراء بالقيمة الاسمية لما دفعه قبل التعاقد بشهور عند احتساب المتبقي من الثمن، وبالتالي ينبغي ايداع المقدم أو العربون على أساس أنه وديعة استثمارية، تحسب أرباحها طوال مدة ما قبل التعاقد على البيع وتصفى تلك الوديعة عند التعاقد وتستخدم في السداد الفوري أو باعتبارها القسط الأول في حالة المرابحة لأجل. وبالتالي يظل العميل مديناً بقيمة الأقساط ويحمل بها حسابه حتى تمام السداد<sup>(٢)</sup>.

<sup>(١)</sup> التفاصيل العملية لعقد المرابحة في النظام المصرف الاسلامي محمد عبد الحليم عمر ص ٢٠٨ اسم الكتاب خطة الاستثمار في البنوك الاسلامية الجوانب التطبيقية والقضايا والمشكلات.

<sup>(٢)</sup> انظر الضمانات، التفاصيل العملية لعقد المرابحة ص ٢٠٩، انظر المصارف الاسلامية ص ٢٨٢. الجوانب الاقتصادية والاجتماعية للقرنشاوي ص ٣٣٤. (اسم الكتاب خطة الاستثمار في البنوك الاسلامية).

في حالة النكول عن الشراء فإن كان المصرف يأخذ بصيغة العقد الملزم فإنه يحتفظ بحساب العربون حتى يتم تصريف السلعة ويخصم منه ما قد يتحمله المصرف من خسارة، وأما إذا أخذ بثبوت الخيار للعميل والمصرف فإنه سيقوم برد العربون للعميل، وإذا زاد ثمن بيع السلعة عن مستحقات المصرف تكون الزيادة للعميل<sup>(١)</sup>. وبعض البنوك تحيل الموضوع لهيئة التحكيم.

أما البنك الإسلامي الأردني فإنه يعتبر الربح متحققاً في حالة المرابحة بالشراء عند اجراء التعاقد وتحديداً عند اجراء البيع الثاني على أساس حساب الفرق بين التكلفة الفعلية والسعر المتفق عليه مع الأمر بالشراء<sup>(٢)</sup>. علماً بأن نسبة الربح التي حددها البنك الإسلامي الأردني تتراوح بين ٨% - ١٠% سنوياً من ثمن الشراء.

(١) الجوانب الاجتماعية والاقتصادية لعقد المضاربة ص ٣٣٤ وانظر التفاصيل العملية لعقد المرابحة في النظام المصرفي الإسلامي (ص ٢١١-٢١٢).

(٢) معايير احتساب الأرباح، سامي حمود/ مجلة الدراسات الاقتصادية الإسلامية، عدد ٢٠١، ص ٩٥.

الخاتمة وتشمل:

- النتائج

- التوصيات

© Arabic Digital Library - Yarmouk University

## النتائج

- الحمد لله أولاً وآخرأً والصلاة والسلام على نبيه الأمين محمد بن عبد الله صلى الله عليه وسلم وعلى آله وصحبه ومن تبع هداة الى يوم الدين، وبعد:
- ففي ختام هذا البحث أرجو أن أكون قد وفقت في العرض وفي التماس الصواب فالكمال نادر، وان كان هناك تقصير فمني وأرجو الله العلي العظيم أن يغفر لي زلتي، وقد خرجت من خلال البحث بالنتائج التالية:-
- ١- تميز مفهوم الربح في الاقتصاد الاسلامي عن غيره، وذلك بوجود الضوابط الشرعية لتحقيق هذا المفهوم.
  - ٢- يرتبط مفهوم الربح في الاقتصاد الوضعي بالاحتكار والابتكار والمخاطرة
  - ٣- يقرر الاقتصاديون المعاصرون مشروعية الفائدة طالما أنها تستغل في عمليات انتاجية تدر أرباحاً طائلة.
  - ٤- يرتبط مفهوم الربح في الاقتصاد الاسلامي بالمال والضمان والعمل.
  - ٥- لا يعترف الاسلام بالربا (الفائدة) على القروض الانتاجية أو الاستهلاكية ويعد ذلك من الوسائل المحرمة شرعاً.
  - ٦- يرى الاقتصاد الاسلامي أن البيع هو المسبب الحقيقي للربح أو الدافع الحقيقي وراء المعاملات.
  - ٧- يرى الاقتصاد الاسلامي ضرورة النشاط الاقتصادي في المجالات الاستثمارية منضبطاً بالأوامر الشرعية المنظمة لهذا النشاط.
  - ٨- يجيز الاقتصاد الاسلامي للدولة التدخل في مجال التسعير وذلك بوجود المصلحة العامة الداعية لذلك.
  - ٩- يرى الاقتصاد الاسلامي بتقارب التصنيف العام لعناصر التكاليف مع التصنيف العام في الاقتصاد الوضعي.
  - ١٠- يرتبط مفهوم التسعير بالمفهوم العام لتحديد الربح في الاقتصاد الاسلامي.
  - ١١- يحترم الاسلام ويقر أثر عوامل الطلب والعرض في تحديد الثمن العادل .
  - ١٢- يعترف الاقتصاد الاسلامي بضرورة وجود التخطيط الاقتصادي - للانشطة الاستثمارية - المنضبطة.

١٣- لا يعترف الاقتصاد الإسلامي بوسائل التملك غير المشروعة كالربا والغش... وذلك بسبب الآثار الاقتصادية السيئة التي تلحق بالأمة .

١٤- لا يقر الإسلام بالحد الطبيعي أو الشرعي لتحديد الربح، ويترك أمر تحديده لتفاعل قوى العرض والطلب والدولة حق التدخل في ظروف المصلحة المقتضية لذلك.

١٥- أسباب استحقاق الربح في الاقتصاد الإسلامي منحصرة في العمل ورأس المال والضمان.

### التوصيات

بعد الدراسة ارتأى الباحث تقديم بعض التوصيات .

- ١- ضرورة التقيد بالضوابط الشرعية في استحقاق الربح لضمان مشروعيته.
- ٢- ضرورة اللجوء الى الاقتصاد الإسلامي باعتباره عاملاً مهماً للخروج من الازمات .
- ٣- ضرورة تفعيل دور الاقتصاد الإسلامي في الحياة العملية.
- ٤- تشجيع وتحفيز الطلبة الدارسين لموضوعات الاقتصاد الإسلامي وذلك من قبل الدولة.
- ٥- ضرورة تنمية مفهوم الخلق الإسلامي للعاملين في البنوك الإسلامية .
- ٦- تفعيل دور النظرية المحاسبية الإسلامية في المؤسسات المدنية.
- ٧- ضرورة توفر المصادر والمراجع الخاصة بالبنوك الإسلامية في جميع فروع بنوك المملكة.

الفهارس و تشمل :

فهرس الآيات

فهرس الأحاديث

المصادر و المراجع

فهرس المحتويات

© Arabic Digital Library Yamouk University

الآية	السورة	الآية	الصفحة
ما البيع مثل الربا"	البقرة	٢٥٧	٤٥
اعمل سابغاتٍ وقدر في السرد واعملوا صالحاً اني بما تعملون مير"	سبأ	١١	٢٠
ما يفتري الكذب الذين لا يؤمنون بأيات الله وأولئك هم الكاذبون"	النحل	١٠٥	٨٨
الله لا يظلم مثقال ذرة"	النساء	٤٠	٤١
ذين ينفقون اموالهم بالليل والنهار سرّاً وعلانيةً فلم اجرهم" ...	البقرة	٤٧٤	٩٥
لئنك الذين اشترو الضلالة بالهدى فما ربحت تجارتهم ...	البقرة	١٦	٦
بحان الله عمّاً يصفون"	المؤمنين	٩١	٤١
ما الذين في قلوبهم زيغ فيتبعون ما تشابه منه ابتغاء الفتنة	آل عمران	٧	٤١
ان ارضعن لكم فأتوهن أجورهنّ..."	الطلاق	٩٧	٧٢
ما فرطنا في الكتاب من شيء"	الأنعام	٣٨	٣
و الذي جعل لكم الأرض ذلولاً فامشوا في مناكبها..."	الملك	١٥	٥٩ و ٤٩
و أنشأكم من الأرض واستعمركم فيها"	هود	٦١	٦٤ و ٥٩
آخرون يضربون في الأرض يبتغون من فضل الله..."	المزمل	٢٠	٩٥
اعملوا صالحاً اني بما تعملون بصير"	المؤمنين	٥٥	٨٧
أقيموا الوزن بالقسط ولا تخسروا الميزان"	الرحمن	٩	١١٣
ان تبتم فلکم رؤوس أموالکم لا تظلمون ولا تظلمون"	البقرة	٢٧٩	٤١
وعلمناه صنعة لبوس لكم لتحصنكم من بأسكم"	الأنبياء	٨٠	٤٩
ولا تأكلوا أموالكم بينكم بالباطل وتدلوا بها الى الحكام..."	البقرة	١٨٨	٦٨ و ٤٨
وما آتيتم من ربا ليربوا في أموال الناس فلا يربوا عند الله..."	الروم	٣٩	٣٦
وما لكم ألا تنفقوا في سبيل الله والله ميراث السموات والأرض"	الحديد	١٠	٩٦
ومن يؤمن بالله ويعمل صالحاً يدخله جنّات تجري من تحتها الأنهار"	الطلاق	١١	٤٧
ومن يرد فيه بالحاد بظلم نذقه من عذاب أليم"	الحج	٢٥	٢٥
ويل للمطففين الذين إذا اكتالوا على الناس يستوفون..."	المطففين	٦-١	٥٥
ويا قوم أوفوا المكيال والميزان بالقسط"	هود	٨٥	٥٤



## فهرس الأحاديث النبوية

الصفحة	الحديث
٢٥	"احتكار الطعام بمكة الحاد"
٨	"إذا قامت الساعة وفي يد أحدكم فسيلة فاستطاع الا تقوم حتى يغرستها فليغرسها"
١٠٣	"ان رسول الله صلى الله عليه وسلم أعطى أهل خيبر الأرض على أن يعملوها"
١٠٤ و ٨٩	"ان الله هو المسعر القابض الباسط الرازق ..."
٨٧ و ٢٠	"ان الله يحب اذا عمل أحدكم عملاً أن يتقنه"
١٥٨	"البيعان بالخيار ما لم يتفرقا"
٥٣	"الجالب مرزوق والمحتكر ملعون"
١٢٢ و ٦٩	"الخراج بالضمان"
٣٧	"الذهب بالذهب والفضة بالفضة"
٣٧	جاء بلال بتمر برني منسوب الى مكان معروف بجودة تمره قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: من أين هذا ...
٥٤	رحم الله رجلاً سمحاً إذا اشترى سمحاً إذا باع
١١٤	سمعت إلى يتحدثون عن عروة: أن النبي صلى الله عليه وسلم أعطاه ديناراً يشتري له به شاه...
٢٣	"عم النبي صلى الله عليه وسلم إذا دفع مالا مضاربة اشترط على صاحبه ..."
٦٨	"فإن دماءكم وأموالكم وأعراضكم عليكم حرام"
١٠٣	"كنّا تكري الأرض بما على السواقي من الزرع وما سعد بالماء منها..."
١٥٨	"لا تبع ما ليس عندك"
١١٩	"لا تشتروا السمك في الماء فإنه غرر"
١١٣	"لا تلقوا الجلب، فمن تلقاه فاشترى منه..."
١١٣ و ٥٥	"لا تحاسدوا ولا تناجشوا ولا تدابروا"
١١٤ و ٨٨	"لا يبيع حاضر لباد، دعوا الناس يرزق بعضهم بعض"
٨٨	"لا يبيع بعضكم على بيع بعض"
٥٣	"لا يحتكر إلا خاطئ"

١١٨	"لا ضرر ولا ضرار"
٥٢	"لعتت الخمر على عشر أوجه: بعينها، وعاصرها، ومعتصرها،...
١١٤	"لما وقف الزبير يوم الجمل، دعاني فقامت الي جنبه..."
٣٩	"ليشربن أناس من أمتي الخمر ويسمونها بغير اسمها..."
٥٩	"ما أكل أحد طعاماً قط خيراً من أن يأكل من عمل يده"
٢٢	"ما من مسلم يغرس غرساً أو يزرع زرعاً إلا كان ما أكل منه له صدقة..."
٥٦	"من ابتاع طعاماً فلا يبعه حتى يستوفيه"
٦٢	"من أسلف فليسلف في كيل معلوم ووزن معلوم..."
٥٧	"من اشترى طعاماً فلا يبعه حتى يستوفيه"
٥٩	"من أحيا أرضاً ميتةً فهي له"
٢٥	"من دخل في شيء من أسعار المسلمين ليغليه عليهم"
١٣٨	المسلمون على شروطهم
٦٨	من عمل عملاً ليس عليه أمرنا فهو رد"
٥٥	"من غشنا فليس منا"
٢٤	"من قتل قتيلاً له عليه بينه فله سلبه"
١٠٣	"من كانت له أرض فليزرعها وليمنحها أخاه"
٣	"من ولي يتيماً له مال فليتجر له ولا يتركه حتى تأكله الصدقة"
٤٧	"من يكفل لي ألا يسأل الناس شيئاً اتكفل له بالجنة"
١٥٩ و ٥٤	"نهى صلى الله عليه وسلم أن تتلقى الركبان وان يبيع حاضر لباد"
١٥٩	"نهى صلى الله عليه وسلم عن بيع السلع حتى يهبط بها الى الأسواق"
١١٩	"نهى صلى الله عليه وسلم عن بيع الغرر"
٥١	"نهى صلى الله عليه وسلم عن ربح ما لم يضمن"
٦٨	"وليس لعرق ظالم حق"

## أولاً: القرآن الكريم ثانياً: كتب التفسير

- ١) الألويسي، أبو الفضل شهاب الدين السيد محمد (١٢٠٧هـ)، روح المعاني، دار إحياء التراث العربي- بيروت، لبنان.
- ٢) الجصاص، أبو بكر أحمد بن علي الرازي (٣٧٠هـ) أحكام القرآن، دار إحياء التراث العربي- بيروت، لبنان (١٤٠٥هـ - ١٩٨٥م)
- ٣) الرازي، عبد الله بن عمر ٦٠٦هـ، مفاتيح الغيب (التفسير الكبير)، دار الفكر للطباعة والنشر، (١٤٠١هـ - ١٩٨١م).
- ٤) الزمخشري، محمود بن عمر أبو القاسم (٥٨٣هـ)، الكشاف، دار المعرفة- بيروت، لبنان.
- ٥) الطبري، أبو جعفر محمد بن جرير (٣١٠هـ) جامع البيان عن تأويل آي القرآن (٣١٠هـ) شركة مكتبة مصطفى البابي الحلبي وأولاده بمصر، الطبعة الثالثة (١٩٦٨م - ١٣٨٨هـ).
- ٦) ابن العربي، أبو بكر محمد بن عبد الله (١٢٧٣هـ) أحكام القرآن، دار المعرفة للطباعة والنشر، بيروت- لبنان.
- ٧) القرطبي، أبو عبد الله بن محمد بن أحمد الأنصاري (٦١٧هـ) الجامع لأحكام القرآن، الناشر مؤسسة مناهل العرفان- بيروت، توزيع مكتبة الغزالي- دمشق.
- ٨) ابن كثير، عماد الدين أبو الفداء (٧٧٤هـ) تفسير القرآن العظيم، دار المعرفة- بيروت، لبنان. (١٤٠٥هـ - ١٩٨٤م)
- ٩) النسفي، أبو البركات عبد الله بن أحمد بن محمود (٧١٠هـ) مدارك التنزيل وحقائق التأويل دار ابن كثير، دمشق- بيروت، الطبعة الأولى (١٤١٩هـ - ١٩٩٨م).

١٠) النيسابوري، أبو الحسن علي بن أحمد الواحدي (٤٧٨هـ)، الوسيط في تفسير القرآن المجيد، تحقيق الشيخ أحمد عبد الموجود، دار الكتب العلمية- بيروت، الطبعة الأولى (١٩٩٤م).

### ثالثاً: كتب السنن

١) الألباني، الشيخ محمد ناصر الدين، صحيح الجامع الصغير، المكتب الاسلامي- بيروت الطبعة الثانية ١٤٠٦هـ - ١٩٨٦م.

٢) \_\_\_\_\_ صحيح سنن ابن ماجه، توزيع المكتب الاسلامي- بيروت، الطبعة الأولى ١٤٠٧هـ - ١٩٨٦م.

٣) البخاري، محمد بن اسماعيل أبو عبد الله صحيح البخاري، مؤسسة علوم القرآن- عمان- الامارات العربية المتحدة، الطبعة الثالثة ١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م

٤) البيهقي، أبو بكر بن الحسين السنن الكبرى، دار الفكر بدون طبعة.

٥) الترمذي، أبو عيسى محمد بن عيسى بن سورة (٢٧٩هـ) سنن الترمذي، دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع- بيروت، الطبعة الثانية ١٤٠٣هـ - ١٩٨٣م.

٦) ابن حجر، أبو عبد الله محمد بن اسماعيل (٨٥٢هـ) فتح الباري بشرح صحيح البخاري، دار الفكر

٧) ابن حنبل، أحمد المسند دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع بدون طبعة.

٨) الدار قطني، علي بن عمر البغدادي (٣٨٥هـ) سنن الدار قطني، دار المحاسن للطباعة والنشر والتوزيع- القاهرة.

٩) الدارمي، عبد الله بن عبد الرحمن (٢١٥هـ) سنن الدارمي، دار الكتب العلمية- بيروت، لبنان

١٠) أبو داود، الامام سليمان بن الأشعث (٢٧٥هـ) سنن أبي داود، دار الكتب العلمية- بيروت، لبنان، بدون طبعة.

١١) ابن رجب، زين الدين أبو الفرج عبد الرحمن بن شهاب الدين البغدادي (٧٩٥هـ) جامع العلوم والحكم- دار الفكر للطباعة والنشر والتوزيع- بيروت ١٤١٢هـ - ١٩٩٢م.

١٢) الزرقاني، محمد شرح الزرقاني علي موطأ الامام مالك، دار الفكر - بيروت ١٤٠١هـ - ١٩٨١م.

١٣) الشوكاني، محمد بن اسماعيل (١٢٥٥هـ) نيل الأوطار، دار الجيل - بيروت، لبنان (١٩٧٣م)

١٤) الصنعاني، محمد بن اسماعيل (١١٨٢هـ) سبل السلام دار الفكر بدون طبعة.

١٥) مسلم بن الحجاج أبو الحسين النيسابوري (٢٠٦هـ) صحيح مسلم. دار ابن حزم بيروت لبنان، الطبعة الأولى ١٤١٦هـ - ١٩٩٦م.

١٦) النسائي، أبو عبد الرحمن بن شعيب بن حجر بن سنان (٣٠٣هـ) سنن النسائي مكتبة المطبوعات الاسلامية بحلب- باب الحديد مكتبة النهضة، الطبعة الثانية ١٩٨٦م.

١٧) الهيتمي، الحافظ نور الدين بن علي بن أبي بكر مجمع الزوائد، دار الكتاب العربي- بيروت لبنان، الطبعة الثالثة ١٤٠٢هـ - ١٩٨٢م

رابعاً: كتب الفقه

- ١) ابن انس، الإمام مالك (١٧٩هـ) المدونة الكبرى دار الكتاب بيروت ١١٤هـ-١٩٩٤م.
- ٢) البهوتي، منصور بن يونس بن إدريس (٦٢٠هـ) الروض المربع عالم الكتب-بيروت ١٤٠٥هـ-١٩٨٥م
- ٣) شرح منتهى الارادات، عالم الكتب-بيروت
- ٤) كشف القناع عالم الكتب بيروت (١٤٠٥هـ-١٩٨٣م)
- ٥) ابن تيمية، شيخ الإسلام تقي الدين احمد بن عبد الحلیم بن عبد السلام (٧٢٨هـ) الفتاوى (جمع وترتيب عبد الرحمن بن محمد بن قاسم العاصي النجدي الحنبلي رحمه الله) إشراف الرئاسة العامة لشؤون الحرمين الشريفين، بدون طبعة
- ٦) ابن حزم، أبو محمد علي بن احمد بن سعيد (٤٥٦هـ) المحلى دار الأفاق الجديدة- بيروت
- ٧) الخطاب، أبو عبد الله محمد بن محمد بن عبد الرحمن (٩٥٤هـ) مواهب الجليل دار الفكر الطبعة الثانية (١٣٩هـ-١٩٧٨م)
- ٨) الخرشي، محمد بن عبد الله بن علي، شرح الخرشي على مختصر خليل وبهامشه حاشية العدوي- دار صادر بيروت، بدون طبعة.
- ٩) الدسوقي، شمس الدين الشيخ أحمد (١٢٣٠هـ)، حاشية الدسوقي على الشرح الكبير، دار احياء الكتب العربية عيسى البابي الحلبي.
- ١٠) ابن رشد، محمد بن احمد بن محمد (٥٩٥م) بداية المجتهد دار المعرفة- بيروت لبنان الطبعة السابعة (١٤٠٥هـ-١٩٨٥م)
- ١١) الرملي، شمس الدين محمد بن أبي العباس احمد بن حمزة نهاية المحتاج، دار الفكر، الطبعة الاخيرة (١٤٠٥هـ-١٩٨٤م)

- ١٢) الزرقاني، محمد بن عبد الباقي بن يوسف (٢٢ ١١هـ) الزرقاني على مختصر خليل، الطبعة الاميرية مصر (١٣٠٦هـ-١٨٨٧م).
- ١٣) الزركشي، شمس الدين محمد بن محمد بن عبد الله (٧٧٢هـ) المنشور في القواعد، تحقيق تيسير فائق احمد محمود، مؤسسة الخليج للطباعة والنشر الكويت، الطبعة الأولى (١٤٠٢هـ-١٩٨٢م) (١٤ ابن سعد، محمد (٣٢٠هـ) الطبقات الكبرى، دار بيروت للطباعة ١٣٦٠هـ-١٩٦٠م
- ١٥) الشاطبي / ابو اسحاق بن موسى بن ابراهيم الغرناطي الموافقات دار المعرفة بيروت
- ١٦) الشافعي، الامام محمد بن ادريس (٢٠٤ هـ) الام دار المعرفة-بيروت-لبنان بدون طبعة .
- ١٧) ابن عابدين، محمد امين الدمشقي (٢٥٢هـ) حاشية رد المحتار على الدر المختار دار الفكر الطبعة الثانية (١٣٩٩هـ-١٩٧٩م)
- ١٨) العيني، محمود بن احمد (٨٥٥هـ) البناية في شرح الهداية، دار الفكر بيروت الطبعة الاولى (١٤١٥هـ-١٩٩٥م)
- ١٩) الغزالي، ابو حامد محمد (٥٠٥هـ) احياء علوم الدين دار المعرفة للطباعة والنشر-بيروت، لبنان بدون طبعة
- ٢٠) ابن قدامة، موفق الدين ابو عبد الرحمن احمد المعني، مكتبة الرياض الحديثة (١٤٠١هـ-١٩٨١م)
- ٢١) الكاساني، علاء الدين ابو بكر بن مسعود الحنفي، بدائع الصنائع، دار الكتب العلمية، بيروت- لبنان الطبعة الثانية (١٤٠٦هـ-١٩٨٦)
- ٢٢) الماوردي، ابو الحسن علي بن محمد بن حبيب (٤٥٠هـ) الحاوي الكبير، دار الكتب العلمية-بيروت الطبعة الاولى ١٤١٤هـ-١٩٩٤م
- ٢٣) الماوردي، ابو الحسن علي بن محمد بن حبيب الاحكام السلطانية والولايات الدينية، دار الكتب العلمية-بيروت- لبنان (١٤٠٢هـ-١٩٨٢)

- (٢٤) المرادوي، علاء الدين ابو الحسن بن سليمان بن احمد الانصاف (٨٨٥هـ)، دار الكتب العلمية-بيروت الطبعة الاولى (١٤١٨هـ-١٩٩٧م)
- (٢٥) ابن نجيم، زين الدين بن ابراهيم بن محمد (٩٧٠هـ) البحر الرائق دار الكتب العلمية-بيروت الطبعة الاولى (١٤١٧هـ-١٩٩٧م)
- (٢٦) \_\_\_\_\_ الأشباة و النظائر تحقيق محمد مطيع الحافظ دار الكتاب - بيروت الطبعة الاولى (١٤٠٣هـ)
- (٢٧) الشيخ نظام واخرون (١٠٧٠هـ) الفتاوى الهندية، دار احياء التراث العربي بيروت-لبنان (١٤٠٦هـ-١٩٨٦م)
- (٢٨) النووي، ابو زكريا يحيى بن شرف الدمشقي بن حسن الحوراني (٦٧٧هـ) روضة الطالبين. دار الكتب العلمية-بيروت، لبنان، الطبعة الاولى (١٤١٢هـ-١٩٩٢م)
- (٢٩) \_\_\_\_\_ منهاج الطالبين، دراسة وتعليق الشيخ علي محمد عوض، والشيخ عادل احمد عبد الموجود، دار الكتب العلمية-بيروت الطبعة الاولى

#### خامساً: كتب الاقتصاد الاسلامي

- (١) ابن الاخوة. محمد بن احمد القرشي معالم القرية في احكام الحسبة مكتبة المتنبى القاهرة
- (٢) ابراهيم عبد ربة. الدكتور مقدمة في الخطر والتأمين دار المطبوعات الجامعية - الاسكندرية (١٢٨١م)
- (٣) الاشقر. الدكتور عمر سليمان الربا واثره على المجتمع مكتبة المنار - الزرقاء الطبعة الثانية (١٩٨٨م)
- (٤) الامين. الدكتور حسن عبد الله الودائع المصرفية دار الشرق جدة (١٩٧٩م)
- (٥) الباز. الدكتور عباس محمد احكام المال الحرام وضوابط الانتفاع والتصرف به الفقه الاسلامي دار النفائس عمان (١٩٩٨)



٦) باقر القرشي، **حقوق العامل في الإسلام** دار التعارف والانوار بيروت  
الطبعة الثالثة ١٣٧٤هـ - ١٩٥٤م

٧) بسيوني، الدكتور سعيد الحرية الاقتصادية في الإسلام دار الوفاء المصورة  
١٩٨٨م

٨) البعلي، الدكتور عبد الحميد ضوابط العقود مؤسسة الشروق الدوحة ١٩٨٥م

١٠) ابن تيمية شيخ الإسلام احمد بن عبد الحليم (٧٢٩هـ) **الحسبة في الإسلام**  
دار الكتاب العلمية الطبعة الاولى (١٤١٢هـ - ١٩٩٢م)

١١) \_\_\_\_\_ **السياسة الشرعية في اصلاح الراعي والرعية** دار  
الافاق الجديدة بيروت الطبعة الاولى (١٤٠٣هـ - ١٩٨٣م)

١٢) حسن ابو ركة، الدكتور الاقتصاد الاسلامي المركز العلمي لبحاث  
الاقتصاد الاسلامي الطبعة الاولى (١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م)

١٣) الحصري، الدكتور احمد السياسة الاقتصادية والنظم المالية في الفقه  
الاسلامي مكتبة الكليات الازهرية - القاهرة (١٩٨٤م)

١٤) حمزة الدموي، الدكتور **عوامل الانتاج** دار الطباعة والنشر الاسلامية -  
القاهرة ١٩٨٥م

١٥) الحمود، الدكتور سامي حسن **تطوير الاعمال المصرفية بما يتفق**  
**والشريعة الاسلامية** دار الاتحاد العربي القاهرة (١٩٧٦م)

١٦) الخفيف، الاستاذ علي **الشركات** جامعة الدول العربية معهد الدراسات  
العربية العليا

١٧) ابن خلدون، عبد الرحمن بن محمد من **المقدمة في السياسة الاقتصادية**  
من منشورات وزارة الثقافة والارشاد القومي - دمشق (١٩٧٨) اختيار سهيل  
عثمان ومحمد درويش

- ١٨) الخياط، الدكتور عبد العزيز عزت الشركات بين الشريعة والقانون  
المعهد العربي للدراسات المصرفية مطبوع على نفقة البنك الاسلامي الاردني
- ١٩) \_\_\_\_\_ المقدمة تحقيق درويش الجويدي المكتبة المصرية بيروت  
الطبعة الاولى ١٩٩٥م
- ٢٠) دراز، الدكتور محمد عبد الله الربا من منظور التشريع الاسلامي دار  
القادري دمشق ١٩٩٣م.
- ٢١) الرفاعي، الدكتور انور النظم الاسلامية دار الفكر دمشق ١٩٧٣م.
- ٢٢) زهير الطحان، الدكتور النظام الاقتصادي الاسلامي بين الراسمالية  
والاشتراكية دار الحوار للنشر والتوزيع سورية الاذقية الطبعة الاولى  
(١٩٨٥م)
- ٢٣) السالوس، الدكتور انور الاقتصادي الاسلامي والقضايا المعاصرة دار  
الثقافة - الدوحة ١٩٩٦م.
- ٢٤) سعدي ابو جيب،، الدكتور الربا والفائدة دار القادري بيروت ١٩٩٤م.
- ٢٥) سعيد مرطان، الدكتور مدخل للفكر الاقتصادي في الاسلام مؤسسة  
الرسالة بيروت الطبعة الاولى (١٤٠٦هـ - ١٩٨٦م)
- ٢٦) سيد عبد المولى، الدكتور الفكر الاقتصادي الاسلامي ومكافحة جرائم  
النمو المركز العربي للدراسات الامنية والتدريب الرياض ١٤١٢هـ -  
١٩٩١م.
- ٢٧) شابر، الدكتور محمد عمر نحو نظام نقدي عادل المعهد العالي للفكر  
الاسلامي الولايات المتحدة الطبعة الاولى (١٩٨٧م)
- ٢٨) الشرباصي، الدكتور احمد المعجم الاقتصادي الاسلامي دار الجيل  
(١٤٠١هـ - ١٩٨١م)
- ٢٩) شلتوت، الاستاذ محمد الاسلام عقيدة وشريعة دار القلم القاهرة الطبعة  
الثانية

- ٣٠) شوقي احمد دنيا، الدكتور الاسلام والتنمية الاقتصادية دار الفكر العربي  
القاهرة (١٩٧٩م)
- ٣١) شوقي الساهي، الدكتور المال وطرق استثماره في الاسلام مكتبة السلام  
العالمية - القاهرة الطبعة الثانية (١٩٨٤م)
- ٣٢) الشيباني، محمد بن حسن الاكتساب في الرزق المستطاب دار الكتب  
العلمية بيروت الطبعة الاولى (١٤٠٦هـ - ١٩٨٦م)
- ٣٣) صبري، حسنين الدكتور الوظائف الاقتصادية للعقود المعهد العالي للفكر  
الاسلامي القاهرة ١٩٩٦م.
- ٣٤) الصدر، باقر اقتصادنا المجمع العالي للشهيد الصدر الطبعة الثانية  
(١٩٨٨م).
- ٣٥) صقر، الدكتور محمد احمد قراءات في الاقتصاد الاسلامي جمعية  
الدراسات والبحوث الاسلامية عمان الطبعة الثانية (١٩٨٦م).
- ٣٧) العبادي، الدكتور عبد السلام داود الملكية في الشريعة الاسلامية مكتبة  
الاقصى - عمان الاردن الطبعة الاولى (١٣٩٥هـ - ١٩٧٥م)
- ٣٨) العشماوي، الدكتور الدكتور محمد سعيد الربا والفائدة في الاسلام مكتبة  
مدبولي الصغيرة القاهرة (١٩٩٦م)
- ٣٩) عفر، الدكتور محمد عبد المنعم السياسات الاقتصادية والشريعة وحل  
الازمات وتحقيق التقدم الاتحاد الدولي للبنوك الاسلامية الطبعة الاولى  
بدون تاريخ
- ٤٠) \_\_\_\_\_ الاقتصاد الجزئي الاسلامي دار البيان العربي جدة الطبعة  
الاولى (١٤٠٥هـ - ١٩٩٦م)
- ٤١) \_\_\_\_\_ التخطيط والتنمية الاقتصادية في الإسلام دار الوفاء  
للطباعة والنشر المنصورة الطبعة الاولى (١٤١٢هـ - ١٩٨٥م)

- (٤٢) \_\_\_\_\_ الاقتصاد الاسلامي دراسة تطبيقية دار البيان العربي  
جدة الطبعة الاولى (١٤٠٥هـ-١٩٨٥م)
- (٤٣) علي عبد الرسول، الدكتور المبادئ الاقتصادية الاسلامية دار الفكر  
العربي القاهرة الطبعة الثانية (١٩٨٠م)
- (٤٤) عمر المنرك، الدكتور الربا والمعاملات المصرفية في نظر الشريعة  
الاسلامية دار العاصمة الرياض الطبعة الثانية ١٤١٧هـ-١٩٩٦م.
- (٤٥) العوضي، الدكتور رفعت الاقتصاد الاسلامي والقضايا المعاصرة لا  
يوجد تاريخ ولا طبعة ولا مكان للنشر
- (٤٦) عيسى عبدة، الدكتور العمل في الاسلام دار المعارف القاهرة ١٩٩١م
- (٤٧) غازي عناية، الدكتور الاصول العامة الاقتصادية الاسلامي دار الجليل-  
بيروت الطبعة الاولى (١٩٩١م)
- (٤٨) الفنجري، الدكتور شوقي الاسلام والمشكلة الاقتصادية مكتبة الانجلو  
المصرية-القاهرة لا يوجد طبعة
- (٤٩) الفنجري، الدكتور محمد شوقي المذهب الاقتصادي الاسلامي مكتبة عكاظ  
النشر والتوزيع جدة الطبعة الاولى (١٩٩١م)
- (٥٠) ذاتية السياسة الاقتصادية مكتبة الانجلو المصرية القاهرة ١٩٧٨م
- (٥١) فيصل احمد الدكتور سعر الفائدة كاداة من ادوات السياسة النقدية  
١٩٩٣م لا يوجد طبعة .
- (٥٢) القرضاوي، الدكتور يوسف فقة الزكاة مؤسسة الرسالة الطبعة الخامسة  
١٤٠١هـ-١٩٨١م
- (٥٣) \_\_\_\_\_ دور القيم والاخلاق في الاقتصاد الاسلامي مكتبة وهبة  
-القاهرة ١٩٩٥م
- (٥٤) القضاة، الدكتور زكريا محمد الفالح السلم والمضاربة دار الفكر للنشر  
والتوزيع الطبعة الاولى ١٩٨٤م

- ٥٥) ابن القيم، محمد بن ابي بكر الزرعي الدمشقي الطرق الحكيمة في السياسة الشرعية دار الكتاب العلمية بيروت لبنان لا يوجد طبعة
- ٥٦) الكفراوي، الدكتور محمود عوف تكاليف الانتاج والتسعير في الاسلام مؤسسة شباب الجامعة الاسكندرية (١٩٨٥)
- ٥٧) المدخلي، الدكتور محمد احكام الملكية في الفقه الاسلامي دار المعراج الدولية - الرياض (١٩٩٦م)
- ٥٨) الموسى، الدكتور محمد ابراهيم شركات الاشخاص بين الشريعة والقانون مطبعة جامعة الامام محمد بن مسعود الاسلامي الطبعة الاولى (١٤٠١هـ - ١٩٨١م)
- ٥٩) الموسوي، الدكتور ضياء مجيد التحليل الاقتصادي الاسلامي المؤسسة الوطنية للكتاب ١٩٩٠م.
- ٦٠) المصري، الدكتور رفيق يونس بيع المرابحة الأمر بالشراء مؤسسة الرسالة بيروت ١٩٩٦م.
- ٦١) \_\_\_\_\_ اصول الاقتصاد الاسلامي دار العلم دمشق الطبعة الاولى (١٩٨٣-٥١٤٠٩م)
- ٦٢) المصري، الدكتور عبد السميع مقومات الاقتصاد الاسلامي مكتبة وهبة القاهرة- ١٤ شارع الجمهورية الطبعة الثالثة (١٤٠٣هـ - ١٩٨٣م)
- ٦٣) محمد نجاته الله صديقي، الدكتور التأمين في الاقتصاد الاسلامي مركز ابحاث الاقتصاد الاسلامي
- ٦٤) محمد صالح عبد القادر، الدكتور نظريات التمويل الاسلامية دار الفرقان عمان الطبعة الاولى (١٤١٧هـ - ١٩٩٧م)
- ٦٥) المنفيخي، الدكتور محمد النظام الاقتصادي القرآني دار قتييبة دمشق ١٩٨٣م
- ٦٦) المودودي، ابو الاعلى الربا مؤسسة الرسالة بيروت (١٩٧٩م)

- ٦٧) نور الدين عتر، الدكتور المعاملات المصرفية الربوية مؤسسة الرسالة  
بيروت ١٣٩٨هـ-١٩٧٨م)
- ٦٨) يوسف كمال محمد، الدكتور مصطلحات الفقه المالي المعاصر المعهد  
العالمي للفكر الاسلامي القاهرة (١٩٩٧م)  
سادساً: كتب البنوك الاسلامية
- ١) الأبيجي، الدكتورة كوثر عبد الفتاح قياس وتوزيع الربح في البنوك  
الاسلامية المعهد العالمي للفكر الاسلامي - القاهرة ١٩٩٦م.
- ٢) جبر، الدكتور محمد هشام ونضال صبري البنوك الاسلامية اصولها  
الادارية والمحاسبية مركز التوثيق والابحاث - جامعة بيرزيت الطبعة  
الاولى (١٤٠٦هـ-١٩٨٦م)
- ٣) الشباني، الدكتور محمد عبد الله ابراهيم بنوك تجارية بدون ربا دار عالم  
الكتب للنشر والتوزيع الرياض الطبعة الاولى (١٤٠٧هـ-١٩٨٧م)
- ٤) شحادة، الدكتور موسى عبد العزيز المصارف الاسلامية اتحاد المصارف  
العربية (١٩٨٩م)
- ٥) الصاوي، الدكتور محمد صلاح مشكلات الاستثمار في البنوك الاسلامية  
دار المجتمع ودار الوفاء بدون طبعة
- ٦) عاشور عبد الجواد، الدكتور النظام القانوني للبنوك الاسلامية المعهد  
العالمي للفكر الاسلامي الولايات المتحدة فرجينيا الطبعة الاولى (١٤٠٧هـ-  
١٩٩٦م)
- ٧) غريب الجمال، الدكتور المصارف والاعمال المصرفية دار الشروق جدة  
١٩٧٨م
- ٨) القرضاوي، الدكتور يوسف فوائد البنوك هي الربا المحرم دار الصحوة -  
القاهرة (١٩٩٠م)

- ٩) المصري، الدكتور رفيق يونس مصرف التنمية او محاولة جديدة في الربا والفائدة والبنك مؤسسة الرسالة بيروت الطبعة الثالثة (١٩٨٧م)
- ١٠) مصطفى طایل، الدكتور البنوك الاسلامیة المنهج والتطبيق مطابع غياش طنطا الطبعة الاولى (١٤٠٨هـ-١٩٩٨م)
- ١١) مجموعة من الاساتذة موسوعة تقويم اداء البنوك الاسلامیة المعهد العالمي للفكر الاسلامي القاهرة الطبعة الاولى (١٤١٧هـ-١٩٩٦م)
- ١٢) مجموعة من الاساتذة الموسوعة العلمية والعملية للبنوك الاسلامیة الطبعة الاولى (١٤٠٣هـ-١٩٨٣م)
- ١٤) النجار، الدكتور احمد مائة سؤال وجواب الاتحاد الدولي للبنوك الاسلامیة القاهرة (١٩٨١م)
- ١٥) الهيتي، الدكتور عبد الرزاق المصارف الاسلامیة بين النظریة والتطبيق دار اسامة عمان الاردن الطبعة الاولى (١٩٩٨م)

#### سابعا: كتب الاقتصاد الوضعي

- ١) ابراهيم احمد داود، الدكتور محاضرات في الاقتصاد الجزئي المؤسسة الوطنية للكتاب الجزائر رقم النشر ٨٠/٨٦٦/١٩٨٤م
- ٢) احمد الاشقر، وخالد الحامض، الاقتصاد السياسي منشورات جامعة حلب- مديرية الكتب والمطبوعات الجامعية ١٩٨٥م
- ٣) الامين، الدكتور عبد الوهاب مبادئ الاقتصاد الجزئي دار المعرفة الكويت ١٩٨٣م
- ٤) البراوي، الدكتور راشد الموسوعة الاقتصادية مكتبة النهضة المصرية القاهرة الطبعة الثانية (١٩٨٧م)
- ٥) بكري، الدكتور كامل مبادئ الاقتصاد الجزئي مركز الاسكندرية للكتاب الاسكندرية ١٩٩٥م

- ٦) بيضون، الدكتور توفيق الاقتصاد السياسي الحديث المؤسسة الجامعية -  
بيروت الطبعة الاولى (١٩٨٨م)
- ٧) الجاسم، الدكتور خزعل مهدي الاقتصاد الجزئي وزارة التعليم العالي والبحث  
العالي الوافي لا يوجد طبعة
- ٨) جامع، الدكتور احمد النظرية الاقتصادية دار النهضة العربية-القاهرة  
الطبعة الخامسة (١٩٨٦م)
- ٩) جميل توفيق، الدكتور اقتصاديات الاعمال دار المطبوعات الجامعية  
الاسكندرية (١٩٧٩م)
- ١٠) الحاج، الدكتور طارق تحليل الاقتصاد الجزئي دار المسيرة-عمان  
١٩٩٧م.
- ١١) حسين عمر، الدكتور موسوعة المصطلحات الاقتصادية مكتبة القاهرة  
الحديثة (القاهرة) الطبعة الثانية (١٩٧٦م).
- ١٢) حشيش، الدكتور عادل أحمد الاقتصاد السياسي دار المطبوعات الجامعية  
الاسكندرية ١٩٧٨م
- ١٣) حنفي، الدكتور عبد الغفار الإدارة المالية الدار الجامعية الاسكندرية  
١٩٩٦م
- ١٤) دونالدس، واتس نظرية السعر مؤسسة شباب الجامعة (ش الدكتور  
مصطفى مشرفة) ترجمة ضياء مجيد لا يوجد طبعة
- ١٥) دويدار، الدكتور محمد مبادئ الاقتصاد السياسي دار المعرفة الجامعية  
الاسكندرية ١٩٧٧م.
- ١٦) سمير محمد، الدكتور الاقتصاد الاداري مكتبة الاشعاع-الاسكندرية  
١٩٩٧م
- ١٧) شقير، الدكتور لبيب تاريخ الفكر الاقتصادي دار النهضة للطباعة والنشر  
-القاهرة ١٩٦٦م



- ١٨) صبحي تادرس قريصة، الدكتور مقدمة في علم الاقتصاد دار الجامعات المصرية- الاسكندرية ١٩٨٠م
- ١٩) عبد المنعم علي، الدكتور اسس التحليل الاقتصادية الجامعة المستنصرية -بغداد ١٩٨٤م
- ٢٠) عبد الرحمن يسري، الدكتور اسس التحليل الاقتصادي مؤسسة شباب الجامعة -الاسكندرية الطبعة الثانية ١٩٨٧م
- ٢١) عربي، الدكتور عاصم التحليل الاقتصادي الجزئي دار المريخ للنشر- الرياض الطبعة الاولى (١٩٨٩م)
- ٢٢) عفاف سعيد، الدكتورة مقدمة في التحليل الاقتصادي دار وائل للطباعة و النشر- عمان الطبعة الاولى ١٩٩٧م
- ٢٣) العناني، الدكتور حمدي الاقتصاد الجزئي الدار المصرية اللبنانية -القاهرة بدون طبعة
- ٢٤) فواز نايف، الدكتور وقيدار حسن التحليل الاقتصادي الجزئي دار الكتب جامعة الموصل ١٩٨٧م
- ٢٥) كنونة، الدكتور امين رشيد التخطيط الاقتصادي جامعة بغداد -بغداد (١٩٨٣م)
- ٢٦) الليثي، الدكتورة محمد علي وعبد الرحمن يسري مقدمة في علم الاقتصاد الدار الجامعية -الاسكندرية ١٩٨٧م
- ٢٧) ماطنبوس، حبيب الاقتصاد السياسي جامعة دمشق -دمشق ١٩٨٣، ١٩٨٤)
- ٢٨) المحجوب، الدكتور رفعت الاقتصاد السياسي دار النهضة العربية (١٩٧٣م)
- ٢٩) محروس،، الدكتور محمد اسماعيل واخرون مقدمة في علم الاقتصاد دار النهضة العربية -بيروت الطبعة الثالثة ١٩٧٢

٣٠) محمد سلطان ابو علي والدكتورة هناء خير الدين الاسعار وتخصيص

الموارد دار الجامعات المصرية الاسكندرية ١٩٧٢م

٣١) محمد محمود نصر، الدكتور، والدكتور عبد الله محمد الشامية مبادئ

الاقتصاد الجزئي دار الامل اربد الطبعة الثانية ١٩٩٢م

٣٢) موفق، السيد حسن مدخل علم الاقتصاد جامعة الدول العربية كلية البريد -

دمشق ١٩٨٤م

٣٣) نامق، الدكتور صلاح النظم الاقتصادية المعاصرة دار المعارف- القاهرة

١٩٨٠م

٣٤) النشار، الدكتور محمد النظم الاقتصادية جامعة اسيوط - اسيوط ١٩٦٥م

٣٥) نعمة الله ابراهيم، الدكتورة مبادئ علم الاقتصاد مؤسسة شباب الجامعة

المصرية - الاسكندرية (١٩٨٢م)

٣٦) هارتسيلي وتسيدل، السياسة الاقتصادية الجزئية وزارة التعليم العالي

والبحث العلمي العراقي ١٩٨١ ترجمة عبد المنعم علي السيد

٣٧) هاشم، الدكتور اسماعيل مبادئ الاقتصاد التحليلي دار الجامعات المصرية

١٩٨٣

٣٨) \_\_\_\_\_ محاضرات في مبادئ الاقتصاد الجزئي دار الجامعات

المصرية لا يوجد طبعة.

٣٩) يعقوب سليمان الدكتور واخرون مبادئ الاقتصاد الجزئي دار المسيرة -

عمان ١٩٩٥م.

ثامنا: كتب المحاسبة

١- احمد عبد العال، الدكتور اصول المحاسبة مؤسسة شباب الجامعة الاسكندرية

١٩٨٩م

- ٢- احمد محمد نور، الدكتور مبادئ محاسبة التكاليف الصناعية مؤسسة شباب الجامعة الاسكندرية ١٩٨٩م
- ٣- بليغ، الدكتور محمد اساسيات محاسبة التكاليف جامعة القاهرة -القاهرة ١٩٩٤م
- ٤- بيان، الدكتور السيد عبد المقصود مبادئ محاسبة التكاليف الدار الجامعية الاسكندرية ١٩٩٤م
- ٥- خليفة علي ضوء، الدكتور محاسبة التكاليف الشركات العامة للنشر والتوزيع والاعلام لبنان ١٩٧٧م
- ٦- كراجه، الدكتور عبد الحليم محاسبة الشركات دار الامل للطباعة والنشر والتوزيع -اربد الطبعة الاولى ١٩٩١م
- ٧- عطية، الدكتور محمد كمال تسجيل العمليات المالية بنك فيصل الاسلامي قبرص ١٤٠١هـ-١٩٨٦م
- ٨- \_\_\_\_\_ قياس نتائج النشاط بنك فيصل الاسلامي قبرص ١٤٠١هـ-١٩٨٦م
- ٩- \_\_\_\_\_ محاسبة الشركات والمصارف في النظام الاسلامي دار الجامعات المصرية -الاسكندرية ١٤٠٤هـ-١٩٨٤م
- ١٠- \_\_\_\_\_ نظم محاسبية في الاسلام مطبعة دار الكتب الجامعية الحديثة - طنطا ١٤٠٦هـ-١٩٨٦م
- ١١- غرايبة، الدكتور فوزي محاسبة التكاليف مكتبة النهضة الاسلامية -عمان الطبعة الثانية (١٩٧٩م)
- ١٢- محمد عطية مطر، الدكتور نظرية المحاسبة واقتصاد المعلومات دار الحنين -عمان ١٩٩٦م

تاسعاً: الرسائل العلمية والدوريات ووقائع المؤتمرات

(١) ابو الرب، جهاد توفيق مصطفى محددات الطلب على التسهيلات رسالة ماجستير جامعة اليرموك كلية الشريعة - ١٤٠٩هـ - ١٩٨٩م

(٢) احمد تمام سالم مفهوم الربح في الاسلام مجلة الاقتصاد الاسلامي دبي العدد (٨٥) ١٤٠٨هـ - ١٩٨٨م

(٣) اوصاف احمد، الدكتورة الاهمية النسبية لطرق التمويل المختلفة في النظام المصرفي الاسلامي، ندوة عقدت بالتعاون مع المعهد الاسلامي للبحوث والتدريب، البنك الاسلامي للتنمية عمان (١٤٠٧ - ١٩٨٧م)

(٤) البدور، الدكتور راضي اقتصاديات عقود المشاركة في الأرباح المفاهيم والقضايا النظرية ندوة عقدت بالتعاون مع المعهد الاسلامي للبحوث والتدريب البنك الاسلامي للتنمية عمان - (١٤٠٧هـ - ١٩٨٧م)

(٥) الجناحي، الدكتور عبد الطيف لمسات من الفكر المحاسبي الاسلامي وتطبيقاته المحلية الاقتصادية الاسلامية دبي العدد (١٠٥) (١٤١٠هـ - ١٩٩٠م)

(٦) الحمود، الدكتور سامي حسن معايير احتساب الارباح في البنوك الاسلامية، البنك الاسلامي للتنمية المعهد الاسلامي للبحوث والتدريب ١٤١٧هـ - ١٩٩٦م

(٧) دبلان، احمد عايد خليف ادارة واستثمار اموال الايتام رسالة ماجستير جامعة اليرموك كلية الشريعة ١٩٩٢م

(٨) السرحي، لطفي محمد عبد الله، مشكلات احتساب الأرباح وتوزيعها في البنوك الإسلامية، رسالة ماجستير في الاقتصاد الاسلامي من كلية الشريعة - جامعة اليرموك، ١٩٩٥.

٩) شمسية محمد إسماعيل، الربح: ضوابطه في الفقه الإسلامي، وتحديده في المؤسسات المالية الإسلامية (دراسة مقارنة)، رسالة دكتوراه بإشراف الدكتور علي الصوا، كلية الشريعة- الجامعة الأردنية، ١٩٩٩.

١٠) الشبول، محمد أثر الاجر على عرض العمل-رسالة ماجستير-جامعة اليرموك-كلية الشريعة ١٩٩٣

١١) شحاته، الدكتور شوقي اسماعيل الربح وقياسه في الإسلام مجلة المسلم المعاصر بيروت-العدد-(٢٢)(١٤٠٠هـ-١٩٨٠م)

١٢) الضياقلة، عماد محمد سلوك المنتج في الاقتصاد الإسلامي رسالة ماجستير الاقتصاد الإسلامي-جامعة اليرموك-كلية الشريعة-١٩٨٨م

١٣) عامر عبد الباسط دراسة تحليلية لمشاكل المحاسبة في المصارف الإسلامية مجلة الاقتصاد الإسلامي، البنك الإسلامي- دبي، العدد (١٣٤)(١٤١٣هـ-١٩٩٣م)

١٤) علي هويدي، الدكتور مشاكل قياس الربح مجلة البحوث التجارية-القلهرة عدد (١٧-١٢)١٩٩٥م

١٥) قحف، الدكتور منذر توزيع الارباح في البنوك الإسلامية مجلة دراسات اقتصادية البنك الإسلامي للتنمية ع١ع ٢ ١٤١٧هـ-١٩٩٦م

١٦) القرضاوي، الدكتور يوسف تحديد ارباح التجار مجلة الاقتصاد الإسلامي البنك الإسلامي-دبي عدد(١٧٣)(١٤١٦هـ-١٩٩٥م)

١٧) الكفراوي، الدكتور عوف محمود المفهوم العلمي للربح في الاقتصاد الإسلامي مجلة الاقتصاد الإسلامي- البنك الإسلامي- دبي، العدد (١٠)(١٤٠٢هـ-١٩٨٢م)

١٨) لاشين، الدكتور فتحي الفرق بين الربا والربح مجلة الاقتصاد الإسلامي- البنك الإسلامي- دبي العدد(١٧)(١٤٠٣هـ-١٩٨٣م)

- ١٩) محمد بدوي، الدكتور تطوير وسائل التمويل المصرفي في البنوك  
الاسلامية مجلة المسلم المعاصر بيروت العدد (٢١) ١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م
- ٢٠) المصري، الدكتور رفيع يونس كاشف الغطاء عن بيع المرابحة للأمر  
بالشراء مجلة المسلم المعاصر - بيروت - العدد (٣٢) (١٤٠٢هـ - ١٩٨٢م)
- ٢١) ----- معايير احتساب الارباح في البنوك الاسلامية بحث مقدم  
للمؤتمر الاول للمستجدات الفقهية في معاملات البنوك - الجامعة الاردنية من  
١٢ - ٢٠ نيسان ١٩٩٤م
- ٢٢) مجموعة من الاسانذة تطور علم الاقتصاد ودور مركز ابحاث الاقتصاد  
الاسلامي فيه، بحوث مختارة من المؤتمرات العالمي الاول للاقتصاد الاسلامي  
الطبعة الاولى (١٤٠٠هـ - ١٩٨٠م)
- ٢٣) \_\_\_\_\_ النظام الاقتصادي في الاسلام وابعاده في المجتمع  
المعاصر دراسات قدمت بمناسبة المولد النبوي الشريف سنة  
(١٣٩٦هـ) بمدينة القيروان الناشر - الحياة الثقافية - وزارة الشؤون الثقافية  
تونس

#### عاشرا: كتب متنوعة

- ١) ابراهيم مصطفى وآخرون المعجم الوسيط دار صادر - بيروت - بدون طبعة
- ٢) الرازي، محمد بن ابي بكر مختار الصحاح دار الحديث - القاهرة - بدون  
طبعة
- ٣) الزركلي، خير الدين الاعلام دار العلم للملايين - بيروت - الطبعة السادسة  
(١٩٨٤م)
- ٤) الفيروز آبادي، الامام مجد الدين محمد بن يعقوب بن محمد بن ابراهيم  
(٨١٧هـ) القاموس المحيط المطبعة المصرية (١٣٥٢هـ - ١٩٣٣م)

- ٥) الفيومي، احمد بن محمد بن علي بن المقرئ (٧٧٠هـ) المصباح المنير  
الطبعة الثالثة - المطبعة الاميرية - في مصر (١٩١٢م)
- ٦) محمد شفيق، الدكتور الوسيط في القانون التجاري شكري احمد السباعي  
بدون طبعة
- ٧) ابن منظور، ابو الفضل جمال الدين محمد بن مكرم (٧١١هـ) لسان العرب  
دار صادر - بيروت ودار الفكر بدون طبعة
- ٨) النجفي، محمد حسن (١٢٤٤هـ) جواهر الكلام تحقيق الشيخ علي الاخوندي  
دار احياء التراث العربي بيروت الطبعة الاولى.

## خلاصة البحث

عنوان البحث : نظرية الأرياح في الاقتصاؤ الاسلامي «وراسة مقارنة»  
إعدادو الباحث : عيسى ضيف الله محمود المنصور  
إشراف الدكتور : إسماعيل أبو شريعة «عميد كلية الشريعة»

تناولت هذه الدراسة موضوع الريح، هاوفاً إلى بيان الجوانب الاقتصاوية الإسلامية المتعلقة به، ووجهة نظر الاقتصاؤ الإسلامي في نظرية الثمن من خلال قانون العرض و الطلب، وقرتسمت هذه الرسالة إلى ثلاثة فصول :  
تناولت في الفصل الأول: ماهية الريح وطبيعة في الاقتصاؤ الإسلامي، أما في الفصل الثاني: فتناولت تحرير و توزيع الأرياح في الإسلام وعلاقته بنظام التكليف. وفي الفصل الثالث : تحرثت عن توزيع الأرياح في البنوك الإسلامية من خلال صيغ التمويل المشروعة.



## **ABSTRACT**

### **Profits Theory In Islamic Economy (A Comparative Study)**

By : Issa Daihf-Allah- Al- Mansour

Supervised by:  
Dr. Ismail Abu Shariah  
Dean Faculty of Shariah and Islamic Studies,  
In Jordan Yarmouk University.

*These study consist of three chapter proceeded by an introduction and a preface. The first chapter intituled by profit meaning and its nature in Islamic economy is divided into two subjects in which the first concentrates on profit meaning in Islam and situational system, whereas the second discusses the economic activity and interest.*

*In the second chapter, the researcher sheds light on the determining and distributing profits in Islam and its relevance to cost system. The third chapter discusses the distribution of profits in Islamic banks and it has two subjects. The first course on the distribution of profits in Islamic banks through out legal investment process.*

# فهرس المحتويات

الصفحة	الموضوع
١	المقدمة
١	الفصل الأول :
	ماهية الربح وطبيعته في الاقتصاد الاسلامي
٤	المبحث الأول: ماهية الربح في الاسلام والنظم الوضعية
٤	المطلب الأول: مفهوم الربح لغة وشرعاً.
٨	المطلب الثاني: تقسيم النماء عند المالكية
١١	المطلب الثالث: مفهوم الربح في الاقتصاد الوضعي
١٦	المطلب الرابع: العوامل التي تؤدي الى ظهور الربح في الاقتصاد الوضعي
٢٠	المطلب الخامس: نظرة الاقتصاد الاسلامي في عوامل ظهور الربح.
٢٨	المطلب السادس: الارباح والمدارس الوضعية.
٣٣	المبحث الثاني: النشاط الاقتصادي والفائدة
٣٦	المطلب الأول: تعريف الربا وانواعه في الفكر الاسلامي
٤٢	المطلب الثاني: اوجه الخلاف بين الربا والبيع
٤٦	المطلب الثالث: ضوابط النشاط الاقتصادي في الاسلام.
٥٨	الفصل الثاني:
	تحديد وتوزيع الربح في الإسلام وعلاقته بنظام التكاليف
٥٩	المبحث الأول: طرق استثمار المال ومجالاته المشروعة
٦١	المطلب الأول: اوجه النشاط الاقتصادي المشروعة

- ٦٦ المطلب الثاني: الأرباح الناشئة عن استثمار المال الحرام
- ٧٠ المبحث الثاني: كيفية تحديد سعر التوازن "الثنى في السوق"  
الإسلامية والوضعية
- ٧٠ المطلب الأول: كيفية تحديد الثمن في السوق وضعية
- ٨٦ المطلب الثاني: توازن المنشأة في ظل الاقتصاد الإسلامي
- ٩٢ المطلب الثالث: عوائد عناصر الإنتاج في الاقتصاد الوضعي
- ٩٥ المطلب الرابع: عوائد عناصر الإنتاج في الاقتصاد الإسلامي
- ١٠٤ المطلب الخامس: التسعير وعلاقته بالربح.
- ١٠٧ المبحث الثالث: محاسبة التكاليف وعلاقتها بالأرباح
- ١٠٩ المطلب الأول: مقومات نظام التكاليف.
- ١١٢ المطلب الثاني: تحديد الربح في الإسلام
- ١١٨ المطلب الثالث: ضوابط الربح في الاقتصاد الإسلامي.
- ١٢١ المطلب الرابع: أسباب استحقاق الربح
- ١٢٤ المبحث الرابع: توزيع الأرباح في الإسلام
- ١٢٥ المطلب الأول: الربح في شركات المضاربة
- ١٣١ المطلب الثاني: الربح في شركات الأموال
- ١٣٢ المطلب الثالث: الربح في شركات العنان
- ١٣٥ المطلب الرابع: الربح في شركات المفاوضة
- ١٣٦ المطلب الخامس: الربح في شركات الأشخاص
- ١٣٨ المطلب السادس: الربح في الشركات عامة
- ١٤٠ الفصل الثالث:
- توزيع الأرباح في المصارف الإسلامية
- ١٤٥ المطلب الأول: أرباح المضاربات في البنوك الإسلامية
- ١٥٠ المطلب الثاني: أرباح المشاركات في البنوك الإسلامية
- ١٥٧ المطلب الثالث: أرباح المرابحة للأمر بالشراء في البنوك  
الإسلامية

١٦٢  
١٦٥  
١٩٠  
١٩٢

الخاتمة  
الفهارس والمراجع  
الملخص  
فهرس المحتويات



© Arabic Digital Library - Yarmouk University